



الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية
وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
-جامعة الدكتور مولاي الطاهر-
-سعيدة-



كلية العلوم الاقتصادية والعلوم التجارية
وعلوم التسيير

عنوان المذكرة

دور البنوك التجارية في تمويل التجارة الخارجية
"دراسة حالة الاعتماد المستندي لدى بنك القرض الشعبي الجزائري
-وكالة سعيدة- 2018"

مذكرة مقدمة ضمن متطلبات نيل شهادة الماستر في علوم التسيير
تخصص ادارة بنكية

اعضاء لجنة المناقشة:

- د/بلعربي عبد القادر رئيسا
- د/ عمر بلخير جواد مشرفا ومناقشا
- د/بوريش لحسن مناقشا

من إعداد الطلبة:

- ميسوني طيب
- بلحاج جمال

المُلخَص:

الهدف الأساسي من هذه الدراسة وهو إبراز الدور الذي تقوم به البنوك التجارية في تمويل التجارة الخارجية، و التطرق إلى أهم تقنيات التمويل التجارة الخارجية التي تستعملها البنوك التجارية بهدف تسهيل و تنشيط حركة التبادل الدولي بالنسبة لعمليات الاستيراد و التصدير .

ومن خلال دراستنا لهذا الموضوع استخلصنا أن البنوك التجارية تلعب الدور الأساسي في تمويل التجارة الخارجية كما أنها تخلق جو من الثقة و الضمان لدى المتعاملين الاقتصاديين، و أنه يوجد العديد من الوسائل و التقنيات لتمويل التجارة الخارجية إلا أن تقنية الاعتماد المستندي تعد الأكثر استعمالا و شيوعا في تسوية المبادلات التجارية الخارجية لما يوفره من ضمان لأطرافه بالإضافة إلى سهولة الإجراءات و سرعة التنفيذ .

وفي دراسة التطبيقية قمنا بدراسة حالة سير عملية الاعتماد المستندي لدى بنك القرض الشعبي الجزائري-وكالة سعيده-(CPA)، كون هذه التقنية الأكثر استخداما وقد لاحظنا أن عملية التوطين البنكي هي أول عملية تفرضها البنوك التجارية الجزائرية، و يخضع بنك القرض الشعبي الجزائري في تطبيقه لتقنية الاعتماد المستندي للقواعد الدولية الموحدة الصادرة عن غرفة التجارة الخارجية .

الكلمات المفتاحية: التجارة الخارجية، تقنيات التمويل، الاعتماد المستندي، البنوك التجارية

ABSTRACT

The ultimate aim of this study is exposing the role of commercial banks in financing the foreign trade, and discussing the different techniques of external trade' sponsoring that are used by foreign banks in order to facilitate and develop the external commerce rate in respect of the operation of import and export.

Through the study of this topic, it is concluded that the commercial banks play a major role in financing the foreign trade. It also creates a safe atmosphere and assurance for the economical dealers. In addition, there are several methods and techniques to sponsor the external commerce, but the most used one is documentary credit. This is thanks to the assurance provided to the agents and easy processes and fast execution.

In the practical study, we studied the process of documentary credit of The Algerian Popular Loan Bank, Agency of SAIDA. We observed that the process of bank domiciliation is the first step ordered by Algerian Commercial Banks. It is worth mentioning that the mutual international rules -issued by the International Commerce Chamber- are applied to CPA in its process of using documentary credit

Key words: external commerce, sponsoring techniques, documentary credit, commercial banks.

يشهد العالم اليوم الكثير من الأحداث و التغييرات المتسارعة و المتلاحقة على الساحة الاقتصادية العالمية والإقليمية والمحلية ذات التأثير العميق على شكل النظام الدولي والعلاقات الدولية، فالمنتبع للتطورات الاقتصادية لابد له أن يلاحظ مدى التغيير الذي تشهده الساحة الاقتصادية من تحول جوهري نحو الأخذ بأسباب الاقتصاد الحر و آلياته و التوجه نحو العلاقات الاقتصادية الدولية دون أن ننسى دور التجارة الخارجية، فهذه الأخيرة أصبحت تحتل مكانا متميز في الأدب الاقتصادي منذ بداية القرن السابع عشر .

أما الآن فليس من الصعب علينا أن نتصور ما للتجارة الخارجية من أهمية، فهي تعمل على زيادة الاعتماد الاقتصادي المتبادل بين الدول بدرجة كبيرة، كما أن ربط الدول مع بعضها البعض أصبح نتيجة حتمية لتفعيل التجارة الخارجية فضلا عن كونها تساعد في توسيع القدرة بما تتيحه من فتح أسواق جديدة ، نظرا الدورها المهم جدا في تنمية اقتصاديات الدول، إذ تعمل مجموعة من المؤسسات المالية والمصرفية ومختلف فروعها على تمويل التجارة الخارجية من خلال مجموعة من الإجراءات و الحوافز و تقوية المبادلات الخارجية و تشجيع قطاعات معينة في النشاط الاقتصادي كتشجيع الاستثمار وجلب رؤوس الأموال الأجنبية.

ونظرا للعراقيل التي تعترض عمليات التمويل، فقد أعتبر مشكل التمويل من أصعب و أعقد المشاكل التي تواجه التنمية الاقتصادية في كل دول العالم مما أستوجب تدخل بعض الجهات كالبنوك و المؤسسات المالية للتقليل من هذه المشاكل و المخاطر و ذلك عن طريق تطوير تقنياتها التمويلية و وسائل الدفع لتسهيل حركة التبادلات الدولية، والاعتماد المستندي هو من ضمن الوسائل المتاحة لتوفير الثقة و التقليل من هذه الخطورة وهو تقنية من بين التقنيات الحديثة الأكثر استعمالا من طرف المتعاملين الاقتصاديين .

لذلك فإن البنوك اليوم أصبحت تؤدي دورا هاما في اقتصاديات الدول و بالخصوص في إطار تمويل عمليات التجارة الخارجية وهذا راجع إلى التكنولوجيات و التقنيات المتطورة التي أصبحت تتوفر عليها، الأمر الذي ساعدها على القيام بمهامها في أوقات قياسية و جعلها في مجال تمويل المعاملات الدولية تقتصر المسافات مهما كانت كبيرة بين المتعاملين بالإضافة إلى أنها تشكل حلقة ربط بين المصدرين و المستوردين وتنفذ كل عملياتهم المالية .

بناء على ما تم عرضه ونظرا لاهمية الموضوع و تعدد جوانبه يمكن طرح الاشكالية التالية :

كيف يمكن ان تساهم البنوك التجارية في تمويل التجارة الخارجية ؟

الأسئلة الفرعية:

و من جملة التساؤلات الفرعية مايلي :

- ما هو الدور التمويلي الذي تلعبه البنوك في الاقتصاد؟
- و ما هي أهم التقنيات المستعملة في تمويل التجارة الخارجية؟
- وما هو دور بنك القرض الشعبي الجزائري في تمويل التجارة الخارجية؟

الفرضيات :

- يعتبر البنك من الركائز الأساسية التي يقوم عليها أي نشاط اقتصادي فهو يلعب دورا هاما في عملياد التمويل ومن بينها تمويل التجارة الخارجية
- هناك عدة أدوات و تقنيات تستعمل في البنوك التجارية لتمويل التجارة الخارجية من أجل ضمان و بناء الثقة بين أطراف التبادل التجاري.
- يكمن دور بنك القرض الشعبي الجزائري في تمويل التجارة الخارجية في ضمان السير الحسن للمعاملات الدولية.

أهمية الدراسة :

يكتسي موضوع تمويل التجارة الخارجية أهمية قصوى للبنك والاقتصاد الوطني و الزبون، فهو يمكننا من معرفة دور البنك في تسيير عمليات تمويل التجارة الخارجية و مدى اهتمام البنوك الجزائرية بها .

كما تنعكس هذه الأهمية على الاقتصاد الوطني من حيث نوع و حجم التسهيلات المقدمة للتجارة الخارجية، و تأثير ذلك على النشاط الاقتصادي للبلد ، و أخيرا الأثر المباشر على الزبون حيث يمكنه البنك من خلال تقنيات المقدمة له و من أهمها الاعتماد المستندي الذي يمنح الثقة و الأمان للمستورد .

أهداف الدراسة :

- ✓ الهدف من هذه الدراسة الاستفادة من معلومات الجديدة حول تمويل التجارة نحو الخارج و إثراء معارفنا العملية و اطاء صورة حية عن البنوك التجارية و اجهزتها المكلفة بالتمويل
- ✓ تقديم اهم السياسات و الطرق المنتهجة في تمويل التجارة الخارجية و معرفة مدى تطبيقها في الجزائر.
- ✓ هذا إضافة لرغبتنا في اكتشاف فعالية البنوك الجزائرية في استعمال تقنية الاعتماد المستندي، و معرفة اي كفاءة الجهاز البنكي في مواكبة التحولات العالمية.

اسباب اختيار الموضوع :

- ❖ توجد العديد من الاسباب التي دفعتنا للبحث عن هذا الموضوع دون غيره من اهمها: :
- ❖ الدور الكبير الذي تلعبه التجارة الخارجية في الاقتصاد خاصة و أن بلادنا اتجهت نحو الاقتصاد الحر هذا من جهة، ومن جهة أخرى تطور العلاقات لاقتصادية الدولية.
- ❖ معرفة كيفية تمويل البنوك لمختلف قطاعات الاقتصاد الوطني
- ❖ الرغبة الذاتية في التعرف على موضوع تمويل عمليات التجارة الخارجية .
- ❖ معرفة مدى مساهمة التجارة الخارجية في ترقية الاقتصاد الوطني .
- ❖ اكتساب معارف جديدة تنمي فكرنا وفكر القارئ .

المنهج المتبع :

و لقد قمنا باختيار المنهج الوصفي و من خلال التطرق الى مختلف مفاهيم البنوك و التجارة الخارجية و عرض اهم تقنيات الدفع و قد تم الاستعانة بدراسة حالة ميدانية التي مكنتنا من تحليل و تطبيق جانب من المعلومات الخاصة بتقنية الاعتماد المستندي على الواقع العملي .

صعوبات الدراسة :

من الصعوبات التي وجهتنا في هذا الموضوع وهي أثناء فترة التربص تتمثل في عدم تقديم الوثائق الخاصة و القول بأنها سرية.

الدراسات السابقة :

لقد تم التعرض في كثير من الدراسات لدور البنوك في تمويل التجارة الخارجية و الآليات التي تعتمد عليها و لقد حضي الاعتماد ألمستندي على اهتمام كبير من طرف الباحثين و ذلك راجع إلى نسبة التعامل به و مدى إقبال المستورد عليه .

و فيمايلي يمكن عرض ابرز هذه الدراسات التي لها علاقة بموضوع الدراسة .

✓ عبد القادر شاعة، في الاعتماد المستندي أداة دفع و قرض دراسة واقع الجزائر ، رسالة ماجستير في العلوم الاقتصادية، جامعة الجزائر ، 2006 .

حيث كان هدف الباحث من هذه الدراسة هو معرفة وسائل الدفع و التمويل التي تعتمد عليها المؤسسات في تمويل نشاطها و اختار الاعتماد المستندي باعتباره أداة دفع و قرض قصيرة الأجل تلجأ إليه المؤسسات و التجار في اغلب عمليات الاستيراد.

و كانت نتائج بحثه أن الاعتماد المستندي هي تقنية تعتمد على المستندات يلجأ إليها المستورد لثقتته بالمصدر رغم تحمله مصاريف أخرى لفتح الاعتماد إلا أن ذلك يمنحه الاطمئنان باعتبار ان البنك هو المسئول.

✓ نورة بوكونة، تمويل التجارة الخارجية في الجزائر ، مذكرة مقدمة ضمن متطلبات نيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية فرع تحليل الاقتصادي، جامعة الجزائر 3، 2012.

كان الهدف من هذه الدراسة إبراز دور الدولة في تطوير التجارة الخارجية وضرورة تحريرها من اجل تحقيق معدلات عالية من التنمية و التعرف على السياسات المنتهجة ومدى تأثيرها في التجارة الخارجية و تمويلها و إبراز اهم تقنيات تمويل التجارة الخارجية.

واستخلص من هذه الدراسة أن تكون عمليات التجارة الخارجية في غنى عن المخاطر المحتملة و غير المتوقعة التي تتعرض لها أثناء مراحل سيرها، فلا بد من إرفاقها بالوثائق اللازمة و الضرورية و اختيار وسيلة الدفع . بدقة و عناية لتجنب تحمل تكاليف أكبر ، وحتى تضمن للمصدر وصول المبلغ المحدد في الوقت المفروض و تعدد تقنيات تمويل التجارة الخارجية، من قصيرة و متوسطة و طويلة الأجل، و على المتعامل اختيار الطريقة المثلى للتمويل التي تناسب شروطه التجارية.

✓ ليندة حسان، انعكاسات الاعتماد المستندي على التجارة الخارجية الجزائرية ، مذكرة مقدمة ضمن متطلبات شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية، تخصص إدارة العمليات التجارية، جامعة الجزائر 3. 2012-2013 .

كان هدف الباحث من خلال هذه الدراسة التأكيد على الدور المتنامي للاعتماد المستندي كاحد الطرق الأساسية لتمويل التجارة الخارجية، و كذا توسع العلاقات التجارية مع الدول الأجنبية و محاولة تقييم الاعتماد المستندي كوسيلة دفع دولية و دوره في تأطير التجارة الخارجية الجزائرية، و الوصول إلى تحقيق شفافية أكبر في العمليات التجارية و المالية.

وكانت نتائج هذه الدراسة أن توجه المستوردون الجزائريون مؤخرا إلى فتح اعتمادات مستندية مع قبول ورقة تجارية ، وذلك لغرض الاستفادة من مهلة التسديد من بيع البضائع المستوردة أو استعمالها في العملية الانتاجية و يساهم الاعتماد المستندي في إضافة الشفافية

على التعاملات التجارية الخارجية، من خلال متابعة و مراقبة البنوك للمستندات المقدمة من طرف المصدر.

--من خلال هذه الدراسات يمكن أن نميز بينها وبين دراستنا، حيث أنها تقريبا تركز على الاعتماد المستندي كأداة للدفع، أما دراستنا فتم التركيز فيه على كل من تقنية المستندي وتقنية التحصيل

هيكل الدراسة :

بالنظر إلى أهمية البحث، ومن أجل تحقيق اهدافه ، ارتأينا تقسيم الدراسة إلى ثلاث فصول بالإضافة إلى مقدمة وخاتمة، وهي :

الفصل الاول: تم التطرق فيه الى المفاهيم العامة حول البنوك خاصة التجارية منها بالإضافة الى المفاهيم الخاصة بالتمويل و اشكاله ومصادره.

الفصل الثاني : تم تخصيص هذا الفصل الى ماهية التجارة الخارجية و مراحل تطورها في الجزائر و كذا تقنيات تمويلها المختلفة.

الفصل الثالث: تم في هذا الفصل دراسة حالة سير عملية الاعتماد المستندي في بنك القرض الشعبي الجزائري CPA -وكالة سعيده- وذلك بعد التعريف بالبنك بصفة عامة و وكالة سعيده بصفة خاصة.

قائمة المحتويات

الصفحة	العناوين
	البسمة
	تشكر
	إهداء
	فهرس المحتويات
	قائمة الأشكال و الجداول
از	المقدمة العامة
	الفصل الاول: عموميات حول البنوك التجارية و التمويل
3	المبحث الأول: ماهية البنوك التجارية
3	المطلب الأول: نشاه مفهوم البنوك التجارية
6	المطلب الثاني: أنواع البنوك التجارية و اهدافها
10	المطلب الثالث: وظائف البنوك التجارية
16	المطلب الرابع : تطور البنوك التجارية في الجزائر
19	المبحث الثاني: عموميات حول التمويل
19	المطلب الأول: مفهوم التمويل و اهميته
21	المطلب الثاني: مبادئ التمويل
22	المطلب الثالث: أصناف التمويل
24	المبحث الثالث: مصادر التمويل
24	المطلب الأول : التمويل قصير الأجل
29	المطلب الثاني :التمويل طويل و متوسط الأجل
34	خلاصة الفصل الأول

الفصل الثاني: التجارة الخارجية و تقنيات تمويلها

- 37 المبحث الأول: أساسيات حول التجارة الخارجية
- 37 المطلب الأول: مفهوم التجارة الخارجية و أهميتها
- 39 المطلب الثاني: اسباب قيام التجارة الخارجية
- 40 المطلب الثالث: سياسات التجارة الخارجية
- 44 المبحث الثاني: واقع التجارة الخارجية في الجزائر
- 44 المطلب الأول: التجارة الخارجية في الجزائر قبل الإصلاحات
- 47 المطلب الثاني: التجارة الخارجية في الجزائر بعد الإصلاحات
- 50 المطلب الثالث: آفاق إنضمام الجزائر إلى المنظمة العالمية للتجارة
- 52 المبحث الثالث: تقنيات تمويل التجارة الخارجية
- 53 المطلب الأول : الإعتماد المستندي
- 56 المطلب الثاني :التحصيل المستندي
- 60 المطلب الثالث :خصم الكمبيالات المستندية
- 63 خلاصة الفصل الثاني

الفصل التطبيقي:دراسة تطبيقية لسير عملية الاعتماد المستندي ببنك القرض الشعبي الجزائري-وكالة سعيدة-

- 66 المبحث الاول: تقديم العام للقرض الشعبي الجزائري CPA
- 66 المطلب الأول: نشأة القرض الشعبي الجزائري
- 67 المطلب الثاني: تعريف بنك القرض الشعبي الجزائري
- 67 المطلب الثالث: الهيكل التنظيمي العام للقرض الشعبي الجزائري ونشاطاته
- 71 المبحث الثاني:تقديم وكالة القرض الشعبي الجزائري بسعيدة-414-
- 71 المطلب الاول: تعريف وكالة القرض الشعبي بسعيدة-414-
- 71 المطلب الثاني: الهيكل التنظيمي لوكالة القرض الشعبي الجزائري بسعيدة -414-

المطلب الثالث: الأهداف والخدمات المقدمة من طرف وكالة القرض الشعبي بسعيدة-414-73

المبحث الثالث: عملية سير تقنية الإعتماد المستندي لبنك القرض الشعبي الجزائري وكالة

سعيدة 76

المطلب الأول: عملية التوطين البنكي 76

المطلب الثاني: مرحلة فتح و تنفيذ الإعتماد المستندي 81

المطلب الثالث: التسوية النهائية للإعتماد المستندي 85

خلاصة الفصل التطبيقي 86

الخاتمة العامة 89

قائمة المصادر و المراجع



 pdfelement

قائمة الأشكال — رقم الصفحة

- شكل رقم 10 وظائف البنوك التجارية.....15
- شكل رقم 02: شكل تخطيطي لكيفية التحصيل المستندي المستورد.....59
- شكل رقم 03: عملية لخصم الكمبيالة المستندة.....61
- شكل رقم 04: الهيكل التنظيمي للقرض الشعبي الجزائري CPA.....69
- شكل رقم 05: الهيكل التنظيمي لوكالة القرض الشعبي الجزائري بسعيدة72
- شكل رقم 06: ختم التوطين البنكي القرض الشعبي الجزائري.....79

تمهيد:

تعتبر البنوك التجارية بمثابة المحرك الأساسي لدواليب النشاط الاقتصادي ودفع عجله النمو الشامل نحو التقدم وذلك سبب اتصالها بالحياة الاقتصادية من جميع نواحيها ولعلاقتها الوثيقة بالحكومات والأفراد, والمسؤولة عن تقديم مختلف الخدمات للأعوان الاقتصادية فالبنك التجاري بهذا المفهوم يعد من أهم الوسطاء الماليين في الاقتصاد وهذا للدور الذي تؤديه هذه البنوك في عملية تمويل مختلف القطاعات .

وعلى ذلك يعد التمويل من أساسيات انشاء وتشغيل وتوسيع المؤسسات بمختلف أنواعها وأحجامها اذ تحتاج المؤسسات إلى أدوات التمويل بأشكالها المختلفة وهذا من اجل تغطيه مختلف احتياجاتها للقيام بأنشطتها ووظائفها المعتادة .

لأجل ذلك أدرجنا في الفصل الأول مفاهيم متعلقة بنشأة البنوك التجارية وتطور فكرها وماهية التمويل من خلال التطرق إلى مفهومه وبيان أهميته وأهدافه وكذا مصادر التمويل .

ومن هنا جاء تقسيم هذا الفصل إلى ثلاث مباحث أساسيه:

- المبحث الأول ماهية البنوك التجارية
- المبحث الثاني عموميات حول التمويل
- المبحث الثالث مصادر التمويل

المبحث الأول: ماهية البنوك التجارية

لقد احتلت البنوك التجارية منذ فتره طويلة أهميه بالغه في مختلف المنظومات الاقتصادية وتزداد أهميتها من وقت لاخر مع التطورات الهامة التي تطرأ على اقتصاديات الدول خاصة أنها تقوم بتزويد مشاريع والقطاعات المختلفة والاقتصاديات بشكل عام بالتمويل اللازم لمواكبه التطور السريع الذي يميز العصر.

المطلب الأول: مفهوم ونشأة البنوك التجارية

إن البنوك التجارية ظهرت تاريخيا قبل أن تكون منظمة ومهيكله بالشكل التي هي عليه , أي أن موضوع النشاه على الشكل التي هي عليه لم تكن موجودة وقد ذكرها الإسلام قديما وحرّم معاملاتهما إلا أن موضوعنا لا يعني بحرمتها بقدر ما يعني البحث عن نشاه فكرتها المهيكله بالشكل التي هي عليه وهذا ما نحاول دراسته في المطلب الحالي.

الفرع الأول: مفهوم البنوك التجارية

يوجد العديد من المفاهيم للبنوك التجارية وقد يكون من أهمها مايلي:

1 / البنوك التجارية " هي التي تتخصص في تلقي الودائع ومنح القروض بجانب تقديم مجموعه أخرى من الخدمات المصرفية المكمله مثل شراء وبيع الأوراق المالية وتحصيل عمولاتها و تحصيل الأوراق التجارية و خصم الكمبيالات و قبول العملة الاجنبيه و فتح الاعتمادات المستنديه وإصدار خطابات الضمان الخزائن الحديدية..... إلى أخره " ¹

2 / يمكن تعريف البنوك التجارية" بأنها عبارة عن مؤسسات ائتمانية غير متخصصة تضطلع أساسا بتلقي ودائع الأفراد القابلة للسحب لدى الطلب وبعد اجل قصير والتعامل بصفه أساسيه في الائتمان قصير الأجل" ²

3 / حدد القانون البنوك رقم 183 لسنة 1957 البنك التجاري بانه " كل منشاة تقوم بصفه معتادة بقبول ودائع تدفع عند الطلب او بعد اجل لا يتجاوز السنة" ³

¹ احمد صلاح عطية ،محاسبة الاستثمار والتمويل في البنوك التجارية ،الدار الجامعية ،مصر ،2002 ،2003 ،ص 12.

² محمد زكي شافعي ،مقدمة في النقود والبنوك ،الطبعة السابعة ، دار النهضة العربية ص 190 .

³ محمد سمير احمد ،الجودة الشاملة و تحقيق الرقابة في البنوك ،دار المسير للنشر و التوزيع ، الاردن ، 2009 ، ص111 .

4 / يعرف قانون النقد والقرض في مادته 114 البنوك التجارية على انها " أشخاص معنوية مهمتها العادية و الرئيسية اجراء العمليات الموصوفة في المواد من 110 الى 113 هذا القانون وبالرجوع الى هذه المواد نجد ان البنوك التجارية هي تلك المؤسسات التي تقوم بالعمليات التالية:¹

- ✓ جمع الودائع من الجمهور
- ✓ منح القروض
- ✓ توفير وسائل الدفع اللازمة ووضعها تحت تصرف الزبائن و السهر على ادارتها

ومن حيث الوظيفة الاقتصادية و التمويلية يمكن ان نعرف البنك التجاري بأنه "دلك البنك الذي يقوم بصفه معتادة بقبول ودائع تدفع عند الطلب او لأجال محددة و تزاول عمليات التمويل الداخلي والخارجي كما تباشر عمليات تنميه الادخار والاستثمار المالي في الداخل والخارج و المساهمة في إنشاء المشروعات وما يتطلبه من عمليات مصرفيه و تجاريه وماليه طبقا للأوضاع التي يقررها البنك المركزي"²

من خلال التعاريف السابقة يمكننا استخلاص تعريف شامل:

وهو ان البنوك التجارية هي المؤسسات المالية الوسيطة التي وظيفتها الاساسيه قبول الودائع الادخاريه واستخدامها في عملياتها المختلفه مثل الخصم والاقراض والتي تقوم بتقديم الخدمات المصرفية لجميع الزبائن دون التخصيص وانفرادها بميزة خلق نقود الودائع

الفرع الثاني نشاه البنوك التجارية

لم تنشأ البنوك في صورتها أراهنه ولم تظهر دفعه واحده مكتملة وإنما كانت هذه النشاه وليده تطور طويل قام على أنقاض مجموعه من النظم البدائية سابقه عليها كانت تتولي عمليات الائتمان في صورتها الأولى وهي كبار التجار والمرابون ورجال الصناعة و لقد تمكنت البنوك الحديثة في القضاء عليها والحلول محلها³

أولاً: كبار التجار

فالبنوك الحديثة هي وريثه أولئك التجار الذين كان لشهرتهم موضوع ثقة التجار و الأفراد المحيطين بهم وكانوا يساعدون باموالهم على تنشيط التجارة ومعاونة التجار ومن هنا انتمهم الأفراد واستودعهم نقودهم ومن هنا ايضا بدا التاجر يصبح وديعا تودع لديه نقود الأفراد ويحصلون في مقابلها على شهادات إيداعها و في هذه المرحلة كان التاجر يتعهد بحراسه النقود نظير عمولة يحصلها.

¹ الطاهر لطرش ، تقنيات البنوك ، الطبعة الثالثة ديوان المطبوعات الجامعية ، الجزائر ، 2003 ، ص 12

² حدة رايس ، دور البنك المركزي في اعادة تجديد السيولة في ظل نظام اقتصاد لا ربوي ، اطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية فرع نقود و تمويل ، جامعة محمد خيضر بسكرة ، ص 4 .

³ زينب حسين عوض الله ، اقتصاديات النقود و المال ، دارالجامعة الجديدة للنشر ، مصر ، 2007 ، ص 157

ثانيا: المرابون العاديون

فالبنوك الحديثة هي وريثة المرابين الذين كانوا يقرضون أموالهم في مقابل عموله كانت في البداية كبيرة والمرابي يستخدم أمواله الخاصة في الإقراض ويتقاضى في مقابل هذه الخدمة مبلغ من النقود كان تسمى ربا .

ثالثا: الصاغة

البنوك الحديثة هي وريثة الصاغة الذين كانوا يشغلون بتجارة الحلي والمعادن ومن هذه التجارة اكتسبوا خبرة بعيار المعادن وبأسعارها اي بسوقها وكان الأفراد يتجهون إليهم في البداية للكشف عن عيار النقود المعدنية ثم تطور الأمر فكانوا يبيعون العملات المعدنية من كل الأنواع ثم بدأوا يحصلون على اموال بصفة وديعة لديهم وفي حراستهم في مقابل شهادات إيداع وبذلك جمعوا الى جانب مهنتهم الاصلية وهي الصياغة مهنة أخرى هي أعمال الصرافة و الصرف.

كانت شؤون الاقتصاد في الزمن الماضي اهون شانا وايسر ثم تعقدت الامور في العصر الحديث فنشأت الشركات التجارية والصناعية وأقيمت المصانع الكبرى واصبحت المعاملات المالية كبيره ومعقدة اكبر من ان يتوسط فيها ذلك الصيرفي القديم فتحول الصيرافة الى المؤسسات الكبرى تحترف المال وتقوم بنشاطات لتسهيل المعاملات الماليه وتنظيمها على نطاق واسع لقيت على اثرها رواجاً وربحاً كثيراً هذه المؤسسات هي ما يعرف اليوم بالبنوك والمصارف.¹

ولا تقف ممارسات الصيرافه عند هذا الحد فقد اخذ يسمحون لعملائهم سحب مبلغ تتجاوز ارصدة ودائعهم وهذا هو السحب على المكشوف مما سبب في النهاية إفلاس عدد من البيوت الصيرفة نتيجة تعذر وفاء الديون الامر الذي دفع المفكرون في أواخر القرن السادس عشر الى المطالبة بانشاء بيوت صيرفة حكوميه تقوم بحفظ الودائع والسهر على سلامتها

وهكذا تطورت الممارسة المالية من أطراف إلى بيت صيرفه إلى بنك وأقدم بنك حمل هذا الاسم هو بنك برشلونه (1401) وكان يقبل الودائع ويخصم الكمبيالات أما أقدم بنك حكومي فقد تأسس في مدينه البندقية - فينيسيا - عام 1987²

¹سعود عبد المجيد، البنوك التجارية و البنوك الاسلامية و دورها في التنمية ، اطروحة لنيل شهادة الدكتوراه ، علوم اقتصادية ، جامعة الجزائر ،

2014/2013 ، ص 11

² شاكور القزويني ، محاضرات في اقتصاد البنوك ، المطبوعات الجزائرية ، الجزائر ، 2000 ، ص 26 .

وجاء بعده بنك امستردام عام 1906 الذي انشأته بلدية امستردام لكي ترى حسن تسييره و تطمئن ودائعه، وبعده بنك فرنسا الذي اسسه نابليون عام 1800 ثم بعدما تأسست العديد من البنوك الوطنية في العديد من دول العالم ففي الجانب الآخر من العالم الجديد تأسس اول بنك في ال.و.م.أ عام 1782 وهو بن امريكا الشمالية في مدينة فيلادلفيا. أما على المستوى العربي فقد تأسس بنك مصرفي في اوائل القرن 19¹.

'هكذا نشأة البنوك بفعل الحاجة لتسهيل المعاملات، وهكذا واكبت نشوء الرأسمالية وساهمت كثيرا في تطوراتها من الرأسمالية تجارية الى الرأسمالية الصناعية الى الرأسمالية مالية و استمرت أيضا في عهد الاشتراكية ولكن هذه المرة بقصد خدمة و فائدة المجتمع بأسره وبذلك اصبحت للبنوك في مجموعتها وظائف تستخلص في توفير الائتمان و تزويد الجماعة بالنفود وتنظيم تداولها وتوفير رؤوس الاموال وهي تباشر عملها هذا برغبتها في تحقيق الارباح ومن خلال سعيها الى الربح استطاعت هذه البنوك ان تطور وظائفها وتنوعها².

المطلب الثاني: أنواع البنوك التجارية و اهدافها

ينبغي لمعرفة أهداف نشأة البنوك، معرفة أنواعها، وعليه حاولنا في هذا المطلب البحث عن انواع، وأهداف نشأة البنوك .

الفرع الأول: أنواع البنوك التجارية

تنقسم البنوك التجارية الى انواع متعددة طبقاً للزاوية التي يتم من خلالها النظر وذلك على النحو التالي :

1 من حيث نشاطها ومدى تغطيتها للمناطق الجغرافية: ³

تنقسم البنوك التجارية حيث نشاطها و مدى تغطيتها إلى :

1-1 البنوك التجارية العامة

ويقصد بها تلك البنوك التي يقع مركزها الرئيسي في العاصمة او في احدى المدن الكبرى ، وتباشر نشاطها من خلال فروع او مكاتب على مستوى الدولة او خارجها . وتقوم هذه البنوك بكافة الأعمال التقليدية وتمنح الائتمان قصير الأجل . كذلك فهي تباشر كافة مجالات الصرف الأجنبي وتمويل التجارة الخارجية.

¹ خالد امين عبد الله و حسن سعيمان سعيد، العمليات المصرفية الاسلامية - الطرق المحاسبية ، وائل للنشر و التوزيع ، الاردن ، 2008 ، ص 18

² زينب عوض الله، مرجع سابق ، ص 99

³ محمد عبد الفتاح الصيرفي، ادارة البنوك ، دار المناهج للنشر و التوزيع ، الاردن ، 2006 ، ص 14

1-2 البنوك التجارية المحلية:

ويقصد بها تلك البنوك التي يقتصر نشاطها على منطقة جغرافية محدودة نسبياً مثل محافظة معينة أو مدينة أو ولاية أو إقليم محدد .
ويقع المركز الرئيسي للبنك و الفروع في هذه المنطقة المحددة . وتتميز هذه البنوك بصغر الحجم كذلك فهي ترتبط بالبيئة المحيطة بها وينعكس ذلك على مجموعة الخدمات المصرفية التي تقوم بتقديمها .

2 من حيث حجم النشاط¹:

تنقسم البنوك التجارية من حيث النشاط إلى:

1-2 بنوك الجملة:

ويقصد بها تلك التي تتعامل مع كبار العملاء و المنشآت الكبرى

2-2 بنوك التجزئة:

و هي عكس النوع السابق تتعامل مع صغار العملاء و المنشآت الصغرى لكنها تسعى لاجتذاب اكبر عدد منهم. وتتميز هذه البنوك بما تتميز به متاجر التجزئة، فهي منتشرة جغرافياً وتتعامل بأصغر الوحدات المالية قيمة من خلال خلق المنافع الزمنية و المكانية و منفعة التملك و التعامل مع الأفراد، وبذلك فإن التجزئة تسعى الى توزيع خدمات البنك من خلال المستهلك النهائي .

3 من حيث عدد الفروع :

يتم تقسيمها على النحو التالي:²

1-3 البنوك ذات الفروع:

وهي البنوك تتخذ في الغالب شكل الشركات المساهمة شكلاً قانونياً ، لها فروع متعددة تغطي اغلب انحاء الدولة و لاسيما الأماكن العامة، وتتبع اللامركزية في تسيير امورها حيث يترك للفرع تدبير شؤونه، فلا يرجع للمركز الرئيسي للبنك إلا فيما يتعلق بالأمور الهامة التي ينص عليها في لائحة البنك، وبطبيعة الأمور فإن المركز الرئيسي يضع السياسة العامة التي تهتدي بها الفروع.

ويميل هذا النوع من البنوك الى التعامل في القروض قصيرة الاجل - سنة فأقل- وذلك لتمويل رأس مال العامل لضمان سرعة استرداد القرض .

¹ محمد الصيرفي ، ادارة المصارف، دار الوفاء للطباعة و النشر ، مصر ، 2007 ، ص 29 .

² محمد سعيد انور سلطان، ادارة البنوك ، الدار الجامعية الجديدة ، مصر ، 2005 ، ص 17

3-2 بنوك السلاسل:

وهي عبارة عن سلسلة من البنوك نشأت نتيجة لنمو حجم البنوك التجارية، وزيادة حجم نشاطها واتساع نطاق أعمالها وتتكون السلسلة من عدة فروع منفصلة عن بعضها إدارياً، ولكن يشرف عليها مركز رئيسي واحد يقوم برسم السياسات العامة التي تلتزم مختلف وحدات السلسلة بها .
كذلك فهو ينسق بين الوحدات وبعضها ولا يوجد هذا النوع من البنوك التجارية الا في الولايات المتحدة الامريكية .

3-3 بنوك المجموعات :

وهي تأخذ شكل شركة القابضة تدير مجموعة من الشركات التابعة للنشاط المصرفي حيث تقوم الشركة القابضة بالإشراف على الشركات التابعة و تضع لها السياسات العامة بينما تترك لها تنفيذ هذه السياسات بشكل لا مركزي وتأخذ هذه البنوك طابعاً احتكارياً، ولقد انتشرت هذه البنوك في اوروبا الغربية و الولايات المتحدة الأمريكية .

3-4 البنوك الفردية :

تقوم هذه البنوك على ما يتمتع أصحابها من ثقة، وبطبيعة الحال فإنها منشأة فردية تكون محدودة رأس المال، ولذلك فهي سوف تتعامل في المجالات - قصيرة الأجل - ثم توظيف الأموال في الأوراق المالية و الأوراق التجارية المخصصة، وغير ذلك من الأصول عالية السيولة و التي يمكن تحويلها الى نقود بسرعة . وبدون خسائر ومن امثلتها مؤسسة الراجحي المصرفية بالمملكة العربية السعودية، فهي عبارة عن بنك فردي .

الفرع الثاني : أهداف البنوك التجارية

من شأن البنوك التجارية ان تحقق الأهداف التي تسعى لبلوغها و الوصول اليها والتي تميزها عن غيرها من المؤسسات الأعمال، هذه الأهداف تكتسي اهميتها من خلال تأثيرها الملموس على تشكيل السياسات الخاصة بالأنشطة الرئيسية التي تمارسها البنوك التجارية المتمثلة في قبول الودائع وتقديم القروض، وتتمثل هذه الاهداف في الربحية ، السيولة والأمان

أ- الربحية :

لكل نشاط اقتصادي يمارسه البشر مخاطر، وكلما كانت هناك مخاطر فإنه يتعين ان يكون هناك ايضاً ارباح مساوية و معادلة لها تماماً طبقاً للمعادلة الشهيرة و التي تتضمن على الربحية تساوي المخاطر ومن ثم فإن المصرف الذي يقوم بمنح الائتمان المصرفي يتحمل مجموعة من المخاطر و بالتالي عليه ان يقوم بتحقيق ارباح لتغطيتها فضلاً عن ان طبيعة النشاط المصرفي تستلزم ان تكون هذه الارباح اعلى من معدلاتها , و قيمتها من قيم و معدلات التكاليف الخاصة بادارة النشاط المصرفي¹ .

ب-السيولة :

نظراً لكون الجزء الرئيسي من موارد البنك يتمثل في الودائع التي يحتمل طلبها في أي وقت، لذا يتعين على البنك الاحتفاظ بالقدر كاف من السيولة للوفاء بالاحتياجات المحتملة للمودعين ، وتعد السيولة من ضمن أهم السمات المميزة للبنوك التجارية عن المنشآت الأعمال الأخرى، باعتبار أن هذه المنشآت يمكنها تأجيل سداد ما عليها من مستحقات و لو إلى حين بينما لا يمكن للبنوك ذلك ولو حدث لتزعزعت ثقة المودعين مما يدفعهم لسحب ودائعهم من البنوك مما قد يعرضها إلى الإفلاس² .

وعلى ذلك يمكن أن نميز نوعين من السيولة:

- **السيولة الحاضرة :** التي تكون من نقود حاضرة في خزائن البنك المركزي و أرصدة نقدية مودعة لديه.
- **السيولة شبه النقدية:** التي تتمثل في الاحتياطات الثانوية لدى البنك التجاري كأذونات الخزينة و أوراق نقدية لدى البنك المركزي³ .

¹ صادق راشد الثمري ، ادارة العمليات المصرفية مداخل و تطبيقات ، دار البازوري للنشر والتوزيع ، 2014 ، ص38

² احمد صلاح عطية ، مرجع سابق ، ص 13

³ اسية محجوب ، البنوك التجارية و المنافسة في ظل بيئة مالية معاصرة -حالة البنوك التجارية- ،مذكرة مكملة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية (غير منشورة) تخصص استراتيجيات مالية ، جامعة 8 ماي 1945 ،قالمة 2010-2011 ، ص25

ج - الأمان:

يتسم رأس مال البنك عادة بالصغر مقارنة بجملة مصادر الأموال فيه، وهو ما يعني صغر حافة الأمان بالنسبة للمودعين، الذين يعتمد البنك على أموالهم كمصدر الاستثمار، فالبنك لا يستطيع ان يستوعب خسائر تزيد عن قيمة رأس المال، فإذا زادت الخسائر عن ذلك ، فقد تلتهم جزء من اموال المودعين والنتيجة هي إفلاس البنك.¹

المطلب الثالث: وظائف البنوك التجارية

تغيرت نظرة البنوك التجارية لنفسها من مجرد مكان لتجميع الأموال و إقراضها، وأصبح من الصعب حصر جميع الوظائف التي تقدمها، وذلك لتعددتها وتنوعها نتيجة التطورات المستمرة و اتساع استخدام المسائل التكنولوجية الحديثة و عليه فقد حظيت البنوك التجارية بالأهمية البالغة نظير قيامها بجملة من الوظائف ، والتي يمكن ترتيبها فيما يلي:

الفرع الأول: الوظائف البنكية غير العادية . خلق نقود الودائع

عندما تقوم البنوك التجارية بمنح الائتمان فإنها بذلك تضع جملة من الوسائل النقدية تحت تصرف المقترضين ومن هنا يمكن القول أن للبنوك التجارية الوظيفة الأساسية التي لا يشاركها فيها أي من المؤسسات المالية الأخرى بخلاف البنك المركزي و تتمثل في خلق النقود و يتسنى للبنوك التجارية هذا الدور من خلال إعطائها المقترض الحق في أن يسحب عليها مبالغ في حدود قرضه، و ذلك بواسطة الشيكات أو الحوالات والمقترض يمكنه استعمال هذه المبالغ بواسطة الشيكات أو الحوالات في تسديد قيمة السلع و الخدمات التي يريد الحصول عليها تماما كما لو استخدم النقود القانونية و تستخدم للسداد.²

وهنا نجد مجموعة من المدفوعات قد تمت باستخدام نقود أخرى يخلقها البنك هي نقود الودائع التي تؤدي إلى زيادة إجمالي كمية النقود المعروضة عدة أضعاف ما يتوافر لدى البنك من احتياطات .

ومن خلال وظيفة خلق نقود الودائع تتضح الطبيعة الجوهرية لأعمال البنوك غيرانه هنا تتضح خطورة الاعتراف للبنوك التجارية بمثل هذه المقدرة على خلق نقود الودائع و محوها من الوجود ، إذ يغلب ألا يتفق سلوك البنوك مع مقتضيات السياسة الاقتصادية السليمة سواء أكان ذلك في فترات الرخاء أو الانكماش.³

¹ احمد صلاح عطية ، مرجع سابق ، ص13

² عادل احمد حشيش ، اساسيات الاقتصاد النقدي والمصرفي ، الدار الجامعية ، بيروت ، 1996 ، ص108

³ محمد زكي الشافعي ، مرجع سابق ، ص196

الفرع ثاني : الوظائف البنكية العادية

إلى جانب الوظيفة المحورية خلق النقود، فان البنوك التجارية تتكفل بالعديد من الوظائف النقدية منها وغير النقدية و التي يمكن إدراجها ضمن صنفين من الوظائف تقليدية و حديثة

1-الوظائف التقليدية:

يمكن حصر الوظائف التقليدية القديمة التي يمكن ان يقدمها البنك التجاري في:

1-1-قبول الودائع:

: حيث تتلقى البنوك التجارية الودائع من الجمهور، وتتمثل الودائع المصدر الاساسي لموارد البنوك التجارية ، ومن أهم هذه الودائع¹ :

1-1-1 الودائع الجارية :

وتسمى الودائع تحت الطلب او النقود المصرفية، وهي عبارة عن الحسابات الجارية لدى البنوك التجارية، ويتم السحب منها عند الطلب عن طريق الشيكات دون اية قيود، و الودائع الجارية تعكس وظيفة النقود كوسيلة للتبادل .

1-1-2 الودائع لأجل:

وهي التي لا يمكن السحب منها الا بعد انقضاء فترة زمنية معينة يتم ع الاتفاق عليها بين البنك والعميل، ويدفع البنك عنها فوائد، وتزيد الفوائد كلما طال اجل الوديعة، ولا يتم تداولها بالشيكات وتعكس وظيفة النقود كمستودع للقيمة .

1-1-3 الودائع الادخارية :

وهي الودائع التي لا يتم السحب . منها الى حدود معينة، مثل ودائع دفاتر التوفير وتُدفع البنوك عنها فوائد، ولكنها اقل مقارنة بالودائع لأجل، ولا يتم تداولها بالشيكات، وتعكس وظيفة النقود كمخزن للقيمة .

1-1-4 الودائع بإخطار :

وتتشارك مع الودائع الآجلة في وجود قيد معين على السحب منها ولكنه قيد أخف نسبياً، ويتمثل في ضرورة إخطار البنك قبل السحب بمدة معينة، الأمر الذي جعل قابليتها للسحب منها أعلى نسبياً .

¹جلال جويدة القصاص ،النقود و البنوك التجارية ،الدار الجامعية للنشر ، الطبعة 1 الإسكندرية ، 2010 ، ص75

واضطرار البنك لتجنيب قدر أكبر من السيولة لمقابلة السحب منها، ومؤدى هذا أن يتاح للبنك قدر أقل نسبياً لتوظيفها، و بالتالي تميل أسعار الفائدة المقررة لها لأن تكون أقل بالمقارنة مع النوع السابق.¹

2-1 تشغيل موارد البنك:

بعدما يجمع البنك التجاري موارده المختلفة ، يتطرق إلى مهمة تشغيلها مراعيًا في ذلك مبدأ التوافق بين أهدافه الجوهرية (السيولة الربحية – الأمان).

3-1 تقديم القروض و السلفيات:

إن البنك التجاري يقوم بمنح القروض و التسهيلات للهيئات و المؤسسات و الأفراد المشتغلين في شتى القطاعات المختلفة و يتخذ هذا النشاط إحدى الصور التالية:²

- إما أن يكون تسليفاً أي قرضاً نقدياً مباشراً ، إما أن يكون على الحساب أو في شكل سحب على المكشوف أو خصم كمبيالة لصالح العميل .
- أما ان يمنح البنك لعميله كفالة أو ضمان كفيل للمشاريع.

4-1 الاستثمارات:

و هي قروض طويلة الأجل تستخدم في شراء المواد الأولية و الأجهزة و براءات الاختراع و غالباً ما تكون هذه القروض في مدة لا تقل عن سنتين و لا تمتد لأكثر من سبعة سنوات.

5-1 القيام بخدمات التجارة الخارجية :

وهنا تلعب البنوك التجارية دوراً في التسوية المالية الناشئة عن التجارة الخارجية، و ذلك بتقديم الائتمان اللازم سواء للمصدر أو المستورد و يتحقق هذا الدور من خلال ثلاث نماذج أساسية وهي :

- ✓ **التحصيل المستندي :** أي يصدر البائع كمبيالة و يسلمها إلى بنكه مرفقاً بها كافة المستندات و يوكل البنك من قبل البائع لتسليم المستندات للمشتري أو بنكه ، من أجل قبض قيمة الكمبيالة و من ثم تحصيلها عند وصول أجل الاستحقاق.

¹سعود عبد لمجيد، مرجع سابق ، ص 19

²سلمان بودياب ، اقتصاديات النقود و البنوك، المؤسسات الجامعية للدراسات و النشر و التوزيع ، ط1 ، لبنان ، 1996 ، ص 121

خصم الكمبيالات المستندية: أي يخضم البائع الكمبيالة و يرفقها بالمستندات فيقوم البنك خصم بتسليم المستندات الى المشتري أو بنكه في مقابل دفع قيمة الكمبيالة أو قبولها لدفعها عند الاستحقاق .

الاعتماد المستندية : قد يشترط البائع على المشتري عند توقيع عقد البيع أن يسحب البائع الكمبيالة على مصرف المشتري و ليس على المشتري نفسه و هذا يمثل ضمانا على الدفع بعد الحصول على موافقة البنك .

6-1 التعامل بالأوراق المالية:

يقصد بذلك شراء الأوراق المالية من أسهم او سندات لحساب العملاء و حفظها لهم و تحصيلها في مواعيد استحقاقها و كذلك بيعها في بورصة الأوراق المالية .

7-1 القيام بالعمليات المالية لحساب العملاء :

و تتمثل في التحويلات النقدية بين العملاء والقيام بتحصيل شيكاتهم و كمبيالاتهم و سداد ديونهم نيابة عنهم داخل الدولة أو خارجها .

8-1 خدمات مصرفية أخرى :

يقدم البنك لزيائنه بعض الخدمات الملحقه بعملياته المختلفه فيقدم خدمات فنية أهمها:

- ✓ تنظيم حسابات الأفراد .
- ✓ تحصيل الأوراق التجارية و خصمها و التسليف بضمانها .
- ✓ تأجير الخزائن الآمنة لحفظ المجوهرات و المستندات .
- ✓

الفرع الثالث الوظائف الحديثة :

وتتفرع الى مجموعة من الوظائف وهي:¹

2 . 1 إدارة أعمال و ممتلكات الزبائن:

يؤدي البنك هذه الوظيفة من خلال ادارة الاستثمارات ، و يطلب الخدمة من جمهور المتعاملين الذين ليس لديهم الوقت او الخبرة الكافية لإدارة أموالهم، سواء في المشاريع الجديدة أو أوراق المالية، وهذا بقيام اللاللب

¹ عبد المجيد قطوش، تكيف البنوك التجارية مع اقتصاد السوق و تسيير مخاطر بنكية (خطر عدم التسديد) -دراسة حالة بنك الفلاحة و التنمية الريفية - رسالة مقدمة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية فرع نقود و مالية، جامعة الجزائر، 2000-2001، ص18

البنك بتجميع مدخرات عملائه و استعمالها في شراء أصولها ذات سيولة مرتفعة أو استثمارها في المشاريع الإنتاجية .

2-2 تمويل الإسكان الشخصي :

وهذا من خلال الإقراض العقاري، ومما يجدر ذكره أن لكل بنك تجاري سقف محدد للإقراض في هذا المجال لا ينبغي تجاوزه .

2-3 المساهمة في خطط التنمية الاقتصادية :

ويأتي هذا بتجاوز البنك التجاري الإقراض قصير الأجل إلى الإقراض لأجل متوسطة و طويلة نسبيا

2-4 ادخار المناسبات:

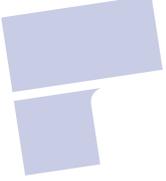
إن البنوك تشجع متعاملليها على القيام بالادخار لمواجهة مناسبات معينة: مثل نفقاد موسم الاصطياف أو الزواج أو الأعياد. ... ، حيث تعطيههم فوائد مجزئة على هذه المدخرات، وتمنحهم تسهيلات ائتمانية خاصة تتناسب مع حجم مدخاتهم .

2-5 البطاقة الائتمانية (بطاقة الاعتماد) :

وهي من اشهر الخدمات المستحدثة في البنوك التجارية، من خلالها يستطيع الزبون ان يتعامل مع العديد من المحلات التجارية المتفقة مع البنك على قبول ومنح الإئتمان لحامل البطاقة .

استقراءالمختلف وظائف البنوك تخلص إلى أن " وظائف البنوك الحديثة هي أولا تزويد الجمهور بمختلف بالنقود و تنظيم تداولها، وثانيا تزويدها برؤوسالأموال وتنظيم تداولها"

وبناء على ما تقدم من دراسة لشتى وظائف البنوك التجارية، يمكن تجسيدها في المخطط التالي :

 pdfelement

المطلب 4 : تطور البنوك التجارية في الجزائر

ان استرجاع السيادة الوطنية السياسية لا تكتمل إلا باسترجاع السيادة المالية والنقدية والمتمثلة في حق إنشاء نظام نقدي وطني، مرتكز على بنك مركزي جزائري وجملة من البنوك التجارية .

ومما سبق ذكره فإن البنوك التجارية واكبت التطورات التي مرت بها الجزائر، وتنقسم هذه الدراسة إلى مرحلتين¹:

❖ **مرحلة ما قبل الإصلاحات: (1971-1962)**

❖ **مرحلة ما بعد الإصلاحات: (1990-1986)**

1-مرحلة ما قبل الإصلاحات النقدية والمالية :

غداة الاستقلال مباشرة تم إنشاء بنك مركزي جزائري بمقتضى قانون 18 ديسمبر 1962 وكان إصدار العملة الوطنية الدينار الجزائري لأول مرة 10/04/1964 وفي هذه المرحلة بالذات كانت البنوك الخاصة والأجنبية المكونة للجهاز المصرفي لا تقوم بمهمة تمويل الاقتصاد الوطني الجزائري، وهذا الفراغ الوظيفي للبنوك التجارية ألزم البنك المركزي تولي هذه المهمة - تمويل القطاع الاشتراكي- حيث بلغت القروض المقدمة مباشرة من البنك المركزي سنة 1965 بـ 1250 مليون د.ج بينها ما قدمته البنوك التجارية في مجموعها اي ما يقارب 1230 مليون د.ج .

تكملة وامتدادا لما سبق تجسيده فيا يخص إنشاء البنك المركزي بنك إصدار تم اتخاذ الإجراءات إبان الاستقلال بهدف بناء نظام بنكي وطني، وذلك عن طريق أدوات جديدة أولها الصندوق الجزائري للتنمية CAD المكلف بتمويل التنمية، وكذا الصندوق الوطني للتوفير والاحتياط "CNEP" المكلف بتعبئة الادخار .

وابتداء من 1966 تم انشاء ثلاثة بنوك وطنية هي البنك الوطني الجزائري BNA القرض الشعبي الجزائري CPA ، البنك الخارجي الجزائري BEA" ،. ويلاحظ في هذه الفترة الخطوة الجبارة للجزائر التي قامت بتاميم المنشآت المصرفية _ سنة 1966 فكانت نتيجة ذلك ظهور المؤسسات البنكية السالفة الذكر .

¹ حميزي -تحديث وسائل الدفع كعنصر لتأهيل النظام المصرفي الجزائري - رسالة ماجستير، 2003.

إن جزارة البنوك والقيام بوضع نظام بنكي وطني سما بتحسين التمويل للاقتصاد الوطني هذا التطور تجسد بالتراجع التدريجي لدور البنك المركزي خاصة في منح القروض المباشرة للقطاع الإنتاجي حيث كان تمويل البنك المركزي يمثل 54% من الكتلة النقدية في سنة 1965 ، لتتخفص عند % 22 سنة 1969

ما يلاحظ في هذه الفترة أنه رغم التحسينات التي حدثت إلا أنه بقي دور البنوك التجارية ضعيفا في تمويل الاقتصاد الوطني .

مع انتهاء التخطيط كطريقة للسير الاقتصادي تطلب الأمر إرساء تخطيط مالي ينسجم مع التخطيط التجاري المادي، ما أدى إلى إعادة تحديد الأدوار مختلف مكونات الجهاز المصرفي، فأعيد النظر في دور البنوك التجارية فيما يتعلق بجمع وتخصيص الموارد، فالموارد تشمل مدخرات القطاع الخاص والمتمثل في مؤسسات خاصة والعائلات، أما موارد القطاع العام فتميزت هذه العملية بظهور عملية التوطين والذي يعني أن يقوم البنك بفتح حساب لدى بنك واحد فقط بحيث كل المعاملات لا تتم إلا من خلال هذا الحساب وهذا بغرض مراقبة نشاطات المؤسسات ماليا وبنكيا .

نتيجة غياب المنافسة البنكية في جمع موارد القطاع العمومي، أدى إلى كبح كل الجهودات لتعبئة المدخرات المتاحة في السوق مع ما يترتب . على تنمية منتجات الادخار أو نوعية الخدمة البنكية وهكذا وفي إطار التسيير المخطط للاقتصاد لم تستطع البنوك التجارية القيام بوظيفتها الأساسية التي تكمن في جمع الموارد . وما يمكن استخلاصه عن هذه المرحلة :

- ❖ تسببق أولية تمويل الاستشارات العامة المخططة بالشروط التي تسمح بالقيام بتنمية سريعة ودائمة على أولية المصلحة التجارية للبنوك، وهذا ما حدد إلى حد بعيد السياسات الإقراضية والطرق التي يجب على هذه البنوك إنتاجها .
- ❖ وتعود الملكية للبنوك التجارية للدولة، وأن اختيار الاقتصاد الاشتراكي كأسلوب تنمية حال دون بروز بنوك خاصة .
- ❖ توزيع القروض من طرف البنوك مضمون من طرف الدولة بمعنى ليس هناك ضمانات بالمعنى الكلاسيكي، ما أدى إلى تراكم ديون هذه البنوك على المؤسسات العمومية بشكل أثر على التوازن المالي الداخلي لهذه البنوك والمؤسسات .
- ❖ خضوع الاستفادة من القرض إلى عملية التوطين البنكي، والتي وزعت بقرار من وزارة المالية على البنوك التجارية الموجودة .
- ❖ مبدأ التخصص بحيث لا يحق للبنك التجاري بمنح قروض هي من اختصاص بنوك أخرى
- ❖ مدى تساوي درجة البنك المركزي والبنوك التجارية أي أن البنك المركزي ليست لديه سلطة حقيقية على البنوك التجارية.

❖ وما يمكن التوصل إليه، هو أن النتائج المتوصل إليها كانت من العوامل التي حالت دون قيام النظام البنكي بصفة عامة والبنوك التجارية بصفة خاصة بعملها على أكمل وجه، وعرفت تطورها، وكانت من الأسباب التي عملت وفرضت إدخال إصلاحات جذرية على هذه المنظومة المصرفية .

2-مرحلة ما بعد الإصلاحات النقدية والمالية:

ان التعارض القائم بين التنمية وأولوياتها وبين اعتبارات البنك كمؤسسة تجارية يلزم المؤسسة بالعمل بالفعالية أدى إلى التعجيل بإدخال إصلاحات جذرية على المنظومة المصرفية وذلك تماشيا مع المحيط الاقتصادي الدولي، ويهدف إلى تبني قوى السوق كقواعد للقرار وآليات للضبط الاقتصادي. فتغير المفاهيم الاقتصادية من الملكية العمومية إلى الملكية الخاصة وكذا تخصيص الموارد وفقا لآليات القيمة التي تنعكس بشكلها النقدي في السوق.

سجلت سنة 1986 شروط بلورة المنظومة المصرفية الجزائرية بموجب قانون 12/86 القاضي بإدخال إصلاح جذري على الوظيفة البنكية وأهم ما جاء به، استعادة البنك المركزي لصلاحياته كبنك البنوك، وتم الفصل بين البنك المركزي ونشاطات البنوك التجارية.

وجاء قانون الإصلاحات 06 /1988 الصادر في 12/01/1988 المعدل والمتم لقانون 12/86 وأهم ما جاء فيه :إعطاء استقلالية للبنوك في ظل التنظيم الجديد للاقتصاد والمؤسسات ومايستنتج من القانون 06/88 :

- اعتبار البنك شخصية معنوية تجارية تخضع لمبدأ المالية والتوازن المحاسبي وهو مايعني خضوع نشاط البنك لمبدأ الربحية والمردودية .
- السماح لمؤسسات القرض باللجوء إلى القروض لأجل في السوقين الداخلية والخارجية .

وقد جاء قانون النقد والقرض تحت رقم 90 / 10 الصادر في 14/04/1990 بتغييرات عميقة والخاصة بتنظيم النشاط البنكي .وجاء كخاتمة القوانين التي ساد تلك الفترة في إطار الإصلاحات و جاء ليحدث القطيعة مع ما كان سائدا من قبل .ومن بين الأهداف الموكلة له :

- محاربة التضخم .
- مكافئة عوامل الإنتاج .
- تطوير النظام البنكي وفعاليتة .
- عدم التمييز ما بين المتعاملين في ميدان منح القروض.
- ازالة العراقل أمام الاستثمار الأجنبي.

كما يمكن تسجيل عدة إنجازات في إطار الإصلاحات المالية الأخيرة:

- إنشاء مختلف أسواق النقد والمالية والصرف .
 - اعتماد بنوك جديدة ذات رؤوس أموال خاصة والترخيص باقامة فروع للبنوك الأجنبية في البلاد . تحويل الصندوق الوطني للتوفير والاحتياط إلى بنك إسكان.
 - إنشاء إعادة تمويل الرهن.
- أما فيما يخص التسيير، فيجري العمل من أجل تحسين الأمور اعتمادًا على عمليات التدقيق التي قامت بها شركات دولية مختصة وتمخض عنها ما يلي:
- تطهير محفظة المؤسسات المصرفية والمالية .
- تنفيذ برنامج واسع يهدف إلى تعزيز المؤسسات (الوظيفة التجارية والخزينة والرقابة الداخلية والمحاسبة، النظام المعلوماتي)

المبحث الثاني: عموميات حول التمويل

إن وظيفة التمويل تعتبر من أهم وظائف المؤسسات المالية حيث أنها تقدم لذوي العجز المالي قروضًا تفك بها ضيقها، وبذلك تزيد في حركة النشاط الاقتصادي وكما أن المؤسسة القائمة بالمشروع لا بد لها من القيام بدراسة مالية للمشروع وتقدير مبلغ الاحتياج وكيفية الحصول عليه.

المطلب الأول: مفهوم التمويل و أهميته

لقد تطور مفهوم التمويل بصورة كبيرة في الآونة الأخيرة إذ أصبح يأخذ مكانة وذلك حاجة و ضرورة المؤسسات مهما كان نوعها و شكلها لمصادر تمويل المشروعات لذلك سوف نتطرق فيه على مفهومه ومدى أهميته .

الفرع الأول: مفهوم التمويل

يعتبر التمويل أداة هامة من الأدوات الضرورية للعملية الإنتاجية و التمويل عبارة عن تدفق مالي أو سلعي بين مؤسسة التمويل و الطرف المستفيد من تلك الأموال .

يوجد العديد من التعاريف نذكر منها ما يلي¹ :

1/ يعرف التمويل "بأنه البحث عن الطرائق المناسبة للحصول على الأموال و الاختيارات و تقييم تلك الطرائق و الحصول على المزيج الأفضل بينها بشكل يناسب كمية و نوعية احتياجات و التزامات المنشأ"¹

¹ محمد الزغبي، الإدارة و التحليل المالي، دار الفكر للطباعة و النشر و التوزيع، عمان، 2000، ص 105

2/ كما يعرف " مجموعة من القرارات حول كيفية الحصول على الأموال اللازمة لتمويل استثمارات المؤسسة وتحديد المزيج التمويلي الأمثل من مصادر التمويل المقترضة، الأموال المملوكة من أجل تغطية استثمارات المؤسسة"¹

3/ تتمثل عملية التمويل: « في البحث والحصول على الموارد المالية الضرورية لتحقيق الأهداف المسطرة.»²

4/ يعرف التمويل " بأنه الإمداد بالأموال في أوقات الحاجة إليها .

وهذا التعريف يتكون من العناصر التالية:

• تحديد دقيق لوقت الحاجة له

• البحث عن مصادر التمويل

• المخاطر التي تعترض أي نشاط يزاوله الانسان³

من التعاريف السابقة يمكن استخلاص التمويل على انه :

توفير الأموال اللازمة للقيام بالمشاريع الاقتصادية وتطويرها و ذلك في أوقات الحاجة إليها، إذ أنه يخص المبالغ النقدية و ليس السلع أو الخدمات و أن يكون بالقيمة المطلوبة في الوقت المطلوب فالهدف منه تطوير المشاريع العامة منها و الخاصة و في الوقت المناسب .

الفرع الثاني: أهمية التمويل

تتمثل أهمية التمويل فيما يلي :

- يساعد على انجاز مشاريع معطلة و أخرى جديدة و التي بها يزيد الدخل الوطني
- يساعد في تحقيق أهداف المؤسسة من أجل اقتناء و استبدال المعدات .
- يعتبر التمويل كوسيلة سريعة تستخدمها المؤسسة للخروج من حالة العجز المالي
- المحافظة على سيولة المؤسسة و حمايتها من خطر الإفلاس و التصفية .

ونظرا لأهمية التمويل فقراره يعتبر من القرارات الأساسية التي يجب أن تعنى بها المؤسسة ذلك أنها المحدد لكفاءة متخذي القرارات المالية، من خلال بحثهم عن مصادر

¹ حمزة شيخي ، الإدارة المالية الحديثة، دار الصفاء للنشر و التوزيع ، عمان ، 1998 ، ص 20
² مفيدة يحيوي ، تحديد الهيكل المالي الأمثل في المؤسسات الاقتصادية الجزائرية ، مجلة العلوم الانسانية ، العدد 03 ، جامعة محمد خيضر ، بسكرة ، أكتوبر

2002، ص 86

³ طارق الحاج ، مبادئ التمويل ، دار الصفاء للنشر و التوزيع ، ط 1 ، عمان ، 2010، ص 21

التمويل اللازمة، و الموافقة لطبيعة المشروع الاستثماري المستهدف و اختيار أحسنها و استخدامها استخداما أمثالا لها و تحقيق أكبر عائد بأقل تكلفة وبدون مخاطر مما يساعد على بلوغ الأهداف المسيطرة.¹

ولهذا فهو يأخذ حيزا كبيرا من الأهمية و الأولوية، فبالنسبة للمؤسسات، تظهر أهمية التمويل من خلال اعتباره ركيزة لزيادة قدرتها الإنتاجية، تحسين مرد وديتها و وضعيتها المالية وكذا انتهاز استراتيجياتها التي تعتمد في نجاحها على الحصول على الموارد المطلوبة و توفير رؤوس الأموال اللازمة، ومراقبة تدفق الموارد المالية في عملياتها، بالتالي تحقيق أقصى مرد ودية ممكنة وزيادة فعالية مخططاتها.

اهمية التمويل تتجلى أيضا في كونه يساعد على تعظيم الأموال المتاحة للاستثمار و العائد المتوقع منه , بالتالي هو دراسة للحاضر لمعرفة مقدار الموارد المالية الممكن استثمارها مستقبلا² "

المطلب الثاني: مبادئ التمويل

يرتكز التمويل على العديد من المبادئ التي يجب أخذها بعين الاعتبار عند اتخاذ قرار التمويل:³

- **ضرورة الموازنة بين المخاطرة و العائد :** حيث لا يجب السعي إلى المبادرة بمخاطر مالية عديدة ما لم يكن هناك عائد إضافي متوقع من هذه العملية
- **الأخذ بعين الاعتبار القيمة الزمنية للنقود :** من المبادئ الأساسية للتمويل أن النقود لها قيمة زمنية مصاحبة لها ، فالدينار الذي يمكن الحصول عليه الآن أعلى قيمة من نفس الدينار الذي يمكن الحصول عليه العام القادم ، و لذلك القاعدة تنص على أنه من الأفضل السعي للحصول على الأموال مبكرا كلما كان ذلك ممكنا
- **كفاءة أسواق رأس المال :** بما أن هدف التمويل هو تعظيم ثروة الملاك حيث لا يمكن قياس هذه الثروة إلا من خلال كفاءة الأسواق المالية

¹ رابح خوني، رقية حساني، المؤسسات الصغيرة و المتوسطة و مشكلة تمويلها ، ايتراك للنشر و التوزيع ، مصر ، ط1، 2008، ص96
² بوكونة نورة، تمويل التجارة الخارجية في الجزائر ، مذكرة مقدمة ضمن متطلبات نيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية فرع تحليل اقتصادي ، جامعة الجزائر3 ، 2011-2012، ص125
³ هيثم محمد الزعبي ، مرجع سابق ، ص 78

- **الأخذ بعين الاعتبار التأثيرات الضريبية :** عند اتخاذ أي قرار تمويلي يجب على المسير المالي الأخذ بعين الاعتبار التأثيرات الضريبية على هذا القرار و معنى ذلك أن جميع التدفقات النقدية يجب أن تحسب بعد خصم الضرائب
- **إشكالية الوكالة :** تنشأ إشكالية الوكالة من مبدا فصل الملكية عن التسيير، و نظرا لهذا الفصل فان المسيرين قد يتخذون قرارات لا تتفق مع أهداف الملاك كذلك فإنهم يحاولون تعظيم منافعهم الخاصة من حيث المرتبات و الحوافز، و ذلك على حساب الملاك كما يتجنبون الدخول في مشروعات مرتفعة المخاطر على الرغم من ارتفاع المخاطر العائد قد تكلفهم فقدان مناصبهم .

المطلب الثالث: أصناف التمويل

يقسم التمويل حسب العديد من معايير التصنيف والتي من بين أهمها:

الفرع الأول: التصنيف من حيث مصدر راس المال:

يمكن تقسيم مصادر التمويل من حيث المصدر كمايلي:¹

1-المصادر الداخلية (التمويل الذاتي): المصادر الداخلية او الذاتية للمؤسسة ما هي في الواقع إلا عبارة عن الفائض من الأموال الذي حققته المؤسسة، والذي يمكن لها التصرف فيه، فالتمويل الذاتي هو وسيلة تمويلية جد هامة استعمالا بحيث يسمح للمؤسسة بتمويل نشاطها بنفسها دون اللجوء إلى أطراف أخرى. فالتمويل الذاتي يعبر عن الارتباط المباشر بين مرحلة التجميع، وهو تكوين السيولة وبين مرحلة التوظيف وهو استخدام السيولة، والتمويل الذاتي يعبر عن استقلالية المؤسسة عن المساعدات الخارجية، فهو العرض الداخلي للنقود المتولد عم نشاط المؤسسة، ويتمثل في التمويل الذاتي في: الأرباح الغير موزعة وأقساط الاهتلاكات، المؤونات، التنازل عن الاستثمارات

2-المصادر الخارجية(التمويل الخارجي): وهو التمويل باللجوء إلى أطراف خارجة عن المؤسسة عند عدم كفاية التمويل الذاتي ويشمل التمويل الخاص والتمويل بالاقتراض

• **التمويل الخاص:** ويقصد بالتمويل الخاص طرح المؤسسة الأوراق مالية على شكل أسهم في البورصة أي أن التمويل الخاص يعني التمويل بالأسهم وهو لجوء المؤسسة مباشرة إلى

¹عمار زيتوني، مصادر تمويل المؤسسات مع دراسة للتمويل البنكي، مجلة العلوم الانسانية، العدد096، جامعة محمد خيضر ، بسكرة ،مارس 2006،ص64-47

الجمهور دون تدخل وسيط مالي، حيث يعتبر مالكي الأسهم مالكيين أو مساهمين في رأس المؤسسة، و يتحصلون على فوائد ثابتة أو متغيرة بحسب نوع الأسهم ممتازة أو عادية

• **التمويل الائتماني:** وهو التمويل عن طرق الاقتراض سواء عن طريق السندات أو عن طريق اللجوء إلى المؤسسات المالية: • **التمويل عن طريق السندات:** يقصد بالتمويل عن طريق السندات إلى لجوء المؤسسة إلى طرح سندات مباشرة للجمهور، ويعتبر ذلك اقتراض لأن حامل هذه السندات ليس مساهم في رأس المال وإنما يعتبر مقرضا لأن المؤسسة تتعهد برد قيمة السند مضافا إليها فائدة ثابتة عند تاريخ الاستحقاق .

• **التمويل عن طريق المؤسسات المالية والمصرفية:** يتمثل في الائتمان المصرفي، ويعتبر هذا النوع من الأنواع التي لا يمكن للمؤسسة الاستغناء عنها، وتلجأ المؤسسات إلى البنوك والمؤسسات المالية المتخصصة من أجل تمويل احتياجاتها إلى جانب الاستفادة من الفرق العائد على المشاريع وفوائد الديون المستحقة

الفرع الثاني: التصنيف من حيث المدة

يصنف التمويل حيث المدة إلى تمويل طويل الأجل، تمويل متوسط الأجل، تمويل قصير الأجل¹

1- التمويل الطويل الأجل: هو التمويل الذي يمنح للمؤسسات ويمتد أكثر من سبعة سنوات، حيث يكون موجهًا لتمويل العمليات الاستثمارية طويلة الأجل، وذلك نظرا لكون نشاطات الاستثمار هي تلك العمليات التي تقوم بها المؤسسات لفترات طويلة بهدف الحصول على وسائل الإنتاج أو عقارات أو أراضي والمباني وغيرها .

2- التمويل المتوسط الأجل : هو ذلك التمويل الموجه لتمويل الجزء من استثمارات المؤسسة في راس المال المتداول، ، والإضافات على ومجوداتها الثابتة أو تمويل المشروعات تحت التنفيذ و التي تمتد إلى عدد من السنوات حيث يتراوح مدته من سنة إلى 07 سنوات

3- التمويل القصير الأجل: وهو التمويل القصير الأجل الذي لا تفوق مدته السنة الواحدة ويستعمل هذا التمويل لتمويل الاحتياجات المالية المؤقتة لتمويل الاستثمارات في الأصول المتداولة .

¹ محمد بوشوشة ، مصادر التمويل و اثرها على الوضع المالي للمؤسسة-دراسة حالة المؤسسة الوطنية لصناعة الكوابل بسكرة- مذكرة مقدمة ضمن متطلبات شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية تخصص اقتصاد و تسيير مؤسسة ، جامعة محمد خيضر ، بسكرة ، 2006/2007 ، ص9

الفرع الثالث: التصنيف من حيث الملكية

- 1- التمويل من المالكين أنفسهم وذلك من خلال عدم توزيع الأرباح، زيادة رأس المال، ويطلق عليه بأموال الملكية.
- 2- التمويل من غير المالكين (المقرضين). وقد يكونوا موردين للمنشأة أو البنوك أو المؤسسات المالية.... الخ. ويطلق عليه بأموال الاقتراض.

الفرع الرابع: التصنيف من حيث النوع

ويمكن تصنيفه حسب نوع إلى:

- 1- تمويل المصرفي: وهو الذي نحصل عليه من البنوك و المؤسسات المالية الأخرى .
- 2- تمويل التجاري: وهو الذي نحصل عليه من التجار " .

المبحث الثالث: مصادر التمويل

يقصد بآليات التمويل تشكيلة المصادر التي حصلت عليها المنشأة على أموال بهدف تمويل استثماراتها أو عملياتها الاستغلالية. ومن هنا فهي تتضمن كافة العناصر التي يتكون منها جانب الخصوم بميزانية المنشأة سواء هذه العناصر طويلة الأجل أو متوسطة الأجل، وهو ما يطلق عليها بمصطلح الهيكل المالي ومن هنا فإن هذا المصطلح يختلف عن مفهوم هيكل رأس المال و الذي يشتمل فقط آليات التمويل طويلة الأجل .

المطلب الأول : التمويل قصير الأجل

يعتبر هذا النوع من التمويل بطبيعته مشكلة مستمرة للمنشآت التي تحتاج إليه. إن طبيعة عمل المنشأة هو الذي يحدد حاجتها او عدمه لهذا النوع من التمويل. وحيث ان هذا التمويل لا يوظف للاستثمار في الاصول الثابتة. لذا فإن الشركات التي تشكل أصولها الثابتة نسبة كبيرة من مجموع الأصول لا تواجه مشكلة التمويل قصير الأجل بالدرجة التي تواجه الأنواع الأخرى من الشركات التي تقل فيها نسبة الاصول الثابتة إلى مجموع الأصول .

الفرع الأول: خصائص التمويل قصير الاجل

وتتمثل هذه الخصائص في ¹ :

• الاستحقاق :

ويعني ان الاموال التي تحصل عليها المنشأة من التمويل لها فترة زمنية وموعد محدد ينبغي سدادها فيه بغض النظر عن أي اعتبارات أخرى ويقوم التمييز بين مصادر التمويل القصير و المتوسط و الطويلة على أساس الفترة المنصوص عليها في عقد المديونية و بالتالي فالقروض قصيرة الأجل هي تلك القروض التي تستحق السداد خلال مدة أقصاها سنة حسب ما هو متعارف عليه .

• الدخل :

والحق على الدخل يعني أن مصدر التمويل له الحق الأول بالحصول على أمواله و الفوائد المترتبة عليها من السيولة أو دخل المنشأة و فيما يتعلق بالدخل توجد ثلاث مظاهر تميز بين الاقتراض بما فيه التمويل قصير الاجل عن الملكية وهي الأولوية و التأكد و المقدار .

• الحق على الموجودات:

إذا عجزت المنشأة على التسديد التزاماتها من خلال السيولة أو الموجودات المتداولة تلجأ الى استخدام الموجودات الثابتة وهنا يمكن الحق الأول للمقترضين بالحصول على أموالهم و الفوائد المترتبة عليها قبل أي التزام آخر.

كما في حالة التصفية فالدائنون لهم الحق في الحصول على أموالهم من الموجودات قبل دفع أي شيء بالمرّة للملاك .

• الإدارة و السيطرة

ليس للدائنين سواء اصحاب القروض الطويلة او القصيرة الأجل أي صوت مباشر ولا أي حق في التدخل في إدارة المنشأة إلا أنه يمكنكم التأثير و توجيه النشاط الإداري للمنشأة بطريقة غير مباشرة من خلال بعض الشروط الذي يضعوها في عقد، فمثلا قد يشترط البنك الدائن على المنشأة المدينة أن تحافظ على نسبة تداول معينة، أو أن لا يقل رصيدهم النقدي عن حد معين أو تتبع سياسة على جانب كبير من التحفظ عند توزيع الارباح وحتى بدون وجود مثل هذه الاتفاقات المكتوبة، يمكن

¹ هيثم محمد الزغبي ، مرجع سابق ، ص 77

للدائنين السيطرة بدرجة ما على إدارة المنشأة لأن هاته الأخيرة تعلم أن استمرار حصولها على تسهيلات ائتمانية من دائنيها مقرون بنجاح الإدارة في عملها .

• الملائمة :

وهو يعني ان تنوع مصادر التمويل و تعددها تعطي للمنشأة فرصة الاختيار للمصدر التمويلي الذي يناسب المنشأة في التوقيت و الكمية و الشروط و الفوائد.

الفرع الثالث: أشكال تمويل قصير الأجل

ويوجد اشكال مختلفة لهذا النوع من التمويل ونذكر منها ما يلي:

التمويل بالائتمان المصرفي:

الائتمان المصرفي قصير الأجل، هو من أكثر الأصول ربحاً بالنسبة للبنك التجاري وأقلها سيولة، إذ ليس من حق البنك ان يطالب العميل تسديد قيمة الائتمان قبل أن يحين تاريخ استحقاقها.

والائتمان المصرفي تمنحه البنوك التجارية لتمويل النشاط التجاري، لقطاعي الأعمال و التجارة أي تغطية احتياجات الأفراد و المؤسسات من رأس المال العامل، فمن المعروف أن المؤسسة أو الفرد في ممارسة نشاط تجاري أو صناعي يحتاج الى موارد تمويلية تفوق موارده الذاتية، فيلجأ للبنوك التجارية للحصول على ائتمان يغطي الفرق بين الموارد المطلوبة، و الموارد المتاحة ذاتيا. ويكون هذا الائتمان بطبيعته قصير الأجل لأنه يتجدد بدورة رأس المال العامل. ويمنح للمؤسسة بغرض بناء الاصول المتداولة المؤقتة التي تشمل النقدية و الاستثمارات المالية المؤقتة و المخزون السلعي و الحسابات المدينة، وهي تمويل موسمي أو لغرض مؤقت ينتهي بانتهاء الغرض الذي من أجله تم تمويله و عادة ما تكون هذه القروض إضافة للمستوى الدائم لنشاط الشركة المستمر، بحيث عندما ينتهي الموسم يستمر التمويل الدائم للمؤسسة. كما كان عليه هي ومدة هذا الائتمان سنة واحدة ولا يتجاوز السنتين، و الوفاء به يتم مع نهاية العملية التي استهدف تمويلها¹

وعادة ما تواجه المنشآت التي تستخدم الائتمان المصرفي مسألة اختيار وتحديد نوع القرض وتعتبر هذه العملية هامة بالنسبة للمشروع وتعتمد على عدة عوامل هي :

¹ العطرة دغوش، البنوك التجارية ودورها في تمويل المؤسسة-حالة الجزائر- مذكرة مقدمة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية فرع نقود ومالية، جامعة الجزائر، جوان 2001، ص97

• حجم البنك :

نظراً لأن المنشأة تفضل التعامل مع بنك واحد فإن المنشآت الكبيرة تفضل التعامل مع البنوك الكبيرة التي تستطيع تلبية احتياجاتها. أما البنوك المتعثرة فإنها لا تستطيع تلبية الاحتياجات المالية الضخمة للمقرضين، لذا فإن التعامل معها واختيارها يكون ضعيف.

• سياسة البنك :

نعني بالسياسة الائتمانية للبنك، مجموعة القوانين و الأنظمة و التعليمات و القواعد و الاجراءات التي حددها البنك في نظامه الداخلي ويتم بموجبها منح الائتمان .

• المركز المالي للبنك :

تعتبر قوة المركز المالي للبنك ضماناً لاستمراره و مقدرته على تقديم القروض، لذا فإن فشل البنك أو افلاسه لا يؤدي إلى ضياع أرصدة المنشأة النقدية لدى البنك بل يؤدي أيضاً إلى حرمانها من المصدر الائتماني الذي تلجأ إليه حين الحاجة¹.

2- التمويل بالائتمان التجاري :

عبارة عن قيام المنشأة بشراء حاجاته المختلفة من مواد أولية وغيرها من التجيزات الإنتاجية من منشأة أخرى الدين وبما أن النشاط التجاري مستمر و دائم فإن هذا النوع من التمويل شائع الاستخدام، وتلجأ له عادة الشركات الصغيرة لأنها لا تستطيع الحصول على تمويل من مصادر أخرى² وياخذ الائتمان التجاري في الغالب شكلين هما:³

- الحساب الجاري بحد اصلي: أي أن المشتري يتفق مع البائع أن يشتري البضائع التي يريدها على الحساب على أن لا يتجاوز رصيده المدين لدى البائع مبلغ معين أو قد يتم الاتفاق على تسوية الرصيد كل فترة محددة
- الشراء و تثبيت قيمته على كميالية لها تاريخ استحقاق وموثقة من المشتري الذي يقوم بتسليمها للبائع الذي لا يستطيع خصمها بالبنك اذا اراد ذلك.

¹ طارق الحاج، مرجع سابق، ص 43

² مرجع نفسه، ص 32

³ حسني علي خربوش و غيره، الاستثمار و التمويل بين النظرية و التطبيق، دار زهران للنشر و التوزيع، الاردن، 2001، ص 141

3- التمويل عن طريق الإستئجار

الاستئجار " هو عقد يلتزم المستأجر بدفع مبالغ محددة بمواعيد متفق عليها لمالك الأصل من الأصول لقاء انتفاع الأول بالخدمات التي يقدمها الأصل المستأجر لفترة معينة".

وتقوم المؤسسات باستئجار أصل من الأصول لتنتفع من خدماته. ولهذا فإن الاستئجار يعتبر مصدراً من مصادر التمويل للأصول المحددة. ويوجد تشابه في التمويل بين الاستئجار و الدين من حيث ان كليهما يرتبان التزامات تعاقدية ثابتة. ولذلك فإن مديونية المستأجر تزداد عندما يستأجر أصلاً بمقدار الايجار مما يرفع من مخاطره المالية¹.

يتخذ التمويل بالاستئجار أشكالاً عديدة من أهمها مايلي²:

اولا :البيع ثم الاستئجار

في حالة البيع ثم الاستئجار تقوم الشركة التي تملك أرضاً أو مباني أو معدات بيع احدى هذه الأصول الى مؤسسة مالية، وفي الوقت نفسه توقع اتفاقية مع هذه المؤسسة لاستئجار هذا الاصل و ابقائه عند الشركة لفترة معينة من الزمن وتحت شروط معينة. ويلاحظ ان الشركة البائعة (المستأجرة) تستلم قيمة البيع (اي تحصل على التمويل) من المؤسسة المشترية(المؤجرة) فوراً، وفي نفس الوقت.

ثانياً :التأجير التشغيلي

يتضمن استئجار الخدمة (أو التشغيل) بشكل عام، المعدات وخدمات صيانتها ومن أهم هذه المعدات هي الكمبيوتر و ماكينات النسخ و السيارات، الشاحنات . يتصف هذا الشكل من الاستئجار بالصفات التالية :

- تقوم الشركة المؤجرة بصيانة المعدات المستأجرة وتضم تكاليف هذه الصيانة الى اقساط الايجار أو تحصلها من الشركة المستأجرة باتفاق منفصل عن عقد الايجار.
- تعطي عقود الاستئجار الخدمة للشركة المستأجرة الحق في الغاء العقد و ارجاع الأصل الى المؤجر في حالة ظهور أصل آخر له ميزة تكنولوجية أكثر تقدماً أو عندما لم تعد بحاجة للأصل .

¹المرجع نفسه ص 142

²سمير محمد عبد العزيز،التأجير التمويلي،الاشعاع للنشر ، مصر ، ط1، 2000، ص84

ثالثاً :التأجير التمويلي:

ان التأجير التمويلي البحث هو الاستئجار الذي لا يتضمن خدمات الصيانة و لا يمكن الغاؤه من قبل المستأجر و الذي يستهلك قيمة المعدات المستأجرة بكاملها (اي ان الأقساط التي يدفعها المستأجر تساوي مجمل قيمة المعدات المستأجرة) و تضمن عملية الايجار التمويلي الخطوات التالية:

- تختار الشركة الأصل التي هي بحاجة الى استخدامه، وتفاوض مع صانع أو المورد هذا الأصل على قيمة الشراء وشروط تسليمه .
- ثم تتصل هذه الشركة ببنك (أو الشركة المؤجرة) وتتفق معه بعقد على ان يشتري البنك هذا الأصل وتقوم بدفع الإيجار الى البنك على دفعات متساوية في فترات متتالية تساوي في مجموعها قيمة شراء الأصل بكامله بالإضافة إلى عائد معين على الاستثمار للبنك كمؤجر كما أن للشركة المستأجرة حق الخيار في تجديد عقد استئجار الأصل ثانية بإيجار منخفض، ولكن لا يحق للشركة إلغاء العقد الأساسي قبل دفع مجمل التزاماتها.

المطلب الثاني :التمويل طويل الأجل

يمثل التمويل طويل الأجل الأموال التي تتوفر للمشروع لتمويل القروض الاستثمارية المتاحة و يمثل التزاما على المشروع كشخصية معنوية مستقلة، حيث أن هذا الالتزام يضيف عبأ على المدير المالي للمشروع يتمثل بضرورة معرفته لأسواق المال لانه يلجأ إليها في محاولة للحصول على أموال الأجل طويل، إلى جانب تأثر قرار التمويل بظروف تلك الأسواق من حيث الطرق التمويلية المختلفة و المتوفرة فيها و تكلفة كل طريقة منها، ثم إن بعض المؤسسات تكون الحاجة فيها للتمويل طويل الأجل مستمرة بسبب طبيعة عملها .

ويمكن تقسيم مصادر التمويلية طويلة الأجل على أساس تركيبة الهيكل المالي أي من حيث الملكية إلى أموال الملكية المتمثلة في الأسهم العادية و الممتازة، والأموال المقرضة المتمثلة في السندات و القروض طويلة الاجل .

الفرع الأول : التمويل عن طريق الأسهم العادية

يعتبر التمويل بالأسهم العادية وسيلة تمويل رئيسة من مصادر التمويل طويلة الأجل بالنسبة للشركات المساهمة، لأن استخدام هذه الطريقة في التمويل سوف لن يحمل المؤسسة أي تكلفة أو التزام تجاه الغير مقابل استخدام الأموال إلا في حالة تحقيق الربح و اتخاذ قرار بالتوزيع على المساهمين .

وتعتمد المؤسسات على إصدار هذه الأسهم خاصة عند بداية تأسيسها و ذلك لحاجتها إلى الأموال و لعدم قدرتها على تحمل أعباء تكلفة الاقتراض الخارجي وشروطه .

أولاً: تعريف الأسهم العادية :

يعطي السهم العادي لحامله الحق في المشاركة في الجمعيات العامة العادية وغير العادية للمؤسسة، كما يعطيه الحق في التصويت . إلا أن المؤسسة غير ملزمة بتوزيع الأرباح لحاملي الأسهم العادية¹.

تنص المادة 715 مكرر 42 من القانون التجاري الجزائري " الأسهم العادية هي الأسهم التي تمثل اكتتابات ووفاء لجزء من رأسمال شركة تجارية، وتمنح الحق في المشاركة في الجمعيات العامة و الحق في انتخابات هيئات التسيير أو عزلها و المصادقة على كل عقود الشركة أو جزء منها، وقانونها الأساسي أو تعديله بالتناسب مع الحق التصويت الذي بحوزتها بموجب قانونها الاساسي او بموجب القانون .

وتمنح الأسهم العادية علاوة على ذلك، الحق في تحصيل الأرباح عندما تقرر الجمعية العامة توزيع كل الفوائد الصافية المحققة أو جزء منها، وتتمتع جميع الأسهم العادية بنفس الحقوق و الواجبات .

ويمكن تحديد انواع الأسهم العادية كالآتي:²

- **الاسهم المدافعة** : هي الإسم التي يتوقع بقاء أسعارها مستقرة و أمينة و متزايدة خلال الركود الاقتصادي و تدهور الأعمال أو خلال التقلبات الحادة لأسواق المال.
- **الاسهم الدورية** : وهي الأسهم التي يرتبط مستوى أرباحها تماماً مع الحالة الاقتصادية العامة.
- **اسهم المضاربة** : تشتري أسهم المضاربة على أمل تزايد أسعارها مستقبلاً .
- **الأسهم الناجحة أو الربحة** : يسعى بعض المستثمرين الى شراء أسهم الدخل بهدف الحصول على المقسوم النقدي من الأرباح.
- **أسهم النمو** : تعد أسهم النمو واحدة من الاستثمارات الشائعة و المألوفة لدى العديد من الأفراد والشركات.

¹ ساميه زيتاري، ديناميكية اسواق الأوراق المالية في البلدان الناشئة حالة اسواق الأوراق المالية العربية، روجه مقدمه لنيل شهاه الدكتوراه الدوله في العلوم الاقتصادية به فرع القياس الاقتصادي، امعه الجزائر، 2004، فحه 18

² مجله الدراسات المحاسبية والماليه، اثر التمويل طويل الاجل في صافي الربح دراسة حليليه لعينه من المصارف العراقيه، امعه بغداد، العا، 20 الفصل الثالث، سنه، 2012 فحه 220

1- التمويل عن طريق الاسهم الممتازة:

يمثل السهم الممتاز مستند ملكية له قيمة اسمية وهي قيمة السهم في وثيقة الإصدار، وقيمة سوقية وهي القيمة التي تحدد نتيجة التعامل في السوق المالي، وقيمة دفترية تتمثل في قيمة هذه الأسهم في السجلات مقسومة على عدد الأسهم الممتازة المصدرة، إذا لا يتم إضافة الاحتياطات و الأرباح المحتجزة لأنها لا تعد حقوقاً لحملة الأسهم الممتازة .

- وبالرغم من تشابهها مع الأسهم العادية حيث كلاهما يمثلان مصادر ملكية في الشركة المساهمة، إلا أن هناك ثلاث اختلافات أساسية بينهما هي :
 - لحملة الأسهم الممتازة حق الأولوية في الحصول على الأرباح الموزعة على حملة الأسهم العادية .
 - عادة ما يكون هناك حد أقصى لمقدار العائد الذي يمكن لحملة الأسهم الممتازة الحصول عليها.
 - غالباً لا يكون هناك حق للتصويت بالنسبة لحملة الأسهم الممتازة¹ .

2-التمويل عن طريق الارباح المحتجزة :

الأرباح المحتجزة عبارة عن ذلك الجزء من الفائض للتوزيع الذي حققته الشركة من ممارسة نشاطها في السنوات السابقة أو السنة الجارية ولم يدفع في شكل توزيعات وبقي لإعادة استثمارها . وهذه الأرباح تظهر في الميزانية ضمن عناصر حقوق الملكية و بالتالي تعتبر أحد مصادر التمويل الذاتي و تأخذ الأرباح المحتجزة في ميزانية الشركة.²

فالأرباح المحتجزة تعتبر مصدراً تمويلياً داخلياً، وتكون ناتجة عن تراكم الأرباح غير الموزعة عن ملاك المؤسسة وذلك لغرض إعادة استثمارها واستعمالها في تمويل الاستثمارات الجديدة للمؤسسة أو توزيعها على المساهمين في حالات عدم تحقيق المؤسسة أرباح، ويتم استعمالها لمواجهة الاحتياجات المالية طويلة الأجل فالأرباح المحتجزة تعمل على تقوية القوة الإقتراضية للمؤسسة وهذا من خلال رفع نسبة أموال الملكية إلى الأموال المقترضة .

وعموما تستخدم المؤسسة الأرباح المحتجزة في تمويل عمليات النمو و التوسع في أنشطتها مما ينعكس على قيمتها، لكن في المقابل تكون أنظار المساهمين موجهة نحو توزيعات الأرباح، ففي هذه الحالة تكون لسياسة توزيع الأرباح أهمية بالغة، وهذا راجع إلى الدور الذي تلعبه في التوفيق بين قيمة المؤسسة و رغبات الملاك الذين قد يفضلون التوزيعات الحالية، على الأرباح

¹ ايناس □ بيوة ، اهمية القرض السندي في □ تمويل المؤسسة الاقتصادية الجز □ ريه دراسه حاله القرض السندي لمؤسسه سوق اطراك ، مقدمه لنيل شها □ ه الم □ سنير في العلوم التسيير فرع ماليه المؤسسه ، □ امعه محمد □ وقره ، □ وم □ اس ، 2008 - 2009 □ فحه 43

² سمير محمد عبد العزيز ، مرجع سابق ، ص 56

المستقبلية والتي تكون نتيجة النمو الذي يحدث في الأسهم عند استخدام الأرباح المستقبلية و التي تكون نتيجة النمو الذي يحدث في الأسهم، عند استخدام الأرباح المحتجزة في تمويل عمليات النمو و التوسع المستقبلي للمؤسسة، إذ تعتبر تكلفتها أقل نسبيا من تكلفة الأسهم العادية.

فالمؤسسة ومن خلال تطبيق سياسة توزيع الأرباح، عليها مراعاة العديد من الجوانب الخاصة بالمؤسسة أو الملاك، وتتمثل فيما يلي :

- السلامة من الناحية المالية ومدى توفر السيولة لمدفوعات الأرباح، خدمة القروض وسداد أقساطها تمويل توسع المؤسسة واحتياجات نموها، وضمان استقرار توزيع الأرباح على عدد من السنوات.
- التشريعات القانونية، والتأكد من عدم مخالفتها و مدى سلامة العملية من الناحية القانونية.
- النظام الأساسي للمؤسسة، وكيفية تحديده لعملية توزيعات الأرباح ومدى مراعاتها¹.

3 التمويل عن طريق القروض متوسطة وطويلة الأجل :

3 - 1 القروض متوسطة الأجل :

بالإضافة الى القروض طويلة الأجل يمكن إدراج نوع اخر من القروض يتميز باجله المتوسط، ويكون عادة موجهة لشراء الآلات، المعدات، وسائل النقل و التجهيزات الإنتاج بصفة عامة²، فالبنوك و المصارف في الغالب تلعب الدور الكبير في تلبية احتياجات المؤسسة من هذا المصدر التمويلي وهذا وفق بنود يتم الإتفاق عليها من الطرفين وتمثل أهم جوانب هذا الإتفاق فيما يلي³:

- ✓ شروط استخدام القرض: فالبنوك تعرض شروط تتعلق بكيفية استخدام هذه الأموال بحث لا يتم استخدامها في غير الغرض الذي تم الإتفاق عليه، مما يعطي البنك ضمانا باسترجاع أمواله.
- ✓ شروط تحديد سقف المديونية للشركة: مما يعني الحفاظ على الملائمة المالية للشركة و القدرة على تسديد القروض.
- ✓ قيود على تصرفات المؤسسة بالموجودات .
- ✓ قيود على توزيع الأرباح على المساهمين .

¹ عبد الكريم بوحادرة ، اثر اختيار الهيكل المالي على المؤسسة : دور سياسة التوزيعات الارباح في تحديد القيمة السوقية للسهم ، مذكرة مقدمة كجزء من متطلبات نيل شهادة الماجستير في علوم التسيير تخصص ادارة مالية، جامعة منتوري، قسنطينة، 2011/2012 ، ص14

² الطاهر لطرش ، مرجع سابق ، ص74

³ عبد الكريم بوحادرة ، مرجع سابق ، ص15

فمن خلال هذه الشروط يعمل البنك على ضمان استيراد أمواله، نظرا لخطر تجميد أمواله إضافة الى مخاطر الأخرى، والمتعلقة عموما بعدم السداد، لذا فهذه القروض عادة ما تكون مصحوبة بضمانات مدتها سنتين و 7 سنوات.

2-3 القروض طويلة الأجل :

هي قروض تتراوح مدتها بين 07 سنوات الى 20 سنة مستعملة لتمويل استثمارات مدة حياتها المحاسبية موافقة لمدة القرض أو اطول منها، وتستعمل القروض طويلة الأجل لتمويل الاستثمارات بسبب كبر قيمة الاستثمار، كنفقة في بداية المدة بينما العوائد تأخذ فترة طويلة قبل بدء الحصول عليها، ولهذا فهي تنطوي على مخاطر عالية، وتتطلب مقابل ذلك ضمانات حقيقية كبيرة، وغالبا ما تقوم المؤسسات المالية التي تمول هذا النوع من القروض بالاعتماد أساسا على موارد آتية من القروض السنوية¹ وتتميز القروض طويلة الأجل بالعديد من الخصائص من أهمها² :

- مدة القرض تتراوح بين 07 سنوات و 20 سنة.
- توجه لتمويل أنواع خاصة من الاستثمارات (عقارات، أراضي، مباني)
- تقرض طبيعة القروض الممنوحة (مبالغ ضخمة و المدة طويل) تبنيه من قبل مؤسسات متخصصة
- المخاطر العالية المصاحبة لهذا النوع من التمويل وهذا نظرا لطبيعة هذه القروض مما يدفع بالمؤسسات المقترضة إلى طلب ضمانات للتخفيف من حدة المخاطر.

تعتبر القروض طويلة الأجل مصدر تمويل خارجي، أهم مميزاته السرعة و المرونة وذلك لكونه يتم وفق مفاوضات مباشرة بين المقرض و المقترض دون تدخل أي وسيط مما يسرع عملية حصول المؤسسة على التمويل، إضافة إلى سهولة و البساطة النسبية لإجراءاتها، كما يمكن تغيير الشروط المتفق عليها بشكل مباشر في حالة حدوث طارئ يستدعي ذلك، لكن في المقابل تتميز بارتفاع المخاطر المصاحبة لها شأن السندات، إضافة إلى اعتمادها على مدى توفر مدخرات كافية، زيادة على ذلك الضمانات المهمة التي تطلبها المؤسسات المقترضة.

¹ صبيدة ايناس ، مرجع سابق ،ص47

² الطار لطرش ، مرجع سابق ،ص75-76

خلاصة الفصل الأول :

تعتبر البنوك التجارية إحدى الركائز الأساسية التي يعتمد عليها اقتصاد أي بلد، وذلك من خلال مختلف الخدمات التي يقدمها والوظائف التقليدية والحديثة وخاصة التي تساهم بشكل كبير في عمليات تمويل مختلف الاستثمارات والمشاريع الاقتصادية التنموية الخاصة منها والعامّة.

وتكمن أهمية التمويل في أنه يعتبر كآلية تستخدمها مختلف المؤسسات لخروجها من عجزها المالي إذ يعتبر الدورة الدموية في المؤسسات ويجب أن تضح الأموال بدقة في القنوات المختلفة لتحقيق الأهداف التشغيلية والإستراتيجية.

وتنقسم مصادر التمويل الى مصادر قصيرة الأجل المتمثلة في الائتمان التجاري و المصرفي و الاستئجار، بينما مصادر التمويل طويلة الأجل تشمل الاسهم العادية و الأسهم الممتازة و الأرباح المحتجزة و القروض المتوسطة و طويلة الأجل.



تمهيد :

ظهرت التجارة الخارجية منذ العصور التاريخية الأولى، وكانت الثورة الصناعية التي حدثت في منتصف القرن الثامن عشر بمثابة البداية الحقيقية لها، حيث أدت الى ضرورة الحصول على المواد الأولية اللازمة للصناعة من الدول الأخرى، وضرورة تصريف المنتجات التامة الصنع في الأسواق الخارجية، ثم ازدادت أهمية التجارة الخارجية نظرا لتوفر فوائض في الدول ونقص في الدول أخرى، وتقوم التجارة الخارجية بمهمة تبادل الفائض بالحاجيات المطلوبة، ويكمن السبب الرئيسي في قيامها خاصة في اختلاف نسب تكاليف إنتاج السلع والخدمات المختلفة من دولة لأخرى. لذلك تبقى موضوعية الدراسات و الأبحاث مستمرة و متواصلة لترقية وتطوير هذا القطاع خاصة بالبنوك الجزائرية في ظل الإصلاحات المستمرة بهدف تحسينه و إيجاد طرق و أساليب مساعدة للتقليل من المخاطر التي تواجه المتعاملين الاقتصاديين الدوليين أثناء قيامهم بعمليات التصدير و الاستيراد، لهذا تعمل الدول على تطوير وسائل تمويل عمليات التجارة الخارجية عن طريق خلق مؤسسات مصرفية لتنظيم المحكم لها.

و من هنا جاء تقسيم هذا الفصل إلى ثلاث مباحث أساسية:

- المبحث الأول أساسيات التجارة الخارجية
- المبحث الثاني واقع التجارة الخارجية في الجزائر
- المبحث الثالث تقنيات تمويل التجارة الخارجية

المبحث الأول: أساسيات حول التجارة الخارجية

يعد التبادل التجاري بين الدول حقيقة لا يتصور العالم من غيرها اليوم فلا يمكن لدولة ما أن تستقل باقتصادها عن بقية العالم سواء كانت متقدمة أو نامية، وهذا لتعدد حاجات الأفراد، وتباين توزيع المواد و المنتجات الزراعية و الصناعية و الاستخراجية بين الدول، لذلك أوجب قيام التجارة الخارجية ذلك لتغير جغرافية النقل و الإنتاج و الاستهلاك و العلاقات الاقتصادية الدولية، وتؤدي التجارة الخارجية دوراً هاماً في الإقتصاد الوطني مثل ما تؤديه في الإقتصاد العالمي وسوف نتطرق في هذا المبحث للمفهوم الواسع للتجارة الخارجية كما سيتم التطرق ايضاً الى سياساتها و أسباب قيامها .

المطلب الأول: مفهوم التجارة الخارجية و أهميتها

التجارة الخارجية تهتم بأسباب تبادل السلع و الخدمات و عوامل الإنتاج عبر الحدود، إذ تساعد على توفير المنتجات التي لا يمكن إنتاجها محلياً من جهة و تساعد على تصريف فائض الإنتاج من جهة أخرى .

الفرع الأول: مفهوم التجارة الخارجية

يوجد العديد من التعاريف للتجارة الخارجية نذكر منها مايلي :

- يمكن تعريف التجارة الخارجية بانها " عملية انتقال السلع و الخدمات بين الدول، و التي تنظم من خلال مجموعة من السياسات و القوانين و الأنظمة التي تعقد بين الدول¹ " .
- نستطيع أن نعرف التجارة الخارجية ايضاً " بأنها احد فروع على الإقتصاد التي تختص بدراسة المعاملات الاقتصادية الدولية، ممثلة في حركات السلع و الخدمات ورؤوس الأموال بين دول العالم المختلفة فضلاً عن سياسات التجارة التي تطبقها دول العالم للتأثير في حركات السلع و الخدمات ورؤوس الأموال بين الدول المختلفة² " .
- كما تعتبر التجارة الخارجية امتداد للتجارة الداخلية بحيث لا يمكن التصدير للأسواق الخارجية إلا بعد إشباع الأسواق الداخلية .

وتتلخص التجارة الخارجية في عمليتين :

¹ عطا الله الزبون، التجارة الخارجية، دار اليازوني العلمية للنشر و التوزيع، الاردن، 2015، ص9

² السيد محمد احمد السريتي، التجارة الخارجية، دار الجامعية، مصر، 2009، ص8

- الأولى تتمثل في عملية التصدير و التي تتمثل في إخراج السلع و الخدمات و خارج حدود الدولة بصفة رسمية من طرف الدولة أو من قبل شخصية مادية أو معنوية أخرى مقابل قيمة مالية مقدرة متفق عليها هذه الأخيرة تدخل كمورد هام من الموارد المالية للدولة المعينة .
- اما الثانية فتتمثل في عملية الإستيراد وهي عملية الشراء الآتية من الخارج من عوان خارجي عبر التراب الوطني، لتمثيل عملية الشراء التي يقوم بها الأعوان الإقتصاديين لبلد ما .كل من الخبرات و الخدمات في قبول إستثمارات مباشرة أجنبية إما بالإشتراك برأس المال وطني أو فردي¹.

الفرع الثاني: أهمية التجارة الخارجية:

للتجارة الخارجية أهمية بالغة حيث أن هناك مميزات انها تمكن الدولة من ان تستفيد من مزايا الدول الأخرى. فلو ان الدولة اغلقت حدودها و اعتمدت على ما توجد به أراضيها لمل حقت اشباع لحاجيتها في كل المجالات لانها لا تستطيع انتاج كل ما تحتاج اليه و لو ان الانسان في عصرنا الحديث حاول تجاوز كل العقبات لفته يستعين بالمطاط الصناعي على المطاط الطبيعي مثلا.

وتعد ايضا التجارة الخارجية من القطاعات الحيوية في اي مجتمع سواء متقدما او ناميا وهي تقوم بربط الدول مع بعضها و تساهم في توسيع القدرة التسويقية و تساعد على رفاهية البلاد عن طريق توسيع قاعدة الاختيارات فيما فيما يخص مجالات الاستهلاك و الاستثمار و تخصيص الموارد الانتاجية بشكل عام².

التجارة الخارجية هي الوسيلة الأساسية التي تلجأ إليها الدول المختلفة من أجل رفع رصيدها من المعاملات الصعبة، بما ان عمليتي الاستيراد و التصدير تتمان خارج الحدود الوطنية و بعملات مختلفة عن طريق الرفع من حجم الصادرات، فارتفاع مستوى الصادرات عن مستوى الواردات ينتج عنه الحصول على فائض من الموارد المالية المتاحة التي يمكن استغلالها في مشاريع استثمارية جديدة ، وبالتالي تشغيل الطاقات العاملة المعطلة و زيادة الدخل الوطني، وذلك ينعكس بصورة مباشرة و ايجابية على المستوى المعيشي أو القدرة الشرائية للأفراد و وبالتالي إنعاش الدورة الاقتصادية، أضف إلى ذلك أن العملية استيراد منتجات أو الخدمات معينة يكلف إنتاجها محليا مبالغ كبيرة جدا يسمح إذن باقتصاد هذه التكاليف و الحصول عليها بتكلفة اقل³.

4

¹سليمى سلطاني، دور الجمارك في السياسة التجارية الخارجية-حالة الجزائر-، رسالة مقدمة ضمن متطلبات شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية فرع التخطيط و التنمية، جامعة الجزائر 2001/2002 ، ص10

²حمشة عبد الحميد، دور تحرير التجارة الخارجية في ترقية الصادرات خارج قطاع المحروقات في ظل التطورات الدولية الراهنة -دراسة حالة الجزائر-مذكرة مقدمة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية ، تخصص اقتصاد دولي ، جامعة محمد خيضر بسكرة 2012/2013 ، ص11

³شاعة عبد القادر ، الاعتماد المستندي اداة دفع وقرض ، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية تخصص تحليل اقتصادي ، جامعة الجزائر 2006 ، ص10

كما تساعد في زيادة مستوى رفاهية البلاد من خلال توفير السلع و الخدمات التي لا يمكن إنتاجها محليا، أو التي يمكن الحصول عليها من الخارج و بالتكلفة أقل نسبيا، مما لو تم إنتاجها محليا.¹

المطلب الثاني: اسباب قيام التجارة الخارجية

ترجع اسباب قيام التجارة الخارجية إلى جذور المشكلة الاقتصادية أو ما يسمى بالندرة النسبية ، حيث أن دولة ما لا تستطيع أن تكتفي ذاتيا بصورة شاملة و لمدة طويلة، من خلال أنها لا تستطيع أن تنتج كل ما تحتاجه وذلك لأن الظروف البيئية و الاقتصادية لا تمكنها من ذلك، و من هنا تظهر أهمية مبدأ التخصص في إنتاج السلع التي تؤهلها ظروفها الاقتصادية لإنتاجها ثم تبادلها بمنتجات دول أخرى لا تستطيع إنتاجها أو تستطيع لكن بتكلفة مرتفعة مما يجعل الاستيراد مفضلا. و من هنا تظهر أهمية التخصص و تقسيم العمل بين الدول المختلفة.²

ويمكن تلخيص اهم اسباب قيام التجارة الخارجية في النقاط التالية:³

- عدم استطاعة الدول تحقيق الاكتفاء الذاتي من السلع المنتجة محليا، وذلك بسبب الميزات الطبيعية و المكتسبة، باعتبار عدم التوزيع المتكافئ لعوامل الإنتاج بين دول العالم المختلفة.
- وبالتالي ضرورة اعتماد الدول التخصص الدولي، وجود فائض لديها من هذه السلع وبالتالي يتوجب عليها اسبدالها بسلع أخرى من إنتاج الدول الأخرى، والتي تتم تلك الدول بدورها بميزة في إنتاجها.
- تفاوت التكاليف، و أسعار عوامل الإنتاج و الأسعار المحلية لكل دولة، مما يؤدي إلى انخفاض تكاليف الإنتاج للسلعة في دولة ما، وذلك من خلال تحقيق وفرة الحجم، مقارنة بارتفاع هذه التكاليف الإنتاج نفس السلعة في دولة أخرى.

¹ السيد محمد احمد السريتي، مرجع سابق، ص9

² يوسف مسعدوي، دراسات في التجارة الدولية دار هومة للطباعة و النشر و التوزيع، الجزائر، 2010، ص15

³ حسان ليندة، انعكاسات الاعتماد المستندي على التجارة الجارية الجارية، مذكرة مقدمة ضمن متطلبات شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية تخصص ادارة العمليات التجارية، جامعة الجزائر 3، 2012-2013 ص30

- اختلاف مستوى التكنولوجيا المستخدمة في الإنتاج من دولة لأخرى، مما ينتج عنه تفاوت في الاستخدام الأمثل للموارد الاقتصادية، حيث تتصف الظروف الإنتاجية بالكفاءة العالية في ظل ارتفاع مستوى التكنولوجيا، وعلى العكس من ذلك في حال انخفاض مستوى هذه التكنولوجيا، حيث يخضع الإنتاج لسوء الكفاءة الإنتاجية، وعدم الاستغلال الأمثل للموارد الاقتصادية • .
- ان توسع القدرة الإنتاجية للمؤسسات الاقتصادية، أدى إلى البحث عن أسواق جديدة لتصريف منتجاتها عن طريق التصدير، وهذا لعجز السوق المحلي عن استيعاب هذا الإنتاج.
- السعي إلى زيادة الدخل القومي، ورفع انتاجية المعيشة و بالتالي تحقيق الرفاهية الاقتصادية اعتمادا على الدخل المتحقق من التجارة الخارجية.
- الارتباطات السياسية، كالعلاقات التجارية بين المستعمرات السابقة و بين الدول التي كانت تسيطر عليها لا تزال قوية و مستمرة مثل ارتباط الدول الأريقية بالدول الأوروبية
- اختلاف الميول و أدواق المستهلكين، نتيجة تفضيلاتهم النوعية للسلع ذات المواصفات الإنتاجية المتميزة لتحقيق أقصى منفعة ممكنة

المطلب الثالث: سياسات التجارة الخارجية :

تتبع الدول في مجال التبادل التجاري الخارجي سياسات معينة، التي تتباين من دولة لأخرى تبعا لتوجهاتها السياسية و الاقتصادية و طبيعة اقتصادها، وحسب الظروف الاقتصادية القائمة سواء على المستوى المحلي أو على المستوى الدولي، إذا تتبنى هذه السياسات بما يتفق مع مصالحها و أهدافها. وقد عرف الفكر الاقتصادي في مجال التجارة الخارجية مذهبين هما: مذهب حرية التجارة و مذهب الحماية .

الفرع الأول: سياسة الحرية في التجارة الخارجية :

إن حرية التبادل هي عبارة عن نظام إقتصادي تتحرك في إطاره السلع و الخدمات بحرية و دون اي حواجز أي أنه يقتضي بإطلاق حرية التجارة الخارجية، وتقوم سياسة حرية التبادل على مبدأ المزايا النسبية على إعتبار أن إحترام هذا المبدأ يضمن للإقتصاد العلمي تخصيص الموارد و مستوى الرفاهية .

1- مفهوم سياسة الحرية في التجارة الخارجية:

تتمثل هذه السياسة في " ازالة كافة القيود و العقوبات المفروضة على حركة السلع و الخدمات من دولة الى أخرى ". لكن هذا لا يعني أن سياسة الحرية التجارية تعني أنه بمجرد فتح باب التجارة بين الدول

المختلفة فإن كل السلع و الخدمات التي تنتج في دولة ما سوف تتدفق خارجها الى الدول الأخرى وإنما يتوقف ذلك على نوعية السلع، هل هي بطبيعتها سلع تجارية أم سلع غير تجارية¹.

2- حجج انصار سياسة الحرية في التجارة الخارجية

ويسوق المؤيدين لسياسة الحرية التجارية العديد من الحجج أهمها:²

➤ منافع التخصص و تقسيم العمل :

تسمح لكل دولة بأن تتخصص في انتاج السلعة التي ترى فيها ميزة نسبية بسبب ظروفها الطبيعية ونتيجة وفرة عوامل الانتاج المناسبة و إذا كانت هناك حرية في التبادل فإن السوق تصبح واسعة و شاملة لأسواق عدد كبير من الدول، ويتحول السوق من سوق صغير إلى سوق كبير، متسع، ومتعدد و متنوع، ومن الممكن في هذه الحالة أن يكون تقسيم العمل على نطاق دولي، و بالتالي تتحقق الرفاهية لدول العالم .

➤ منافع المنافسة :

من منافع المنافسة الذي تحققه حرية التجارة، يؤدي منافع جمة على المستهلكين و المنتجين معاً، فالمنافسة تعمل على الارتفاع بمستوى الإنتاجية، نتيجة تنافس المنتجين في استخدام وسائل الإنتاج الأكثر تطوراً و فعالية، فيستفيدون من مزايا الإنتاج الكبير و تنخفض النفقات فيعود هذا بالفائدة على المستهلكين الذين تتوفر لهم أصناف المنتجات بأسعار معقولة فتعظم بلك منفعتهم، و تتيح لهم الاختيار بين السلع و البدائل المتاحة .

➤ الحرية تشجع التقدم الفني:

➤ حيث تتنافس الدول في انتاج السلع، وهذا بدوره يعمل على زيادة حركة و تنقل عوامل الانتاج بين فروع الإنتاج، و هذا مهم جداً لكفاءة الصناعة حيث تستطيع الأخيرة أن تختار ظروف الإنتاج الملائمة ، و التقنيات الحديثة و الفعالة، مما يشجع التقدم الفني و تحسين وسائل الإنتاج بإدخال تجديلات الفنية و التكنولوجية. و بذلك يضمن العالم أجود المنتجات بأرخس الأثمان و يتاح انتقال التكنولوجيا الجديدة، فيرتقي الهيكل الصناعي بها، كما تستطيع كل دولة ان تستفيد من التقدم الفني المحقق في الدول الأخرى.

¹ السيد محمد احمد السريتي، مرجع سابق، ص 126

² نور الهدى بلحاج، اثر تحرير التجارة الخارجية على مؤشرات الاقتصادية الكلية-دراسة حالة الجزائر- مذكرة مقدمة ضمن متطلبات شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية تخصص اقتصاد دولي، جامعة محمد خيضر بسكرة، 2014/2013 ص 36-37

➤ الحرية تحد من قيام الإحتكارات:

الحرية و المنافسة تؤدي إلى الحد من قيام الاحتكارات، و الممارسات الهادفة للسيطرة على الأسواق المحلية، وبهذا نتجنب مساوئ الاحتكار من تحديد الكميات، وفرض المحتكر للسعر، وكذا فرض نوعية المنتج و عدم توافر فرص الإختيار أمام المستهلك. إن عزل السوق الوطني على السوق العالمي، تساعد على القيام مشروعات وصناعات غير كفاءة، لا تستطيع خفض التكاليف إلى حدها الأقصى، وبسبب شعورها بالأمان من المنافسة، فإنها لا تكلف نفسها عناء إدخال التجديدات و الاستثمارات لتحسين النوعية و الكمية المنتجة، و هكذا تعمل الإحتكارات المحلية على اضعاف الإقتصاد الوطني

الفرع الثاني سياسة الحماية في التجارة الخارجية

تعد هذه هذه السياسة مذهب لحماية كل من التجارة و الصناعة و الزراعة من المنافسة الأجنبية و ذلك عن طريق فرض رسوم جمركية عالية على السلع المستوردة أو تحديد الإستيراد أو تشجيع التصدير، و الهدف من السياسة الحمائية هي حماية السوق الوطني أمام المنافسة الأجنبية، وقد جاءت الحمائية كرد فعل ضد سياسة الحرية التي تمثل مصلحة الدول الغنية و الفقيرة .

1- مفهوم سياسة الحماية في التجارة الخارجية :

تعتبر سياسة الحماية من أقدم السياسات في التاريخ الإقتصادي عندما نادى بها التجاريون و يمكن تعريفها بأنها " هي مجموعة من القواعد و الإجراءات و التدابير التي تضع قيودا مباشرة أو غير مباشرة كمية أو غير كمية، تعريفية أو غير تعريفية على تدفق التجارة الدولية عبر حدود الدولة لتحقيق أهداف اقتصادية معينة"¹

2- مبررات مبدأ حماية التجارة الخارجية :

ويستند أنصار المذهب الحمائي لدفاع عن سياستهم الى الحجج التالية:²

➤ حماية لصناعة الوطنية:

تقترح الحماية للصناعات الناشئة على أساس أنها لن تستطيع منافسة الصناعات الأجنبية التي تنتج سلعا مماثلة، بسبب ظروف نشاتها و نموها في المرحلة الأولى،

¹ عبد المطلب عبد الحميد، السياسات الاقتصادية، مجموعة النيل العربية، القاهرة، 2001، ص 131

² سلمى سلطاني، مرجع سابق، ص 30-31

و يكون ذلك عن طريق حمايتها جمركيا خاصة للصناعات التي تتوافر لقيامها عوامل النجاح .

- **تنويع الإنتاج الصناعي:** ضرورة تسخير السياسة الجمركية في إقامة عدد كبير من الصناعات بحجة جعل الاقتصاد الوطني متوازنا ووقايته من حالة الكساد التي قد تحدث في الصناعة الواحدة أو الصناعات القليلة التي تتخصص فيها الدول في حالة الأخذ بسياسة حرية التجارة .
- **تقييد التجارة من أجل مستوى التوظيف:** إن الرسوم الجمركية العالية تقلل الواردات و تشجع بذلك على توسع الصناعات الداخلية و يكون الأثر المباشر لك استيعاب الأعداد المتعطلة من العمال، بالإضافة إلى تشغيل الموارد الاقتصادية الأخرى
- **للمحماية دور في توفير عدالة توزيع الدخل القومي:** عندما نحمي أنشطة اقتصادية تعتمد على عنصر العمل بنسبة مرتفعة فإنها تزيد من نصيب القوى العاملة في الناتج القومي
- **الرسوم الجمركية كوسيلة لمكافحة الإغراق:** إذ كثير ما تلجأ الدول إلى بيع منتجاتها في الأسواق الخارجية بسعر يقل عن سعر بيعها في الأسواق الداخلية و قد يصل التميز في الأسعار إلى حد البيع في الخارج بسعر يقل عن سعر التكاليف الإنتاج وتعرف هذه السياسة باسم " سياسة الإغراق " و تستعمل بغرض غزو الأسواق الخارجية، وتعتبر نوع من التميز الاحتكاري لهذا فإن الدولة تلجأ دائما إلى حماية صناعتها الوطنية من اثر سياسة الإغراق.
- **الحماية لعلاج عجز في ميزان المدفوعات:** ويتم ذلك عن طريق فرض الرسوم الجمركية المرتفعة على الواردات من السلع الكمالية و تخفيف منها أو إلغائها على الواردات من السلع الأنتاجية و بذلك تقل الواردات فيقل الطلب على العملة الأجنبية .
- **الأمن الوطني:** إن التخصص في الصناعة تنطوي على خطر في حالة نشوب حرب و هذا ما يفرض على البلدان الإحتفاظ ببعض القدرات الإنتاجية لتلك المنتجات التي تسمح لها في حالة وقوع نزاع مع الخارج بنوع من الإكتفاء الذاتي حتى تستطيع حماية استقلالها.
- **الاستقرار الاقتصادي:** لقد أخذت الحكومات على عاتقها تلبية ما يمكن رغبات المواطنين، فوجدت أنه ينبغي لها قبل أن تسعى لتحقيق التقدم الإقتصادي و تنمية دخلها القومي ان تضمن استقرار الأحوال و الظروف الإقتصادية ممثلة في تحقيق التقدم الإقتصادي.

المبحث الثاني: واقع التجارة الخارجية في الجزائر.

إذا أخذنا اقتصاد العالم الثالث و لاسيما اقتصاد الجزائر كنموذج، نجده يعاني من عدة مشاكل كمشكل المديونية وهذا راجع إلى زيادة الاستيراد و الاعتماد على قطاع المحروقات كمصدر أساسي للصادرات و انخفاض أسعار البترول في سنة 1986 .

ظهرت أزمة اقتصادية مست جميع القطاعات مما أجبر الجزائر على إعادة النظر في تجارتها الخارجية، حيث حدثت تغيرات ملموسة على الاقتصاد عموما و على الحياة المالية و النقدية خصوصا بغية مواكبة التغيرات العالمية بتحقيق انطلاقة جديدة وذا ذلك عن طريق الخروج من النظام الاقتصادي الموجه إلى اقتصاد السوق الذي فرضه النظام العالمي الجديد و للتكيف مع هذا النظام قامت الجزائر باتخاذ إجراءات جديدة لتحويل تجارتها الخارجية، و ذلك من خلال عدة وسائل من أهمها تكييف النظام النقدي مع هذا الاتجاه في الجزائر .

المطلب الأول: التجارة الخارجية في الجزائر قبل الإصلاحات .

إن الجزائر بصفتها بلد يعتمد على الاقتصاد الموجه و جب عليها مراقبة تجارتها الخارجية بإتباع سياسة خاصة كجزء من السياسة الاقتصادية، وذلك من خلال وضع عدة إجراءات من الحماية الجمركية لما لها من فعالية و جاءت أهداف هذا الإجراء متشابهة مع أهداف نظام الحصص لكن الاعتدال في فرض رسوم جمركية جعلها غير ملائمة للحماية وذلك راجع إلى ضعف التفاوت في تشكيل الحقوق 10% على المواد الأولية و مواد التجهيز و ما بين 5% و 20% للسلع نصف المصنعة، و ما بين 5 و 20% للسلع النهائية .

بالإضافة إلى ما سبق ذكره فيما يخص مراقبة الصرف فقد بدأ بهذا النظام في أكتوبر 1963 ، وذلك بعد الخروج من منطقة الفرنك، وقد تواصل سوء استعمال العملة الصعبة رغم التعديلات التي طرأت على هذا النظام كالأسعار الصادرة عن المالية و وزارة بتاريخ 01 فيفري 1972 ، الذي يمنع الاستيراد إلا في حالة عدم وجود السلع المراد استيرادها في السوق الوطنية الشيء الذي أدى بالدولة إلى التفكير في تأميم التجارة الخارجية و تأكيد احتكارها لها و جاء التأميم في قانون 1978/02 المتضمن أن التعاملات التجارية مع العالم الخارجي هي من اختصاص الدولة¹

¹صلاح دين نامق، التجارة الدولية و التعاون الاقتصادي، دار النهضة العربية، 1972، ص13-15

احتكار الدولة للتجارة الخارجية :

وذلك خلال الفترة الممتدة من سنة 1978 حتى سنة 1988 حيث أنه في 11 فيفري صدر قانون 02/1978 الذي يضمن أن كل التعاملات التجارية سواء شراء أو بيع السلع والخدمات مع العالم الخارجي من اختصاص الدولة، ومنه فإن القانون قد جاء ليؤكد احتكار الدولة للتجارة الخارجية، وجرى العمل بهذا القانون إلى غاية 1988 بعض مع ظهور التعديلات الخفيفة التي كانت عليها القوانين المالية خلال هذه الفترة ، ويمكن حصر الأهداف التي سعى تحقيقها هذا القانون في النقاط التالية:¹

- حماية الاقتصاد الوطني .
- تقوية القدرة التفاوضية مع الأطراف الخارجية • .
- تنويع العلاقات مع الخارج
- ضمان حقيقي لنقل التكنولوجيا.
- إعداد المتعاملين الوطنيين للتقدير
- مراقبة حركة رؤوس الاموال

لقد عمل هذا القانون على تكريس احتكار الدولة الشامل على إجمال عمليات التجارة الخارجية (تصدير واستيراد)

أ- على مستوى الاستيراد : جاء هذا القانون لتكريس ثلاثة مفاهيم:²

1- المتعامل حسب مفهوم القانون :

فالدولة تمارس الاحتكار عن طريق وسيط والوسيط هو كل تنظيم عمومي له صفة وطنية، وبصورة عامة هو كل مؤسسة اشتراكية لها طابع وطني بما في ذلك الدواوين والهيئات العمومية والإدارية.

2- نظام AGI (الرخصة الإجمالية للاستيراد) :

تجدر الإشارة وتدعيما للإصلاح بالزامية اللجوء إلى AGI مع التوطين لدى البنك، ويكون مبلغ الرخصة موزع حسب الوضعية في التعريفية الجمركية وأي محاولة تغيير هذه التعريفية إلى وضعية أخرى من طرف المؤسسة فتعتبر مخالفة .

¹صلاح دين نامق ،مرجع سابق ،ص 15

²صلاح دين نامق ،مرجع سابق ، ص 17

2-1-رخصة إجمالية للاستيراد خاصة بالقواعد المنتجة :

وتقدم هذه الرخصة للقطاعات الإنتاجية أي التي تقوم بتحويل المواد التي تستوردها من الخارج، وهذه الرخصة لها نظامها الخاص حيث أنها تسمح بتحويل الإعتمادات المالية من مركز إلى آخر بدون رخصة مسبقة من كتابة الدولة الخارجية

والمواد التي تسوق في إطارها لا يمكن ان تسوقه على حالتها إلى موجب رخصة استثنائية مقدمة من طرف كتابة الدولة للتجارة الدولية

2-2-رخصة إجمالية للإستيراد خاصة بالقطاع التجاري:

يقدم هذا النوع من المؤسسات الاحتكارية ذات النشاط التجاري كمؤسسة التموين الغذائي (EDIPAL)، والمؤسسة الوطنية للشاحنات الصناعية (SNVI)، فكلتا المؤسستين تحتكر نوع من البضاعة التي تشتريها ثم تعيد بيعها على حالتها الأصلية في هذا النوع لا يسمح التحويل بين المراكز إلا بموجب رخصة من كتابة الدولة الخارجي.

2-3-رخصة إجمالية للاستيراد خاصة بالاستثمار :

وتقدم هذه الرخصة المؤسسات ذات الطابع الاستثماري أو المؤسسات التي تجدد استثمارها أو توسع منها هذا النوع أيضا لا يسمح بتحويل الإعتمادات المالية بين المراكز إلا بموجب رخصة من كتابة الدولة الخارجية

3- مبدأ إلغاء الوطاء

مفهوم الوطاء في التجارة الخارجية هو كل شخص طبيعي أو معنوي يقوم بإعداد التفاوض والاتفاق أو تنفيذ صفقة أو عقد يحصل من خلاله على المقابل أو الامتياز من أي طبيعة كان لفائدة طرف آخر، أي أن الوطاء هو المتعاقد لصالح متعامل عمومي وطني .

إذا تم استبعاد وإلغاء هؤلاء الوسطاء كونهم أصبحوا يمثلون مصدر تكاليف مرتفعة تنعكس على أسعار الشراء وعليه أصبحت الدولة هي الوحيدة التي تقوم بتعويض الاحتكار للمؤسسات الاشتراكية ذات الطابع الوطني .

أما القطاع الخاص فبإمكانه أن يمول نفسه بنظام الحصص للاستيراد السابق ذكره حيث تتحصل المؤسسات الوطنية الخاصة بموجبه على المواد الأولية و مواد نصف مصنعة، أما بالنسبة للمؤسسات الأجنبية فيجب أن تكون لها عقد عمل .

ب- على مستوى التصدير

بالرغم من الاعتقاد الشبه الكلي للصادرات الجزائرية على قطاع المحروقات فإن قطاع التصدير قد تم احتكاره بصورة شبه مطلقة من طرف مؤسسة سونا طراك ، تراوحت نسبة الصادرات الجزائرية بين من المحروقات ما 99% و 97% من إجمالي الصادرات خلال هذه الفترة¹

المطلب الثاني: التجارة الخارجية في الجزائر بعد الإصلاحات

عرفت التجارة الخارجية الجزائرية بداية من سنة 1989 عدة إصلاحات وذلك بصور العديد من التشريعات والقوانين التي تهدف إلى شروط استقلالية المؤسسات العمومية الاقتصادية بالإضافة إلى تشجيع القطاع الخاص للمشاركة في النشاط الاقتصادي إذ أنه يعتبر قانون المالية 1990 أول خطوة في اتجاه إلغاء إجراءات النظام القديم التي كانت تتمثل في البرنامج الشامل للاستيراد (P.G.I) ،ميزانية العملة الصعبة و عوضت هذه الأخيرة بمخطط تمويلي تمويلي خارجي تحت إشراف البنوك مباشرة ، وهذا تكريسا للمبدأ العام الذي يقضي أن الحصول على العملة الصعبة قرار يتخذه البنك باعتبار الهيئة المخولة والتي لها الصلاحيات لذلك، وباعتبار أن التجارة الخارجية أساسها العلاقات المباشرة بين البنك والمتعامل التجاري

وهكذا ففي أوت 1990 و عن طريق المادة 41 من قانون المالية التكميلي لسنة 1990 ثم فيفري 1991 عن طريق إصدار مرسوم تنفيذي يتعلق بشروط التدخل في عمليات التجارة الخارجية وتقرر تحديدها دون تمييز بين متعامل من القطاع العام أو من القطاع الخاص

ومنذ هذا التاريخ فإن البنك يعتبر المنظم الوحيد للتجارة الخارجية التي أصبحت تخضع لمعايير مالية كقدرة المؤسسة على الدفع لدى البنك بالدينار والتي نصت عليها التعليمات 91/03 الصادرة في 21/04/91 من البنك الجزائري والتي تفرض البحث عن تمويل خارجي للعمليات التي تفوق 02 مليون دولار، ومنه يمكن إعطاء الملاحظات التالية المتعلقة بهذه المرحلة² :

¹صلاح دين نامق ،مرجع سابق ، ص17

²صلاح دين نامق ،مرجع سابق ، ص18

- نقل الامتيازات التجارية للبنوك.
- الميل إلى استيراد السلع النهائية سهلة التحويل على حساب احتياجات الاقتصاد الوطني والسير الحسن للمؤسسات الوطنية .
- إضعاف الاقتصاد الوطني بسبب المضاربة في التجارة بالمواد ذات المردودية السريعة والمنافسة للإنتاج الوطني

لقد كان اهتمام السلطات خلال هذه الفترة في تحديد التجارة الخارجية، هذه العملية التي جاءت بكثير من الأخطاء للاقتصاد الوطني .

حيث أنها لم تعطي النتائج اللازمة والمرجوة، فمن جمة مصادرنا من العملة الصعبة كانت تتناقص مع مرور الوقت، ومن جهة أخرى كان الباب يفتح في كل مرة لأي نوع من الاستيراد مع إمكانية الحصول على العملة الصعبة، حيث كان يشترط فقط أن يكون المتعامل الجزائري له القدرة على الدفع بالعملة الصعبة، وهكذا كانت السوق الجزائرية مكدسة بالمواد الاستهلاكية والقدرة على الدفع بالعملة الصعبة والنتيجة كانت الاستمرار في المديونية .

ولتفادي النقائص جاءت التعليمات الحكومية 625 لتوجيه و تأطير عمليات التجارة الخارجية حسب الإمكانيات الوطنية من العملة الصعبة، ولهذا تأسست اللجنة (AD-HOC) المكلفة بمتابعة عمليات التجارة الخارجية، وهي ذات طابع إنتقالي حيث يكمن دورها في أخذ كل الإجراءات لضمان الاستعمال الأمثل للموارد المالية .

هذه التعليمات جاءت لتضع حد للمعايير السابقة المتعلقة بالحصول على التمويل والتي تعد من صلاحيات البنك بل من صلاحيات الدولة اللجنة (AD-HOC) كما تم إعادة النظر في مجموعة من القوائم المتعلقة بالمواد المرخص استيرادها، حيث وضعت ثلاثة مفاهيم:

1-المواد الإستراتيجية :

تشمل كل ما يتعلق بالمحروقات والمواد المستهلكة الأساسية وكذا عوامل الإنتاج هذه القائمة تستفيد من الحصول على العملة الصعبة بالدرجة الأولى .

2- المواد المتعلقة بالإنتاج والاستثمار :

تستفيد من العملة الصعبة عن طريق قروض حكومية أو متعددة الأطراف.

3- المواد الممنوعة من الاستيراد:

وتضم المواد التي لا يمكنها الاستفادة من العملة الصعبة إلا بإستعمال الحساب الخاص بالعملة الصعبة مثل: الحافلات ، الشاحنات والآلات الكهرومنزلية ... إلخ من مواد أخرى لا يمكن إستيرادها ولو بإستعمال حساب العملة الصعبة الحاص مثل: الفواكه، الجبن، اللعب... الخ.

في هذه المرحلة سمح الإطار التنظيمي بتسيير الموارد المالية الخارجية بانضباط رغم العراقيل والصعوبات الإدارية التي ترفق بهذه الإجراءات. إن تخصيص جزء هام من عائدات الجزائر من المحروقات لتسديد الديون الخارجية جعل إمكانية مواجهة الحاجيات الوطنية أمرا صعبا، كما أن عملية إصلاح الوضعية الإقتصادية بإستعمال الموارد الوطنية أثبت الواقع محدوديتها، مما أدى بالسلطات إلى اللجوء إلى الحل الخارجي والذي يمثله صندوق النقد الدولي (FMI) والذي إقترح على الجزائر إعادة جدولة الديون الخارجية ، وقد توصلت المفاوضات في افريل 1994 أفريل إلى إتفاق أولي والذي بمقتضاه تم الإتفاق على إعادة برنامج التصحيح الهيكلي، وقد نص على عدة نقاط منها:

- تطوير القطاع الخاص.
- تقليص تدخل الدولة.
- تشجيع الاستثمار الأجنبي.
- تحرير التجارة الخارجية.
- تحرير التجارة الخارجية في إطار صندوق النقد الدولي.

عرفت هذه المرحلة نتائج سلبية على مختلف الأوضاع سواء الاقتصادية والاجتماعية، حيث وجدت السلطات نفسها على طاولة التفاوض مع صندوق النقد الدولي للمرة الثالثة، من أجل النهوض باقتصادها وتجاوز الأزمة الحادة التي تمر بها، والتي زادت من حدة الإختلالات الهيكلية، والتي تعتبر قيودا تعرقل إعادة التوازن الداخلي والخارجي وتمثل هذه القيود في النقاط التالية:

- ارتباط شبه الكلي بقطاع المحروقات والذي يمثل أكثر من 95 % من حصة الصادرات.
- عجز الخزينة العمومية وهذا ما يحول دون تحقيق وثيرة نمو مرضية.
- عبء من خدمة الدين هذا ما أثر على الحصة المتأتية من الصادرات لاسيا بعد انخفاض أسعار النفط مما قلص قدرتها لمواجهة الحاجيات الغذائية وكذا التنمية الاقتصادية.

هذه القيود دفعت بالسلطات إلى طلب مساعدات الصندوق النقد الدولي من إجراء إبرام اتفاق ويتخذ هذا الاتفاق أشكال عديدة تتمحور:

- حول التجارة الخارجية عن طريق تخفيض سعر الصرف، وإلغاء الرقابة عن النقد الأجنبي أو تقليصها إلى الحد الأدنى تحرير الاستيراد من القيود خاصة بالنسبة للقطاع الخاص، وكذلك إلغاء الاتفاقيات التجارية.
- حول علاج مشكل التضخم عن طريق تقليل عجز الميزانية العامة عن طريق تخفيض النفقات العامة، وإلغاء تدعيم السلع.
- حول نقل عوامل الإنتاج من القطاع العام إلى القطاع الخاص عن طريق ضمان عدم القيام بعملية التأمين، وتقديم ضمانات ومزايا ضريبية للاستثمار الوطني والأجنبي
- ضمان حرية تحويل الأرباح من البلدان الأصلية بالنسبة للمستثمرين الأجانب، وتقليص نشاط القطاع العام واقتصارها على القطاعات الإستراتيجية
- إن النتائج الإيجابية التي توصلت إليها الجزائر من خلال برنامج الإستقرار طمأنت خبراء صندوق النقد الدولي . أعطت فرصة أخرى للجزائر لتحرير تجارتها الخارجية وهذا ما يفسر دخول الجزائر في مفاوضات جديدة مع صندوق النقد الدولي للتوصل إلى اتفاق لمدة ثلاثة سنوات 1998-95 للاتفاق على تسهيل التمويل الموسع قصد تكملة برنامج الإصلاحات الهيكلية وإعادة الاستقرار الاقتصادي الوطني وتخطي مرحلة التحول إلى اقتصاد السوق بأقل التكاليف
- هذا البرنامج أعطى ديناميكية جديدة للاقتصاد وذلك بتحرير المحيط والمبادرات الحكومية وتشجيع الاستثمار والإنتاج من أجل تقوية مؤسسات القطاع العام، وإرساء نظام الصرف ذلك بإنشاء سوق النقد الأجنبي بين البنوك والذي يمكنها من الاتجار في العملة الأجنبية فيما بينها مع تحديد سعر الصرف عن طريق لجنة مشتركة من البنك الجزائر والبنوك التجارية : .

المطلب الثالث : آفاق إنظام الجزائر إلى المنظمة العالمية للتجارة .

إن أنظام الجزائر إلى المنظمة العالمية للتجارة، يملي عليها ضرورة الاستفادة بقدر الإمكان من الشروط الحمائية أثناء الفترة الإنتقالية التي تمنحها الأحكام التي تنص عليها القواعد المنشئة للمنظمة، وتطوير اقتصادها أقصى ما يمكن بتحسين أداء جهازها الإنتاجي من أجل غزو الأسواق العالمية بمنتجات تنافسية وإذا كانت إجراءات الإنظام الرسمي إلى المنظمة للتجارة قد بدأت سنة 1996 وإن التحضيرات لها قد انطلقت سنة 1994 بإنشاء لجنة وزارية مشتركة لمتابعة وتحضير الإنظام إلى المنظمة العالمية للتجارة بتاريخ 07 نوفمبر 1994 قامت هذه اللجنة بوضع وتحضير مذكرة مساعدة تحت عنوان "مذكرة مساعدة لنظام التجارة الخارجية" تضمنت هذه الأخيرة:¹

¹جيلالي جلاطو، تحديات ورهانات الانضمام الى LOMC، 1999، ص68

- عرض دقيق لجميع القواعد المرتبطة بتسيير نظام مبادلاتها الخارجية لا سيما السياسية المؤثرة على تجارة السلع والنظام التجاري والملكية الفكرية والنظام التجاري للخدمات.
 - السياسات المتبعة في مجال التنظيم الاقتصادي، حيث احتوت المذكرة على نبذة تلخص الإتجاه الإقتصادي الجديد الذي تبنته الجزائر، بكل ما تطلبه الإصلاحات الإقتصادية مع الوضعية الإقتصادية للبلاد منذ سنة 1986.
- لقد تم تقديم مذكرة المساعدة إلى أمانة المنظمة العالمية للتجارة بتاريخ 05 جوان 1996 ليصبح بذلك طلب الانضمام رسميا .
- شرعت الجزائر في التحضير لمرحلة المفاوضات الثنائية التي تتعلق أساسا بالإلتزامات التي ستقدمها الجزائر لفتح أسواقها في مجال تجارة السلع الصناعية والزراعية من خلال التنازلات في مجال الخدمات
- الإجتماع الأول لمجموعة العمل المكلفة بدراسة ملف الإنظام إلى المنظمة تم في 22 و 23 أفريل 1998. ومنذ هذه السنة عرف مسار المفاوضات مع LOMC انقطاعا حيث أن الأمر استوجب انتظار سنة 2001 حتى تبدي السلطات الجزائرية رغبتها في استئناف المفاوضات ، وذلك في 07 فيفري 2001
- يتشكل فريق العمل المكلف بالمفاوضات من الولايات المتحدة الأمريكية الإتحاد الأوربي ، اليابان ، تركيا ... أي البلدان التي يبلغ حجم مبادلاتها التجارية معهم 90% من تجارتها الخارجية .
- تلقى الوفد الجزائري إثر إجتماعه الثاني مع مجموعة العمل المكلفة بالمفاوضات مجموعة من الأسئلة تمحورت حول السياسة الإقتصادية للبلاد وتم تحديد 28 فيفري 2002 ، كحد أقصى من أجل تقديم الإجابات كتابيا وليس شفويا، وكما كان منظر وقدمت الجزائر أجوبتها قبل التاريخ المحدد وأعلن في هذا الصدد أن الجزائر مستعدة للشروع في مرحلة المفاوضات الثنائية بالنسبة لـ "6" قطاعات خدماتية تمثل في التأمينات ، البنوك ، السياحة ، الإتصالات، قطاع البناء ، وقطاع النقل
- أما عن الدورة الأخيرة للمفاوضات فيمكن القول أنها تعتبر بمثابة نقطة البداية لعملية المفاوضات الثنائية عقدت في جنيف في الفترة الممتدة بين 25 أفريل 2002 و 07 ماي 2002
- دارت المحادثات التي جمعت الطرف الجزائري مع كل من الإتحاد الأوربي الولايات المتحدة الأمريكية، كندا ،كوبا، ارجواي، استراليا ، سويسرا، حول الدعم الداخلي وإعانات التصدير الخاصة بالمنتجات الزراعية
- الى جانب آخر أجريت مفاوضات أخرى مع فريق آخر مكون من 30 عضو بما في ذلك الهند والصين، إلا أن هذا الأخير أكد بطلب توضيحات حول الإجابة الكتابية التي كانت قد قدمتها الجزائر من قبل والتي تتعلق أساسا بالسياسة الإقتصادية والتجارية للجزائر، النظام الجمركي والنظام الجبائي وفيما يخص الخدمات فلقد إلتمس نقص في العروض المقدمة من طرف الجزائر .
- ومن خلال ما سبق وفي ظل التطورات والتحولات التي تطرأ على المستوى العالمي وتداعيات العولمة يتبين لنا أن إنظام الجزائر إلى هذا التنظيم التجاري هو مطلب إقتصادي

لا بد منه و عليه سوف نحاول إعطاء بعض النتائج الايجابية و السلبية من عملية الانضمام إلى L'OMC على الاقتصاد الوطني:¹

1- الآثار الإيجابية

- تنوع كبير في المواد بتقليص إحتكار المحروقات .
- تلائم في النظام الجمركي بتطبيق أحدث التشريعات القانونية في إطار الإقتصاد الحر
- تشجيع عملية البحث المعمق والشامل والتنقيب على مختلف الأسواق الممكنة
- الوصول إلى إقتصاد أكثر انفتاح على العالم غير معتمد على الرسوم والضرائب فقط
- البحث عن بنية أكثر ملائمة ومناسبة حسب المعايير التجارية الجديدة في إطار مبادئ المنظمة العالمية للتجارة " OMC "
- تدعيم الهيكل الصناعي بتجربة دول الأعضاء وإدخاله في مجال المنافسة في إطار قانوني للسوق الحر .

2- الآثار السلبية :

- نقص الإيرادات في المدى القصير بسبب تخفيض في التعريفات الجمركية والضرائب خاصة وأن إيرادات الدولة تعتمد على الجباية بعد قطاع المحروقات .
- إعتبار الجزائر مستودع رئيسي للمواد الغذائية فهذا يزيد من عبء الفاتورة الغذائية لأن رفع الدعم على المواد الزراعية في إطار مبادئ المنظمة سوف يؤدي إلى ارتفاعها حتما في الأسواق العالمية .
- عدم قدرة الإنتاج الوطني على المنافسة منتجات الدول الصناعية، وهذا بعد عملية إغراق السوق المحلية بهذه المنتجات الصناعية
- جعل المؤسسات الإقتصادية الجزائرية في منافسة حادة عن طريق الدولة أني تعطي نفس الغرض مع المؤسسات الأجنبية القوية.

المبحث الثالث: تقنيات تمويل التجارة الخارجية

يعتبر تمويل التجارة الخارجية من أهم العمليات وأحد الانشغلات الرئيسية لأي دولة خاصة الوقت الذي صارت فيه التجارة الخارجية همزة وصل بين بلدان والركيزة الأساسية لكل إقتصاد، اذ يقوم مختلف البنوك بعرض العديد من التقنيات لتمويل التجارة الخارجية وتعمل لتفادي بعض المخاطر عمليات الناجمة عن المبادلات التجارية بين المصدر و المستورد وتوفر الضمان الثقة لكل الأطراف، سوف نتطرق في هذا المبحث الى أهم التقنيات الأساسية و المتمثلة في الاعتماد المستندي والتحصيل المستندي اضافة الى خصم الكمبيالات المستندية .

¹ AMAR OUDEF ; L'ALGERIE ET L'OMC ; 11 JANVIER 1994 ; P120

المطلب الأول: الإعتماد المستندي

تعد الاعتمادات المستندية من أهم الخدمات المصرفية التي تقدمها المصارف بصفة عامة, حيث تعد أساس تمويل الحركة التجارية (الاستيراد – التصدير) في كافة أنحاء العالم والتي تنفذ من خلال شبكة المراسلين للمصارف حول العالم .

الفرع الأول: مفهوم الإعتماد المستندي

يوجد العديد من التعاريف للإعتماد المستندي و من بينها ما يلي:

- 1- يمكن تعريف الإعتماد المستندي " بأنه إعتماد يفتحه البنك بناء على طلب أحد عملائه لصالح طرف آخر يسمى المستفيد بضمانة مستندات تمثل بضاعة منقولة أو معدة للنقل¹ . "
- 2- كما يعرف الإعتماد المستندي " عقد بين البنك و (عمليه المشتري) يتعهد فيه البنك بدفع مبلغ الإعتماد أو قبول الكمبيالة المسحوبة عليه لأجل معين و بمبلغ معلوم لصالح المستفيد (البائع) مقابل تقديم مستندات محددة في خطاب الإعتماد تبقى حيازة البنك على سبيل الضمان إلى غاية حصوله من المشتري على مبلغ الإعتماد إذا كان مؤجلا و المصاريف العمولة²."

- 3- الإعتماد المستندي هو طلب يتقدم به المتعامل من أجل سداد مشتريات بضائع من الخارج, يقوم البنك بموجبه عن طريق المراسلين بسداد القيمة بالعملة المطلوب السداد بها. وتنفذ الاعتمادات المستندية بالمصارف من خلال أسلوبين هما:³

- 1- **الأسلوب الأول** : وهو تنفيذ الإعتماد المستندي كخدمة مصرفية حيث يتم تغطيته بالكامل من قبل المتعامل, ويقتصر دور المصرف علي الإجراءات المصرفية لفتح الإعتماد لدي المراسل و سداد قيمة الإعتماد بالعملة المطلوبة .
- 2- **الأسلوب الثاني**: وهو تنفيذ الإعتماد المستندي كائتمان مصرفي حيث يقوم المتعامل بسداد جزء فقط من قيمة الإعتماد و يقوم المصرف باستكمال سداد قيمة الإعتماد كعملية ائتمانية .

¹ محمد جاسم، التجارة الدولية، الطبعة الأولى، دار زهران للنشر و ، التوزيع الأردن، 2013، ص208

² زيدومة درياس، الإعتماد المستندي المجلة الجزائرية ، للعلوم الإقتصادية و السياسية كلية الحقوق جامعة الجزائر 2011 ، العدد 2، 2011،

ص 15

³ عاشوركتوش ، حاج قويدر قورين، مداخلة بعنوان دور الإعتماد المستندي في تمويل التجارة الخارجية حالة المؤسسة SNVI، ملتقى الدولي حول سياسات التمويل و أثرها على الإقتصاديات و المؤسسات النامية ، 21-22 نوفمبر 2006 ، جامعة بسكرة ، ص4

الفرع الثاني: أهمية الإعتاماد المستندي¹ :

يستعمل الإعتاماد المستندي في تمويل التجارة الخارجية، وهو يمثل في عصرنا الحاضر الإطار الذي يحظى بالقبول من جانب سائر الأطراف الداخلين في ميدان التجارة الدولية بما يحفظ مصلحة هؤلاء الأطراف جميعا من مصدرين ومستوردين .

● **بالنسبة للمصدر:** يكون لديه الضمان - بواسطة الإعتاماد المستندي - بأنه سوف يقبض قيمة البضائع التي يكون قد تعاقد على تصديرها وذلك فور تقديم وثائق شحن البضاعة إلى البنك الذي يكون قد أشعره بورود الإعتاماد

● **بالنسبة للمستورد :** فإنه يضمن كذلك أن البنك الفاتح للإعتاماد لن يدفع قيمة البضاعة المتعاقد على استيرادها إلا بتقديم وثائق شحن البضاعة بشكل مستكمل للشروط الواردة في الإعتاماد المستندي المفتوح لديه .

الفرع الثالث: الأطراف المكونة للإعتاماد المستندي

هناك ثلاث أطراف في الإعتاماد المستندي و هي الأطراف الأساسية ويأتي إلى جانبهم طرف رابع وهو البنك الذي يقدم المشورة أو التأكيد أو التعزيز . ويمكن تعريف كل طرف كما يلي² :

1-المشتري (المستورد - طالب فتح الإعتاماد): وهو الطرف الذي يقوم بعمل تعاقد تجاري مع البائع لإستيراد بضاعة منه، ثم يقوم بتقديم طلب لبنكه لفتح الإعتاماد المستندي لصالح البائع .

2-البنك فاتح الإعتاماد المستندي (الصادر منه الإعتاماد): الذي يستلم طلب المستورد لفتح إعتاماد ويقوم بدراسته، وعند موافقته يقوم بعمل عقد كتابي بينه و بين المستورد يستوفي فيه كل طرف شروطه ثم يقوم بإرسال هذا الإعتاماد للبائع (المصدر)

3-البنك المبلغ للإعتاماد (بنك الإخطار) : وهو بنك البائع او بنك المرسل لبنك الإصدار وهو البنك الذي يقوم بتبليغ نص خطاب الإعتاماد المستندي و تسليمه للبائع (المصدر) وهو البنك الذي يستلم مستندات الشحن من البائع ويرسلها لبنك المستورد بنك الإصدار .

4-المستفيد (البائع - المصدر): وهو الطرف الذي قام بعمل تعاقد تجاري مع المشتري لتصدير بضاعة له و هو الطرف الذي يستلم نص خطاب الإعتاماد المستندي من بنك الإخطار ويقوم بتنفيذ شروط الإعتاماد في مدة صلاحيته وهو الذي يقدم مستندات شحن سليمة ليقوم بقبض قيمة بضاعته .

¹ المرجع نفسه،ص5

² اسامة عبد المنعم بسيوني، الإعتامادات المستندية فن الإستيراد و التصدير في البنوك ، ط1، الشركة العربية المتحدة للتسويق و التوريدات، مصر، 2014، ص 98 .

الفرع الثالث: أشكال الاعتمادات المستندية

يمكن تقسيم الاعتمادات المستندية إلى عدة أشكال مختلفة وذلك في ضوء المفاهيم وبحسب الزاوية التي ينظر إليها منها وتدرج في معظمها تحت الأنواع الرئيسية التالية:

- 1- **الاعتماد المستندي القابل للإلغاء:** وهو اعتماد مستندي يحق للبنك الذي أصدره وبناء على التعليمات يصدرها له الشخص فاتح الاعتماد أن يعدل شروطه أو ان يلغيه دون الحصول على موافقة المستفيد (المصدر) وذلك قبل شحن البضاعة وهذا النوع من الاعتمادات ليس شائع الاستخدام لما ينطوي عليه من مخاطر بالنسبة للمصدر.
- 2- **الإعتماد غير قابل للإلغاء:** وهو إعتماد لا يمكن الرجوع عنه و هو من الإعتمادات الشائعة في معظم دول العالم وهو يشكل إلزاماً على فاتح الإعتماد و البنك الذي أصدره بالدفع بموجب المستندات مطابقة للمواصفات و الشروط للبنك الذي أصدره بالدفع بموجب المستندات مطابقة للمواصفات و الشروط في الإعتماد كما أنه لا يمكن تعديل أو إضافة شرط عليه أو إلغائه دون موافقة المستفيد (المصدر).¹
- 3- **الإعتماد المستندي غير قابل للإلغاء و غير المعزز:** يصدر الإعتماد أساساً غير قابل للإلغاء من جانب المصرف فاتح الإعتماد، ولكن لما كان العمل المصرفي قد جرى على إخطار هذه الإعتمادات إلى المستفيد عن طريق المراسلين في الخارج، فيتعين على المصرف توضيح مطلبه للمراسلين في الخارج وفقاً لتعليمات عميله من حيث قيامهم بإخطار الإعتماد إلى المستفيدين مع إضافة تعزيزهم من عدمه.
- 4- **الإعتماد مستندي غير قابل للإلغاء و المعزز:** إذا طلب المصرف فاتح الإعتماد من مراسله إضافة تعزيزه أو تأييده للإعتماد القطعي، وقام المصرف الأخير بتنفيذ ذلك فإن التعزيز أو التأييد يتضمن تعهداً باتاً يلتزم فيه المصرف الذي عززه أو أيده من تاريخ التعزيز، وسبب في طلب إضافة تعزيز المصرف الموجود في بلد المصدر للإعتماد هو أن مصرف المستورد كثيراً ما يكون غير معروف في بلد المصدر، كما أن المصدر يريد تعهداً من المصرف موجود في بلده وهو مصرف الذي سيقدم إليه كمبيالاته حتى يضمن تحصيل قيمة البضاعة إذا تعذر عليه تحصيلها من المصرف فاتح الإعتماد أو عميله معطى الأمر (المستورد) ذلك لزيادة أمان للمصدر.²
- 5- **إعتماد المستندي قابل للتحويل:** وهو الإعتماد الذي يسمح فيه للمستفيد بحق تحويله كلياً أو جزئياً إلى المستفيد آخر يطلق عليه (المستفيد الثاني) وغالباً ما يكون المستفيد الأول من الإعتماد هو الوسيط أو الوكيل للمستورد في بلد المصدر يشترط أن يفتح الإعتماد لصالحه حتى يقوم بتحويله بدوره إلى المصدر الفعلي للبضاعة نظير عمولة معينة أو الإستفادة من

¹ حسام الدين أحمد أحمد، تطبيقات المحاسبة العملية في الإعتمادات المستندية، الطبعة الأولى، بدون دار النشر، الأردن، 1996، ص31

² صلاح الدين حسن السبيسي، التسهيلات المصرفية للمؤسسات و الأفراد، الطبعة الأولى، دار الوسام للطباعة و النشر، مصر، 1998

فروق الأسعار الواردة بالإعتماد و الأسعار التي يمكنه الحصول عليها من المصدر، ولا يحق للمستفيد الأول إجراء أية تعديلات على شروط و بيانات الإعتماد

6- الإعتماد المقابل: قد يرى المستفيد من الإعتماد غير مصدر للبضاعة الفعلي بدلاً من أن يقوم بتحويل الإعتماد المفتوح لصالحه إلى مستفيد جديد هو المصدر للبضاعة أن يقوم بدلاً من ذلك بإصدار تعليماته إلى المصرف الذي يتعامل معه بأن يفتح بأمره و لحسابه إعتماداً آخر لصالح المصدر الحقيقي وذلك بضمان الإعتماد الأول.¹

7- الإعتماد المستندي المتجدد: وقد يطلق عليه البعض الاعتماد الدائري وهو الإعتماد الذي تتجدد قيمته أو مدته، وذلك حسب الاتفاق مع البنك، وقد يكون غير تراكمي، أي أن المبالغ الغير المستخدمة في فترة معينة لا تحمل إلى الفترة القادمة .

8- الإعتماد المستندي الغير متجدد: في هذه الحالة يكون الاعتماد صالحاً لصفقة واحدة أي ينتهي أجله بمجرد شراء البضاعة المعينة و لا يكون متجدد لبضائع أخرى في فترات مستقبلية.

9- الإعتماد بالدفع المؤجل: هنا يقوم المستفيد بشحن البضاعة، إلا أنه لا يحصل على قيمته إلا بعد مدة يتم الاتفاق عليها، بحيث يلتزم بتقديم المستندات بعد الشحن مباشرة ولا لا يقوم بسحب الكمبيالة إلا في ميعاد الاستحقاق .

10- الإعتمادات المضمونة: في هذه الاعتماد تكون المستندات صادرة لأمر البنك أو مضمرة البائع للبنك، و في هذه الحالة إذا لم يدفع المشتري قيمة البضاعة إلى البنك يقوم البنك باستلام البضاعة و بيعهاو منه الحصول على حقه²

المطلب الثاني: التحصيل المستندي

يعتبر التحصيل المستندي أبسط العمليات الوثائقية و لكنه بالمقابل يعد أقل العمليات الوثائقية ضماناً و أقل انتشاراً في الاستعمال مقارنة بالعمليات الأخرى، فهو تقنية من تقنيات تمويل التجارة الخارجية مبنية على أساس الثقة المتبادلة بين المستورد و المصدر دون تدخل البنك بتعهده للطرفين .

الفرع الأول: مفهوم التحصيل المستندي

يوجد العديد من التعاريف نذكر منها مايلي :

يعرف التحصيل لمستندي على أنه " العملية التي من خلالها يقوم المصدر (المورد)، بعد إرساله للسلع، بمنح لمصرف ما ، ملف مشكل من وثائق ، او عدة ، ملفات متفق عليها مع

¹ صلاح الدين حسن السبيسي، الإعتمادات المستندية من الضمانات المصرفية من النواحي الإقتصادية و المحاسبية القانونية ، دار الوسام للطباعة ، و النشر،الأردن، 1998 ص16 .

² نورة بوكونة، مرجع سابق، ص129

المستوردو تكون هذه الاخيرة إما أنها مرفقة أو غير مرفقة بورقة تجارية تكون موجهة إلى المستورد مقابل تسديد أو قبول تلك الورقة التجارية"¹

• . "التحصيل المستندي هو آلية يقوم بموجبها المصدر بإصدار كمبيالة و إعطاء المستندات إلى البنك الذي يمثله حيث يقوم هذا الأخير بإجراءات تسليم المستندات إلى المستورد أو إلى البنك الذي يمثله مقابل تسليم مبلغ الصفقة أو قبول الكمبيالة"² .

مما سبق يمكن القول أن التحصيل المستندي هو العملية التي يتم من خلالها اتصال المصدر ببنكه من أجل استقبال دفع أو قبول يتحصل عليه المستورد وقت تسليم مستندات المتعلقة بالبضاعة بالإضافة إلى السفحة الموجهة إلى المستورد

الفرع ثاني: أهمية التحصيل المستندي³ :

بالنسبة للمصدر فهذه الأداة تحقق له درجات عالية من المرونة و السرعة و توفير الوقت و الجهد في تنفيذ عملياته الخارجية، بالإضافة إلى أنه ليس له تكاليف الإبلاغ ولا مصاريف التعزيز كما هو الحال عند استعمال الاعتماد المستندي .

و بالنسبة للمستورد فهو يوفر له درجات عالية أيضا من الثقة بينه و بين المصدر، فينتج عنه الإستفادة من الوفورات التي تحققها (مثل الفوائد المدينة على التسهيلات المصرفية و الرسوم النقدية ، وتجنب تجميد مبالغ كبيرة كهوامش عند استخدام الاعتمادات ..) كما أنه يوفر الوقت الجهد الكثير مع سهولة إعداد العملية التجارية و خاصة الفاتورة وفي كثير من الأحيان لا يقوم المستورد عن طريقه بسداد قيمة المستندات التحصيل إلا بعد معاينة البضائع التي وردت إليه بالجمارك وهي ميزة لا توفرها الإعتمادات المستندية .

و عموما و بالنسبة للتجارة الخارجية ككل فعندما يقوم المستورد بتسديد العملات، حيث أنها لا تزيد عن التكاليف و عملات الخاصة بتنفيذ التحصيل المستندي وذلك عند استعمال الاعتماد المستندي، وهذا يعني ان قيمة العملات الخاصة بتنفيذ التحصيل المستندي منخفضة عن تلك التي يجب دفعها في حالة الاعتماد المستندي .

كما أن التحصيل المستندي يمكن مستخدميه من تجنب مصاريف مالية خاصة بالترتيبات البنكية التي تفرضها علاقات البنوك المختلفة تتمثل هذه الأعباء في ملاء تبلغ الاعتماد المستندي تعديله وتداول المستندات .

¹ محمد فرحي، آليات التمويل الخارجي لواردات القطاع العمومي دراسة حالة إدارة البريد المواصلات - ، رسالة لنيل شهادة الماجستير في علوم التسبير ، جامعة الجزائر ، 2002/2001 ، ص 5 .

² طاهر لطرش، مرجع سابق، ص 119

³ نور الدين حامد، ص 163

الفرع ثالث :الخطوات العملية في مسار التحصيل المستندي :

يتم التحصيل المستندي عبر عدة مراحل وهي¹ :

- 1-الاتصال .بين المصدر و المستورد بشأن الاستفسار عن منتجات معينة و التقدم بعروض الأسعار و التفاوض بشأن ذلك إلى غاية التوصل إلى اتفاق نهائي.
- 2-ترجمة الإتفاق النهائي بينهما في شكل فاتورة تجارية تمثل كافة التفاصيل و شروط تنفيذ العملية المتعاقد عليها بين الطرفين (سعر الفائدة المطبق، العملات المدفوعة، سعر الوحدة، شروط التسليم ...)
- 3-إعداد البضاعة للشحن بعد تجهيزها من طرف المصدر و بالتالي إعداد كافة المستندات الخاصة في الشحن و تقديمها لبنكك مع كافة الشروط المرافقة بأمر التحصيل.
- 4-إرسال المستندات المصحوبة بالتعليمات الواجب تنفيذها إلى بنك المستورد القائم بعملية التحصيل مرافقة دائما بأمر التحصيل .
- 5-بعد وصول المستندات الخاصة بأمر التحصيل يقوم بنك المكلّف بذلك بعرضها على المستورد لفحصها .
- 6- بعد إستلام المستورد المستندات يقوم بدفع قيمتها .
- 7-البنك القائم بعملية التحصيل يقوم بتحويل قيمة المستندات و إرسالها دلالة على قبولها إلى البنك المرسل لمستندات الشحن.
- 8- إذا كانت المستندات مقابل الدفع فإن البنك القائم بعملية التحصيل ملزم بان يحول المبلغ للبنك الذي يحوله بدوره إلى المصدر، أما إذا كانت مقابل القبول، فإن البنك مكلّف بالتحصيل يقوم بإرسالها وفيما يلي شكل لكيفية سير التحصيل المستندي .

الشكل رقم (02) : شكل تخطيطي لكيفية التحصيل المستندي المستورد

¹المرجع نفسه ، ص 160

المصدر: محمد فرحي، آليات التمويل الخارجي لواردات القطاع العمومي -دراسة حالة إدارة البريد والمواصلات- رسالة لنيل شهادة الماجستير في علوم التسيير فرع التسيير، (غير منشورة)، جامعة الجزائر، 2001 /2002، ص6

من خلال الشكل نلخص عملية التحصيل كمايلي:

1. استلام المصدر لمستندات الشحن من قبل الناقل
2. مكرر تسليم البضائع للناقل الذي بدوره يوصلها إلى المستود
3. تسليم المستندات، رسالة التعليمات و الكمبيالة
4. إرسال الملف المستندي
5. عرض الملف المستندي
6. تسديد أو قبول.
7. إرسال الدفع أو رجوع الكمبيالة المقبولة من البنك العارض إلى البنك المستلم
8. إرسال الدفع أو الكمبيالة المقبولة من البنك المسلم إل المصدر(البائع)

الفرع رابع : أشكال التحصيل المستندي

يتم تحديد أشكال التحصيل المستندي حسب طريقة الدفع المتبعة في هذا الأخير، وعلى هذا الأساس يوجد شكلين أساسين للتحصيل المستندي وهما:¹

1- الوثائق مقابل الدفع :

أي تسليم المستندات مقابل الدفع وفي هذه الحالة لا يسلم البنك المستندات للمشتري إلا الدفع الفوري دون أن يتحمل مسؤولية تسليم البضاعة فيكون المشتري بذلك معرضا لخطر عدم استلام بضاعته، إلا أن هذا النوع من التحصيل المستندي يكون أكثر ضمانا للمصدر

¹ احمد غنيم، الاعتماد المستندي و التحصيل المستندي، مؤسسة شباب الجامعة للطباعة و النشر، ط7، 2003 مصر ص 174 .

الذي يشترط الدفع مباشرة عند تقديمه للمستندات المطلوبة و التأكد منها، حيث تتم الإشارة إلى هذه العبارة و بشكل صريح في الأمر بالتحصيل أو الفاتورة و بذلك يضمن المصدر حصوله على مبلغ الصفقة

هذه الصيغة جيدة توفر الأمن للمصدر، إلا أنها لا تزال معرضة لخطر رفض الوثائق أو البضائع من قبل المشتري.

2- الوثائق مقابل القبول:

يقوم هذا الشكل من التحصيل على أساس تسليم البنك المصدر للمستندات وبشكل فوري للمستورد، لكن مقابل قبول المستندات من طرف المستورد و ان تسحب هذه المستندات باسمه على أن تسوى العملية في وقت لاحق.

وفي حالة عدم قبولها على بنك المصدر أن يتحمل أخطار عدم الدفع، لذا يصر الموردون على ان يكون القبول مؤيدا من طرف بنك التحصيل، وذلك بإمضائه على الكمبيالة .

المطلب الثالث : خصم الكمبيالات المستندية

تمثل الكمبيالة المستندية أمرا من الساحب إلى المسحوب عليه باداء القيمة في التاريخ المحدد لشخص ثالث يسمى المستفيد وأحيانا يكون هذا التاريخ لاحقا لموعد إستلام البضاعة بما يتيح للمشتري تصريفها وسداد ، القيمة في التاريخ المذكور ويستطيع البائع في حالة حاجته للسيولة قبل الموعد المحدد لاستحقاق الكمبيالة أن يقوم بخصمها لدى أحد بنوك الخصم او البنك الذي يتعامل معه

وتتمثل أنواع الكمبيالات المستخدمة في هذا المضمار فيما يلي :

1-الكمبيالة المستحقة في تاريخ معين :

ويتميز هذا النوع من الكمبيالات بأنه يشترط سداد القيمة المستحقة بموجبه ، خلال فترة معينة بعد تاريخ ثابت و ظاهر على المستند وتتراوح الفترة بين 30 و 60 و 90 يوما و لذا يمكن القول أن هذا النوع من الكمبيالات يمتاز بثبات كبير في مواعيد الإستحقاق

2- الكمبيالة المستحقة بمجرد الإطلاع :

وتتم هذه الكمبيالات باستحقاقها للدفع فورا عند الإطلاع عليها و يعني الإطلاع هنا ان يكون المشتري (المستورد) قد إطلع عليها وقبلها ، وهناك نوع آخر منها يسمى المستحقة بعد الإطلاع وهذا يعنى أن ، المشتري يدفع قيمتها بعد فترة تتراوح بين 30 أو 90 أو 60يوما من تاريخ الإطلاع عليها وقبلها حيث يكون بذلك قد قبل الإلتزام بالدفع في أحد هذه التواريخ .

3-الكمبيالة المستحقة عند وصول البضاعة :

ويرتبط هذا النوع من الكمبيالات بمواعيد وصول البضاعة موضوع التبادل التجاري إلى المستورد ، وحيث ان مواعيد وصول البضائع من الصعب تحديده على وجه

الدقة، فإنه بالتالي لا يمكن وضع تاريخ محدد الإستحقاق هذا النوع من الكمبيالات، ولذا فهي لا تستخدم إلا في النادر، بل وتعتبر من وجهة نظر بعض الدول غير قانونية¹. إن خصم الكمبيالة المستندية إمكانية متاحة للمصدر، كي يقوم بتعبئة الكمبيالة التي تم سحبها على المستوردو إذا كان الأمر في التحصيل المستندي يتمثل في التكاليف الذي يحصل عليه بنك المصدر

في تحصيل دين المصدر على المستورد فإنه في حالة خصم الكمبيالات المستندية يطلب المصدر من بنكه أن يخصم له هذه الورقة، أي يقوم بدفع قيمتها له ويحل محله في الدائنية إلى غاية تاريخ الإستحقاق وتجدر الإشارة إلى أن هذا النوع من القرض لا يخلو من مخاطر مثل القروض العادية

واهم هذه المخاطر ما يرتبط بالوضع المالي للمستورد ومدى قدرته على التسديد وحينما يقبل بنك المصدر الكمبيالات المستندية لفائدة زبونه فهو لا يتفادى تماما مثل هذه المخاطر، ولا تعتبر المستندات ضمانا كليا لتحاشي هذه المخاطر إلا في حالة الصيغة التي ذكرناها سابقا وهي السندات مقابل الدفع، لأن السندات ومهما كانت قيمتها القانونية في إثبات حق المصدر إلا أنها لا ترقى لكي تكون نقودا جاهزة². ويمكن توضيحها في الشكل التالي :

الشكل رقم (03): عملية لخصم الكمبيالات المستندية

المصدر: طاهر لطرش، تقنيات البنوك، الطبعة الثالثة، ديوان الوطني للمطبوعات جامعية، الجزائر، 2003،

¹اطلعت اسعد عبد الحميد، الإدارة الفعالة لخدمات البنوك الشاملة مكتبة الشقيري، الأردن، 1998، ص 200

²طاهر لطرش، مرجع سابق، 120-121

من خلال الشكل يمكن توضيح العملية كما يلي :

1. المصدر يريد خصم الورقة التجارية (الشفجة) قبل ميعاد الاستحقاق فيتوجه إلى بنكه لخصمها .
2. يقدم المصدر الورقة التجارية مع المستندات التي تخص البضاعة و الموافقة للعقد التجاري إلى بنكه.
3. بعد الخصم يقوم البنك بتسليم قيمة الكمبيالة.

مزايا و عيوب خصم الكمبيالات المستندية¹

باعتبار عملية خصم الكمبيالات المستندية كغيرها من أدوات الدفع المستندية ووسائلها فقد تحسب لها جملة من المزايا وتحسب عليها جملة من العيوب نستطيع ذكرها كالآتي. 1 .

1-المزايا :

- تمكن البنك من الحصول على مبالغ مالية إضافية تتمثل في معدلات الفائدة
- سمح للمصدر بأن يحصل على حقوقه قبل تاريخ استحقاقها وبالتالي يستثمرها في مشاريع جديدة تشجع الشهية الإقتصادية .

2-العيوب

- يتمثل العيب الوحيد في خصم الكمبيالات المستندية في أنه يتحمل البنك أخطار عدم تسديد من طرف المستورد نظرا لوضعيته المالية .

¹انور الدين حامد، مرجع سابق، ص 164 .

خلاصة الفصل :

نستنتج مما سبق ان للتجارة الخارجية أهمية كبيرة لدول العالم فهي التي توفر للمجتمعات المختلفة السلع و الخدمات التي يمكن إنتاجها محليا أو تلك التي تحصل عليها من الخارج بتكلفة اقل نسبيا من إنتاجها محليا.

و لذا فان التجارة الخارجية تتيح لدول العالم إمكانية الحصول على المزيد من السلع و الخدمات، و من ثم تساهم في زيادة مستوى رفاهية دول العالم، و من ابرز أسباب قيام التجارة الخارجية هو ان الدول لا تستطيع ان تقدم الاكتفاء الذاتي كليا بنفسها نظرا لعدم التوزيع المتكافئ لعناصر الإنتاج بين الدول المختلفة.

ان كل الإصلاحات التي جاءت بها الحكومة الجزائرية حاولت وضع شروط تعامل المؤسسات الصغيرة و المتوسطة العامة منها و الخاصة في ظل سياسات التجارة الخارجية الجديدة خاصة بعد انضمام الجزائر إلى منظمة التجارة العالمية .

و يعتبر مختلف المؤسسات المصرفية بما فيها البنوك التجارية هي التي تقوم بتمويل عمليات التجارة الخارجية بالعديد من الطرق و التقنيات الحديثة التي تمنح الثقة و الأمان بين المتبادلين الدوليين و تقادي بعض المخاطر المتعلقة بين الطرفين و من بين هذه التقنيات نكلمنا عن ثلاث عناصر أساسية في تمويل التجارة الخارجية و هما الاعتماد المستندي و التحصيل المستندي و خصم الكمبيالة المستندية .



تمهيد

تعتبر التجارة الخارجية الدولية ضرورة و حقيقة أساسية لا يمكن للعالم ان يستمر بدونها ،اد يمكن تصور أن تستقل أي دولة باقتصادها عن باقي اقتصاديات العالم كونها مضطرة الى تصدير سلعها و خدماتها إليها و استيراد ما يلزم شعبها من السلع و الخدمات.

و في اطار التكامل الجانب النظري و التطبيقي ارتأينا ان نقوم بدراسة تطبيقية على مستوى بنك القرض الشعبي الجزائري CPA بوكالة سعيدة ، حيث يعد من اهم البنوك الجزائرية البارزة على المستوى الداخلي و الخارجي خلال نشاطاته الأساسية و التي من بينها تمويل التجارة الخارجية

و سنحاول كدراسة معرفة نشأة و تطور بنك القرض الشعبي الجزائري و مختلف مهامه و أهدافه و التركيز على تقنية الاعتماد المستندي في هذا البنك باعتبارها كأحد أهم طرق تمويل تجارتها الخارجية و من اجل ذلك تم تقسيم الفصل إلى ثلاث مباحث و هي :

المبحث الأول: تقديم العام للقرض الشعبي الجزائري CPA

المبحث الثاني: المبحث الثاني:تقديم وكالة القرض الشعبي الجزائري بسعيدة-414-

المبحث الثالث: عملية سير تقنية الاعتماد المستندي لبنك القرض الشعبي الجزائري -

وكالة سعيدة 414 -

المبحث الأول: تقديم العام للقرض الشعبي الجزائري CPA

يعتبر القرض الشعبي الجزائري من أهم البنوك على المستوى الوطني لما له من أهمية اقتصادية واجتماعية، ويمكن تقديم القرض الشعبي الجزائري من خلال التطرق الى نشأته وبعض المعلومات المتعلقة به ومختلف النشاطات التي يقوم بها.

المطلب الأول: نشأة القرض الشعبي الجزائري

أنشئ القرض الشعبي الجزائري CPA بمرسوم رقم 366/66 الصادر بتاريخ 26 ديسمبر 1966 برأس مال قدره 15 مليون دج، حيث ورث النشاطات المصرفية التي كانت تديرها من قبل البنوك الشعبية والمتمثل في:

البنك الشعبي التجاري والصناعي للجزائر BPCIA.

البنك الشعبي التجاري والصناعي لوهران BPCIO.

البنك الشعبي التجاري والصناعي لعنابة BPCIAN.

البنك الجهوي للقرض الشعبي الجزائري.

وكذلك من طرف مؤسسات أجنبية والمتمثلة في:

بنك الجزائر مصر سنة 1967 BMAM- MISR.

شركة مرسيليا للقرض SMC.

المؤسسة المصرفية الفرنسية سنة 1972 CFCB.

وفي سنة 1985 إنبثق عن CPA بنك التنمية المحلية BDL، حيث تم التنازل لفائدته عن 40 وكالة وتحويل 550 موظف وإطار وكذلك 89000 حساب تجاري للزبائن.

وبعد إصدار القانون المتعلق باستقلالية المؤسسات سنة 1988 أصبح القرض الشعبي الجزائري مؤسسة عمومية اقتصادية ذات أسهم تملكها الدولة كليا وطبقا لأحكام هذا القانون فإن مهمة القرض الشعبي الجزائري تكمن في المساهمة في ترقية قطاع البناء والأشغال العمومية،

الفصل التطبيقي: دراسة تطبيقية لسير عملية الاعتماد المستندي بنك القرض الشعبي الجزائري-وكالة سعيدة-

قطاع الصحة وصناعة الأدوية، التجارة والتوزيع والفندقية، السياحة ووسائل الإعلام، الصناعة المتوسطة والصغيرة وكذا الصناعة التقليدية.

وابتداء من سنة 1996 وبمقتضى المرسوم القانوني الخاص بإدارة الأموال التجارية للدولة وضعت المصارف العمومية تحت سلطة وزارة المالية وبعدها وفي البنك بكل الشروط المؤهلة المنصوص عليها في أحكام القانون النقد والقرض تحصل القرض الشعبي الجزائري على موافقة مجلس النقد والقرض وأصبح ثاني بنك معتمد في الجزائر.

المطلب الثاني: تعريف بنك القرض الشعبي الجزائري

يعتبر القرض الشعبي الجزائري CPA بنك ودائع يهتم بإعطاء كل أشكال القروض بمختلف القطاعات.

إن القرض الشعبي الجزائري يخضع للتشريع البنكي والتجاري، ويعتبر بنكا عاما وشاملا مع الغير، ويتخذ مقرا له في 02 نهج عميروش بالجزائر العاصمة، وله فروع ووكالات أو مكاتب تبرر وتحقق نشاطاته الاقتصادية.

يضم القرض الشعبي الجزائري 121 وكالة تشرف عليها 15 مجموعة استغلال، ويبلغ عدد الموظفين بالبنك 4515 عامل من بينهم 1259 متحصلين على شهادات جامعية من مدارس كبرى.

وقد تطور رأس ماله الى 21.6 مليار سنة 2000.

المطلب الثالث: الهيكل التنظيمي العام للقرض الشعبي الجزائري ونشاطاته

الفرع الأول : الهيكل التنظيمي

يتكون الهيكل التنظيمي العام للقرض الشعبي الجزائري من:

- 1- رئاسة المديرية العامة: إن رئاسة المديرية العامة هي العضو المركزي في المديرية بحيث تقوم بعدة ادوار تتمثل في القيادة، التنسيق والمراقبة وفي الإطار فإنها تعمل على تطبيق

الفصل التطبيقي: دراسة تطبيقية لسير عملية الاعتماد المستندي ببنك القرض الشعبي الجزائري-وكالة سعيدة-

- إستراتيجية المؤسسة وكذا مخططات العمل، فهي تتضمن لجنة المساهمة، رئاسة الفرقة إلى جانب المفتشية العامة، وكذا تحتوي على خمس مديريات مساعدة تتمثل في:
- أ- المديرية العامة المساعدة للإدارة والوسائل.
 - ب- المديرية العامة المساعدة للتنمية.
 - ج- المديرية العامة المساعدة للإستغلال.
 - د- المديرية العامة المساعدة للإلتزامات.
 - هـ- المديرية العامة المساعدة للأعمال.
- 2- رئاسة الفرقة: هي هيئة استشارية تعمل لدى رئيس المديرية العامة.
- 3- المفتشية العامة: تقوم بالمراقبة الداخلية اتجاه هياكل البنك وبمراعاة احترام الإجراءات والأوامر، وتقوم بتقديم مختلف عمليات المراقبة الهرمية والوظيفية المعمول بها من طرف مختلف مراكز المسؤولية.
- 4- خلية المجلس: تقوم بتطوير طرق قياس درجة الفعالية وأمن الدوائر ومعالجة المعلومات والعمليات والقرارات.
- والمخطط التالي يوضح الهيكل التنظيمي للقرض الشعبي الجزائري CPA.



المصدر: وكالة CPA بسعيدة

الشكل رقم 04 : الهيكل التنظيمي للقرض الشعبي الجزائري CPA.

الفرع الثاني: نشاطات القرض الشعبي الجزائري

له دور هام في النشاط الاقتصادي فهو يعمل على:

- تقديم القروض للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة مثل قطاع السياحة والصيد البحري.
- القيام بعملية البناء والتشييد من خلال القروض المتوسطة والطويلة الأجل.
- تقديم القروض للأفراد.
- جمع الودائع.
- تحويل العملات.
- تسهيل المعاملات بين المستورد والمورد في عمليات التجارة الخارجية.
- تقديم القروض والسلفيات لقاء سندات عامة إلى الإدارات المحلية وتمويل مشتريات الدولة والولاية والبلدية والشركات الوطنية.

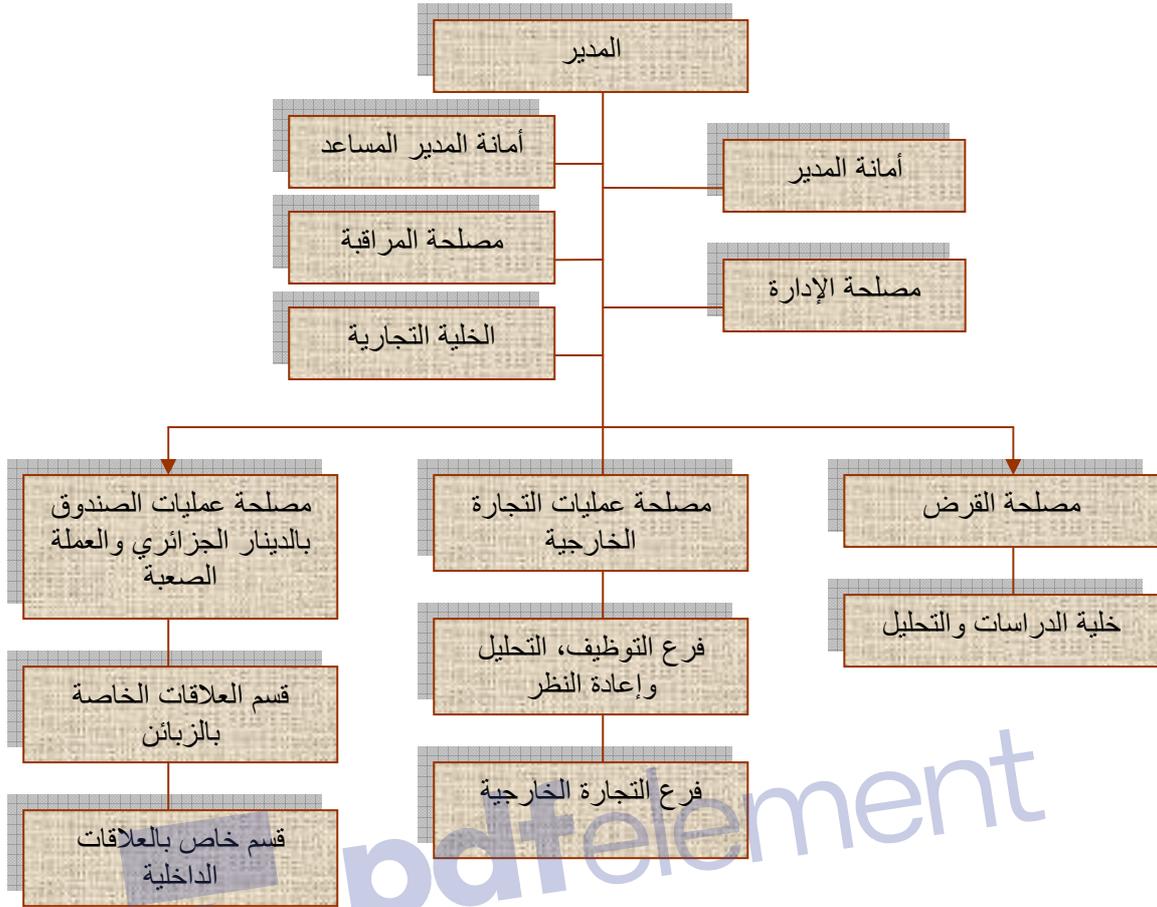
المبحث الثاني: تقديم وكالة القرض الشعبي الجزائري بسعيدة-414-

سنتناول في هذا المبحث الهيكل التنظيمي لها والتعريف بمصالحها ومن ثم الأهداف والخدمات التي تقدمها

المطلب الأول: تعريف وكالة القرض الشعبي بسعيدة-414-

تأسست وكالة القرض الشعبي الجزائري سنة 1979 ، و هي ضمن ثمان وكالات التابعة للمديرية الجهوية يتلمسان، تحتل الوكالة موقعا الاستراتيجيا في وسط المدينة ب 26 شارع احمد مدغري مدينه سعيدة، وفيها يتم الاتصال بالزبائن و تلبية طلباتهم، فهي تعتبر كمنفذ لتوزيع نفس الخدمات التي تقدمها جميع البنوك الأخرى فهي بنك ايداع يتلقى الودائع و يسلم القروض بنسب فائدة متغيره و بأنواعها المختلفة قصيرة ومتوسطه الأجل. تتوفر الوكالة على 17 حاسب متصل بنظام معلوماتي يعالج معلومات بسرعة ، وتم تحديثه مؤخرا ويسمى 7 ، كما تتوفر الوكالة على حاسبتين للأوراق النقدية وكاشفه الأوراق المزورة مما يؤدي إلى تقليل وقت الانتظار العميل وتحسين الخدمات . كما توظيف الوكالة 18 عامل يتوزعون بين إطارات وأعاون التحكيم و أعاون تنفيذ

المطلب الثاني: الهيكل التنظيمي لوكالة القرض الشعبي الجزائري بسعيدة -414-



المصدر: وكالة CPA بسعيدة

الشكل رقم 05: الهيكل التنظيمي لوكالة القرض الشعبي الجزائري بسعيدة

من المخطط السابق والذي يمثل الهيكل التنظيمي لوكالة القرض الشعبي الجزائري بسعيدة والتي تتكون من:

1- المدير: وهو العضو المركزي داخل الوكالة حيث يقوم بالتنسيق بين كل المصالح.

2- أمانة المدير: سكرتارية المدير حيث تقوم بإستعمال كل أعمال المدير والتكفل بمواعيده.

3- المدير المساعد: يقوم بمساعدة المدير في أعماله وأخذ مكانه في حالة غيابه.

4- مصلحة المراقبة: تقوم بمراقبة عمليات ونشاطات الوكالة.

5- مصلحة الإدارة: تقوم بتحضير ودراسة المخططات المتبعة من طرف الوكالة.

6- الخلية التجارية: تقوم بتدعيم النشاط التجاري.

- 7- مصلحة عمليات الصندوق بالدينار الجزائري والعملية الصعبة: وهي المصلحة الأكثر نشاط في الوكالة حيث تقوم بإستقبال ودائع الأفراد ودفع مبالغ الشيكات ولها قسمان، قسم العلاقات الخاصة بالزبائن وقسم خاص بالعلاقات الداخلية.
- 8- مصلحة القرض: ينحصر نشاط هذه المصلحة في مجال الاعتماد وذلك حسب المعايير الأساسية التالية:

- أخذ القرار في أقرب الآجال لطلبات القروض المتعددة من طرف الزبائن.
- تأمين الاموال المقترضة بأخذ الضمانات اللازمة.
- تطبيق قرارات الاعتماد المتخذة من طرف اللجان.
- مراقبة التطبيقات القانونية الخاصة بالقروض.

إذ تحتوي مصلحة القروض على خلية الدراسات والتحليل مكونة من مكلفين بالدراسات مصنّفون حسب مختلف تقسيمات الزبائن سواءا كانت مؤسسة كبيرة، متوسطة أو صغيرة، مهن حرة أو خواص.

9- مصلحة عمليات التجارة الخارجية: تعتبر هذه المصلحة بمثابة الوسيط بين المتعاملين الجزائريين و الأجانب في عمليات البيع او الشراء (الاستيراد، التصدير) و تقوم هذه المصلحة بالتحويلات الى الخارج، و فتح الاعتمادات المستندية للعمليات المتعلقة بالتجارة الخارجية و هي على اتصال دائم مع المراسلين بالخارج

المطلب الثالث: الأهداف والخدمات المقدمة من طرف وكالة القرض الشعبي بسعيدة-414-
تسعى وكالة القرض الشعبي الجزائري بالمدينة إلى تحقيق تنمية شاملة، وقد ساهمت هذه الوكالة في تقديم مجموعة من الخدمات الى الأفراد.

الفرع الاول: أهداف وكالة - سعيدة CPA-414 :

تسعى الوكالة الى تحقيق جملة من الأهداف تتماشى والثغرات الاقتصادية التي شهدتها البلاد عموما والولاية خصوصا وذلك بعد دخول عالم اقتصاد السوق.

وتتمثل هذه الأهداف في:

- ✚ مناقشة البنوك الأخرى في مجال التسيير وتقديم الخدمات وتحسين ظروف العمل وتوفير أحسن الخدمات للعميل.
- ✚ تجديد الممتلكات والوسائل.
- ✚ إيجاد سياسة أكثر فعالية في جميع الموارد.
- ✚ تطوير نوعية الخدمات المقدمة.
- ✚ التكوين الجيد للمستخدمين لضمان التسيير الحسن.
- ✚ المساهمة في دعم الاقتصاد الوطني.
- ✚ العمليات المتعلقة بالسحب على الأجهزة التابعة للبنوك الأخرى.
- ✚ توسيع مجالات القرض في قطاع مختلفة.

الفرع الثاني: الخدمات المقدمة من طرف CPA-سعيدة414 -

أولاً: حساب ايداع الأجل: هو حساب غير مقيد بسندات بنكية وموجه للأشخاص الطبيعيين والمعنويين يفتح خاصة بصفة اسمية.

1- حساب الأموال بالعملة الصعبة.

2- حساب الأموال بالعملة المحلية (الدينار).

ثانياً: سند الصندوق: إيداع بأجل موجه للأشخاص الطبيعيين والمعنويين بصفة رسمية أو للحامل بمبلغ معين وفائدة متغيرة.

ثالثاً: المعالجة عن بعد العمليات البنكية في وقتها الحقيقي.

رابعاً: تحويل الاستثمارات

1- تمويل قطاع الصيد البحري: يمول قطاع الصيد البحري وتربية الأسماك في شكل قروض متوسطة الأجل (7 سنوات) ولفائدة تقدر بـ 6.5% سنوياً.

2- تمويل المشاريع الخاصة بالاستثمارات: الصناعات الصغيرة، التجارة، سيارات الإسعاف، الفلاحين. يكون تمويل هذه الاستثمارات في شكل قروض تقدم لمدة 3 سنوات.

الفصل التطبيقي: دراسة تطبيقية لسير عملية الاعتماد المستندي ببنك القرض الشعبي الجزائري-وكالة سعيدة-

- 3- تمويل قطاع الصحة: يمول الاستثمارات الخاصة بهذا القطاع عن طريق فتح عيادة طبية، فتح مراكز تصوير طبي، صيدليات، مراكز التحليل الطبية. وذلك في شكل قروض في مدة 5 سنوات بمعدل فائدة يقدر بـ 3.5 % سنويا.
- 4- تمويل الاستثمارات الخاصة بالتطور الريفي: كتطوير قطاع النقل وتدعيم مشروع تربية الحيوانات والمشاريع الزراعية وما يرافقها.



المبحث الثالث: عملية سير تقنية الاعتماد المستندي لبنك القرض الشعبي الجزائري وكالة

سعيدة

لقد شهدت الجزائر في السنوات الأخيرة أوضاعا اقتصادية و أمنية متهورة، مما أثر سلبا على علاقاتها الخارجية، و هذا ما أدى بالموردين الأجبيين يفرضون ان تكون طريقة الدفع بالاعتماد المستندي غير قابل للإلغاء و المؤكد، وهذا الأخير ما أجبر بالحكومة الجزائرية على تقديم أكبر الضمانات لإجراء عمليات التصدير و الاستيراد، ونظرا لتزايد حجم واردات الجزائر عن صادراتها خارج قطاع المحروقات سوف نتطرق في هذا المبحث إلى عملية سير الاعتماد المستندي عبر قابل للإلغاء و المعزز أجريت هذه العملية ببنك القرض الشعبي الجزائري وكالة سعيدة لعملية إستيراد بين مستورد جزائري و مورد أجنبي خلال هذه السنة وسوف نوضح في هذا المبحث المراحل التي تمر بها هذه العملية .

المطلب الأول: عملية التوطين البنكي

هو أول عملية يقوم بها البنك في كل المعاملات التجارية الخاصة بالاستيراد وهي إجبارية للحصول على شهادة التوطين و يقصد به تحديد اسم البنك الذي يتولى السير الحسن لعملية الاستيراد و رقم حساب الزبون وقيمة البضاعة و تهدف عملية التوطين حسب التنظيم 91- 21 المؤرخ في 14/08/1991 إلى تحديد التزامات البنوك، الإدارات، المنتجين العموميين و الخواص المسجلين في السجل التجاري وأصحاب الإمتيازات و التجار الموكلين من طرف مجلس النقد و القرض¹ .

الفرع الأول: طلب فتح التوطين البنكي

¹ للتفصيل أكثر يمكن الإطلاع على النظام رقم 91/ 21 المؤرخ في 14/08/1991 و المتعلق بتوطين الواردات، الجريدة الرسمية للجمهورية الجزائرية، العدد 28

نأخذ التوطين البنكي في حالة الإستيراد كونها العملية الأكثر إستعمالا في الجزائر وهي أول عملية يقوم بها المستورد قبل فتح الاعتماد المستندي ، لذلك سوف بدراسة نقوم ملف المستورد الجزائري خلال عملية طلب التوطين البنكي حيث يتم هذا الأخير كما يلي:

1- بالنسبة للمستورد:

عند اختيار بنك القرض الشعبي الجزائري فإن المستورد يتقدم إلى مصلحة التجارة الخارجية بطلب فتح ملف التوطين الذي يتكون من الوثائق التالية :

- رخصة الاستيراد:
- الفاتورة الشكلىة: هي فاتورة أولية يرسلها المصدر إلى المستورد تتكون من:
 - ✓ تاريخ الفاتورة : 2018/01/10
 - ✓ اسم وعنوان المستورد: X
 - ✓ اسم و عنوان المصدر: Y
 - ✓ اسم بنك المصدر . A . BANQUE NATIONAL DE PARIS S
 - ✓ التزمات انتقال السلع Incoterme CFR
 - ✓ نوع الاعتماد غير قابل للإلغاء Irrevocable
 - ✓ نوع السلعة : ورق تصنيع (مادة أولية)
 - ✓ الكمية:
 - ✓ السعر الإجمالي: EURO 165.000

• طلب التوطين Demmande domiciliation :

- هذه الوثيقة يحررها المستورد وهي عبارة عن طلب الإقتطاع البنكي موقع من طرف الزبون و تحتوي على المعلومات التالية :
- ✓ نوعية السلعة
 - ✓ قيمة السلعة

- ✓ رقم الفاتورة
- ✓ اسم المستورد
- ✓ بنك التوطين
- ✓ الرسوم الجمركية
- ✓ شروط الدفع
- ✓ مبلغ الفاتورة

• التعهد L'engagement :

تكون هذه الوثيقة في حالة ما إذا كانت السلعة موجهة للإستهلاك الخاص بالمستورد لتغطية إحتياجاته و في حالة السلعة موجهة للإستهلاك النهائي يدفع المستورد ضريبة (TVA) ب 10.000 دج في مديرية الضرائب و إذا كانت خدمة تدفع ضريبة (TAX) ب 3 بالمئة .

• بالنسبة لبنك الموطن:
يتحصل العميل على استمارة يحدد فيها المعلومات التي تهتم البنك، ان البنك يقوم بفتح ملف التوطين و ذلك بعد جمع وثائق معينة التي تسمح بضمان الدخول الفعلي للسلع و الخدمات إلى الجزائر.

الشروط المسبقة في عملية التوطين :

- ✓ أن يكون المستورد يملك سجل تجاري .
- ✓ أن يكون لديه السيولة الكافية لتغطية العملية .
- ✓ أن السلعة المستوردة غير ممنوعة من طرف الحكومة.
- ✓ حصول المستورد على الترخيص الاستيراد في حالة ما إذا كانت السلعة المستوردة تتطلب ذلك.

الفرع الثاني: ختم التوطين البنكي

الفصل التطبيقي: دراسة طَبِيقِيَّة لسيَر عمليَّة الإعتماد المستندي ببنك القرض الشعبي الجزائري-وكالة سعيدة-

يقوم البنك بإعطاء رقم التوطين لكل من الفاتورة الشكلية و العقد التجاري المبرم بين المستورد و العقد التجاري بين المستورد و المصدر بحيث يكون هذا يحتوي على 21 عدد مقسمين إلى 06 خانات و تتمثل هذه الأخيرة من اليسار إلى اليمين كما يلي :
الخانة الأولى : تحتوي على ستة 06 أرقام مقسم على الشكل التالي (من اليسار إلى اليمين)

✓ رقمين يمثلان الولاية

✓ رقمين يمثلان البنك

✓ رقمين يمثلان الوكالة

الخانة الثانية: تمثل السنة التي يتم فيها التوطين .

الخانة الثالثة: تمثل الفصل الذي يتم فيه التوطين

الخانة الرابعة: تحتوي على رقمين وتمثل نوع العملية أو طبيعتها (10 تمثل

السلعة و 30 تمثل الخدمة)

الخانة الخامسة: تمثل الرقم التسلسلي لتسجيل العملية تحتوي و على 05 أرقام

الخانة السادسة: تمثل نوع العملة مثل :

EURO تمثل عملة الأورو

USD تمثل عملة الولايات المتحدة الأمريكية.

GBP تمثل عملة الإتحاد البريطاني

الشكل رقم (06) : ختم التوطين البنكي القرض الشعبي الجزائري

BANQUE CREDIT POPULAIRE ALGÉRIEN					
AGENCE SAIDA					
DOMICILLIATION-IMPORT					
200201	2018	01	10	00027	EURO

المصدر: حسب المعلومات المقدمة من مصلحة التجارة الخارجية لوكالة سعيدة
حيث يمثل كل من

✓ 200201 :تمثل رقم اعتماد الوكالة البنكية

✓ 2018 : السنة الجارية

✓ 01 : الفصل الجاري

✓ 10: السلعة

✓ 00027 : رقم العملية

✓ EURO:رمز العملة

وبعد ذلك يقوم العون البنكي بخصم قيمة عمولة التوطين و الرسم من حساب
العميل المستورد و تسليمه إشعار .

- وتحسب هذه العمولة كما يلي :

✓ مصاريف التوطين: عمولة ثابتة تقدر بـ 1500 دج

✓ الرسم على القيمة المضافة 17% (TVA) من قيمة العمولة

: $1500 \times 17\% = 255$ دج .

و بالتالي فإن مجموع ما تقتطعه الوكالة البنكية يقدر بـ : 1755 دج

بعد ذلك يتم على مستوى الوكالة البنكية إعداد وثيقة مراقبة (FID) ذلك لمتابعة

ملف التوطين التي يضم مختلف المعلومات المتعلقة بعملية الإستيراد وفقا لما هو

وارد ضمن طلب فتح التوطين والفاتورة الأولية وو التعهد وتتكون وثيقة المراقبة

من المعلومات التالية :

➤ رقم الشباك الموطن و اسمه

➤ اسم المستورد من حيث طبيعة نشاطه

➤ تاريخ العقد

➤ البلد الأصلي للبضاعة

الفصل التطبيقي: دراسة طَبِيقِيَّة لسيَر عمليَّة الإعتماد المستندي ببنك القرض الشعبي الجزائري-وكالة سعيدة-

➤ المبلغ بالعملة الصعبة و الدينار
 ➤ طبيعة السلعة و تاريخ التسليم
 وتتم هذه العملية في قسم التوظيف، و في حالة تم قبول الطلب، بحيث يتم ختمه و إمضاء الفاتورة الشكلية من طرف هذا القسم و يقوم بتحويله إل قسم الإعتمادات المستندية.

المطلب الثاني: مرحلة فتح و تنفيذ الإعتماد المستندي

بعد إتمام عملية فتح التوطين البنكي و قبول الملف من طرف الوكالة يتوجه العميل إلى قسم الإعتمادات المستندية بطلب فتح إعتماد مستندي للإستيراد للوكالة البنكية الموطنة ببنك القرض الشعبي الجزائري وكالة سعيدة. وتتم هذه العملية في قسم الإعتمادات المستندية بمصلحة التجارة الخارجية بالوكالة و بتقديم الوثائق المطلوبة التالية:

➤ الفاتورة الشكلية: FACTUR PROFORMA

وتكون مختومة و ممضية من طرف المصدر و تحمل هذه الفاتورة رقم التوطين البنكي إضافة إلى هذه الفاتورة يقوم بإحضار طلب فتح الاعتماد.

➤ طلب فتح الإعتماد: demande d'ouverture de crédit documentaire

تكون هذه الوثيقة مكونة من العناصر التالية:

- نوع الاعتماد : غير قابل للإلغاء و المؤكد irrévocable et confirms
- رقم الحساب الخاص بالمستورد: clé
- اسم و عنوان بنك المصدر: X
- اسم و عنوان المصدر : /
- مدة صلاحية الإعتماد: 180 يوم ابتداء من تاريخ فتح الاعتماد .
- العقد: FOB

الفصل التطبيقي: دراسة تطبيقية لسير عملية الاعتماد المستندي بنك القرض الشعبي الجزائري-وكالة سعيدة-

- قيمة الإعتقاد: EURO165.000
- طريقة تحقيق الإعتقاد: إعتقاد مستندي محقق
- الفاتورة التجارية : 04نسخ او 03 نسخ أصلية و يجب أن تحمل توقيع المصدر و تحمل الختم (منتج أصلي).
- سند الشحن: 02 أو 03 نسخ لأمر البنك القرض الشعبي الجزائري بوكالة سعيدة قابل للتطهير لصالح المصدر، كما يحمل عبارة (الرسوم المدفوعة حتى ميناء التسليم).
- شهادة المنشأ الأصلية: مؤشرة من قبل غرفة التجارة و الصناعة الاسبانية.
- 02 نسخ من شهادة الوزن
- شهادة المطابقة: وتكون هذه الشهادة موقعة من طرف المصدر.
- نسخة من وثيقة الجمارك.
- نسخة أصلية من وثيقة EURO الإتحاد الأوروبي.
- المصاريف البنكية: إذا كانت المصاريف البنكية داخل الجزائر هي على حساب المستورد و إذا كانت مصاريف بنكية خارج الجزائر فهي على حساب المصدر.
- و فيما يتعلق بالشحن:
- ✓ Pelite
- ✓ Chamotte Réfractaire
- ✓ Ciment Fondu
- ✓ Gabarit de Collage
- التعريفية الجمركية: 00 90 10 06 68
- البلد المنشأ: اسبانيا
- ميناء الشحن: اسبانيا
- ميناء التفريغ: وهران

الفصل التطبيقي: دراسة طَبِيقِيَّة لسيَر عمليَّة الإعتماد المستندي □ بنك القرض الشعبي الجزائري-وكالة سعيدة-

- الشحنات الجزئية: غير مسموح بها
- إعادة شحن البضاعة: غير مسموح بها

بعد موافقة الوكالة البنكية على طلب فتح الإعتماد المستندي للإستيراد يتم إعطائه رقما مرجعيا، بالموازاة مع فتح ملف الإعتماد يتم خصم عمولة فتح الإعتماد من حساب العميل المستورد و تسليمه إشعار بذلك وتكون العمولة المطبقة على الشكل التالي:

- عمولة فتح الإعتماد المستندي وهي عمولة ثابتة تقدر بـ: 3000 دج
- عمولة سويفت وهي أيضا عمولة ثابتة تقدر بـ: 700 دج

- عمولة الإلتزام، أي أن قيمة الإعتماد التي يتم على أساسها حساب العمولات تتمثل في قيم الفاتورة المقدمة من قبل المستورد مضاف إليها قيمة 10 % لضمان حقوق البنك المصدر الإعتماد في حالة إستخدام الإعتماد أكبر من قيمة الفاتورة .

ثانيا: إجراءات عملية سير الإعتماد المستندي

بعد إتمام كل الإجراءات المتعلقة بفتح الإعتماد المستندي تقوم الوكالة البنكية بإرسال وثيقة MT700 وذلك عن طريق شبكة SWIFT ترسل إلى مديرية العمليات الخارجية DOE على مستوى المديرية المركزية للبنك القرض الشعبي الجزائري الذي مقره بالجزائر العاصمة و التي تتولى دراسة دورها هذه الوثيقة، وفي هذه العملية تم تدوين المعلومات الخاصة بفتح الإعتماد بخانات خاصة و تتمثل في:

- **خانة المرسل:** بنك القرض الشعبي الجزائري وكالة سعيدة
- **خانة المرسل إليه :** DOE مديرية العمليات الخارجية
- **الرقم F27:**
- **الرقم F40A:** نوع الاعتماد المستندي /غير قابل للالغاء
- **الرقم F20:** رقم الاعتماد المستندي 056IAD000017098
- **الرقم F31C:** تاريخ العملية
- **الرقم F31D:** التاريخ :.....المكان : اسبانيا
- **الرقم F51D:** اسم وعنوان بنك التعليمات/ بنك القرض الشعبي الجزائري وكالة سعيدة -414-
- **الرقم F50:** صاحب الامر/الاسم و العنوان
- **الرقم F59:** المصدر /الاسم و العنوان

الفصل التطبيقي: دراسة طَبِيقِيَّة لسيَر عمليَّة الإعتماد المستندي ببنك القرض الشعبي الجزائري-وكالة سعيدة-

- الرقم **F32B**: رمز العملة و قيمتها EURO/ 165.000
 - الرقم **F43P**: التصدير الجزئي ممنوع
 - الرقم **F43T**: إعادة شحن البضاعة ممنوعة
 - الرقم **F44E**: ميناء التفريغ: ميناء وهران
 - الرقم **F45A**: تدوين قاعدة النقل ، نوع السلع ، صنفها ، كميتها
 - الرقم **F46A**: تسجيل كل المستندات المطلوبة من صاحب الأمر
 - 06 نسخ من الفاتورة التجارية و 04 نسخ أصلية مؤشرة من طرف المصدر
 - شهادة المنشئ الأصلية (المنشئ /اسبانيا)
 - 02 نسخ من شهادة الوزن الأصلية
 - شهادة المطابقة مؤشرة طرف المصدر
 - شهادة الشحن الأصلية
 - الرقم **F47A**: يحتوي عل كل الشروط الخاصة ببنك القرض الشعبي الجزائري في إطار الاعتماد المستندي
 - الرقم **F48**: مدة التقديم 420 يوم
 - الرقم **F49**: تعليمات التأكيد مؤكدة
 - الرقم **F53A**: بنك السداد/ بنك القرض الشعبي الجزائري (مديرية العمليات الخارجية)
 - الرقم **F78A**: كيفية الدفع و هذا يكون حسب مدة الدفع /07 أيام
 - الرقم **F57A**: بنك التسليم BNI-PARIBAS SA
 - الرقم **F72**: (التعديلات ان وجدت)
- فعند وصول (MT700) بنك الإصدار بفرنسا يقدم هذا الأخير إشعار العميل (المصدر) بان الإعتماد قد تم فتحه بالجزائر، وعند مطابقته للشروط المتفق عليها يقوم بنك المصدر بالإشعار بنك المستورد عن نموذج (MT730) بفتح الإعتماد المستندي لصالحه من طرف المستورد ليعلمه بكل المعلومات و الشروط الواردة في طلب فتح الاعتماد .

المطلب الثالث: التسوية النهائية للاعتماد المستندي

قبل عملية التنفيذ و التسوية النهائية إن وجدت التعديلات يقوم المستورد بإرسال طلب إلى مدير البنك يطلب فيه إحداث تغييرات على الإعتماد المستندي و هذه التعديلات التي تطرأ على شروط العقد التي تكون جوهرية تستلزم الحصول على الموافقة المستفيد منها تخفيض مبلغ الإعتماد ، وتغير نوع البضاعة المتفق عليه أو تغيير إسم المستفيد .

هذه التعديلات تتم في وثيقة متمثلة في (MT707) التي ترسلها مديرية العمليات الخارجية DOE وبعدها تأتي عملية التنفيذ و التسوية النهائية وذلك بعد تلقي المصدر إشعار من بنكه ، بفتح إعتماد مستندي لصالحه و التأكد من تطابق الشروط المتفق عليه في العقد التجاري.

يقوم بنك المرسل (بنك المصدر) بالتأكد من مطابقة المستندات ثم يقوم بإرسالها إلى الوكالة البنكية مرفقة بكشف إرسال المستندات ، وترسل رسالة (MT754) إلى مديرية العمليات الخارجية لتحرير وثيقة أقتطاع بالعملة الصعبة (FORMULE 04)

حيث تقوم الوكالة البنكية المصدرة للإعتماد المستندي بإعداد وثيقة الإقتطاع (إقتطاع العملة الصعبة) (Formule 04(Prélevement de devise) حيث أن هذه الوثيقة خاصة باقتطاع قيمة الإعتماد المستندي بالعملة الصعبة المفتوح في بنك الجزائر عند وصول المستندات وتحمل هذه الوثيقة كافة المعلومات المتعلقة بالإعتماد المستندي المفتوح وتكون منها 05 ، نسخ واحدة تحفظ في ملف التوطين و أربعة ترسل إلى مديرية العمليات مع الخارج و التي تقوم بدورها بإرسال نسخة لبنك الجزائر.

وبعد إتمام كافة الإجراءات السابقة الذكر يبقى إنتظار وصول المستندات و التي يقوم المصدر بتسليمها لبنكه بعد إرسال البضاعة حسب طريقة (FOB) المتفق على عليها وفق الشروط العقد و التي تعني نقل البضاعة الى ميناء الشحن، وتتمثل المستندات في :

- ✓ سند الشحن
- ✓ الفاتورة التجارية النهائية
- ✓ شهادة المطابقة
- ✓ وثيقة الوزن و الحجم
- ✓ شهادة المنشأ
- ✓ قائمة الطرود

الفصل التطبيقي: دراسة تطبيقية لسير عملية الاعتماد المستندي ببنك القرض الشعبي الجزائري-وكالة سعيدة-

بعد ذلك تستلم وكالة سعيدة مجموعة مستندات الشحن المرسلة من قبل المصدر، وبذلك تتولى الوكالة البنكية مهمة فحص و مراجعة المستندات لتأكد من مدى سلامتها ومطابقتها للمواصفات المطلوبة .

وبعد التأكد من مطابقة المستندات لشروط الإعتماد تنتظر الوكالة البنكية عودة وثيقة (FORMULE 04) من مديرية العمليات مع الخارج و المؤشرة من طرفها، مما يدل على أنه تم تحقيق الإعتماد ودفع قيمته إلى المستفيد، ومن ثم تقوم الوكالة البنكية بجعل حساب المستورد مدينا بقيمة الإعتماد ، ووفق لذلك يتم إصدار الفاتورة النهائية

بعد ذلك تقوم الوكالة البنكية بتظهير سند الشحن لصالح المستورد و تسليمه المستندات ليتمكن من إستلام البضاعة ودخولها الى مخازنه .

وبعدها يتوجه المستورد بهذه المستندات إلى وكيل العبور الذي بدوره يقوم باستلام البضاعة عند وصولها ويثبت الاستلام الفعلي للبضاعة بعد القيام بإجراءات التحصيل الجمركي على مستوى إدارة لجمارك (D10) التصريح المفصل الذي يدل على دخول البضاعة إلى التراب الوطني وهذه الوثيقة تثبت الإستلام الفعلي للبضاعة ويسلمه لبنك القرض الشعبي الجزائري ، فيما بعد يتلقى البنك القرض الشعبي الجزائري لوكالة سعيدة إشعار بالدفع يثبت قبض المورد لمبلغ الصفقة المتفق عليها في العقد .

بعد ذلك يقوم بنك القرض الشعبي الجزائري لوكالة سعيدة بتصفية ملف التوطين الخاص بالعملية الاستيرادية بتوفر الوثائق سابقة الذكر في مرحلة التوطين .

إن للبنوك التجارية دور مهم في التجارة الخارجية وذلك عن طريق أدوات وتقنيات الدفع الدولية حيث تعتبر هذه الأخيرة حلاً لا تقدمها البنوك التجارية لتسهيل عمليات المبادلات الدولية وهي من تخصص بنك القرض الشعبي الجزائري الذي يلعب دوراً هاماً في تمويل التجارة الخارجية بالربط بين المتعاملين إقتصاديين من دول مختلفة وتطوير الإقتصاد الوطني عن طريق الرد بينه وبين الإقتصاد الخارجي، ولذلك توجد عدة أساليب كانت مستعملة لتسهيل عمليات التجارة الخارجية بجانبها (الصادرات و الواردات) وقد تم الإعتماد خلال هذه الفترة على طريقة الإعتماد المستندي عن باقي الطرق الأخرى و ذلك لمضمونية وشفافيته لان كل المعلومات مسجلة و مقيدة في مستندات.

خلاصة الفصل الثالث:

من خلال دراستنا لحالة تمويل عملية استيراد عن الاعتماد المستندي بالشكل التفصيلي يمكن طريق القول أن هذه التقنية تخلق ثقة كبيرة بين أطراف العقد التجاري سواء بالنسبة للمصدر الذي يضمن الحصول على أمواله إذا أحترم الشروط المتفق عليها ، ونفس الشيء بالنسبة للمستورد الذي يضمن كذلك الحصول على البضائع المطلوبة وفقا للشروط التي فرضها أو تفاوض عليها المصدر .

وفي هذه الدراسة وجدنا أن النوع المستعمل بين المستورد الجزائري و المصدر الأجنبي هو الإ اعتماد غير قابل للإلغاء و المؤكد، وبهذا يتطلب تدخل بنكين أحدهما ممثل المصدر و الآخر ممثل المستورد وهذا المتدخل يتمثل في بنك القرض الشعبي الجزائري بالنسبة لفتح الإ اعتماد المستندي بأمر من المستورد لصالح المصدر، و أما بالنسبة للبنك الأجنبي يقوم بالتأكيد على هذا الاعتماد المستندي فكلاهما يقومان بمراقبة مستندات العملية.



الخاتمة العامة:

التجارة الخارجية هي المحرك الأساسي لاقتصاد أي دولة خاصة في عصر طغى عليه الاستهلاك بكل أنواعه ، واشتدت المنافسة على اقتحام الأسواق الخارجية، ولا يمكن ان نتحدث عن تجارة خارجية مزدهرة لبلد ما دون أن نتحدث عن الدور الذي تلعبه البنوك في ذلك، من خلال عمليات التمويل والمساعدات التقنية . لتبرز لنا ضرورة تماشي وتساير الأنظمة المصرفية مع التطورات الاقتصادية والسياسية الحاصلة.

كما يتضح أن لوسائل الدفع أهمية بالغة في عملية التصدير والإستيراد إذ تضمن حقوق المتعاملين التجاريين من خلال وسائل الدفع المباشرة أو عن طريق المستندات كالتحصيل والإعتماد، وهي أكثر الطرق ضماناً من عدة مخاطر تواجه عملية التمويل خاصة من ناحية التسديد ، لأن الصفقات التجارية تأخذ الجانب المالي ببالغ الأهمية وذلك بالنسبة لجميع الأطراف.

ولعل تدخل البنك في حل مشكلة الضمان والدفع التي تواجه أطراف التبادل في التجارة الخارجية من خلال نظام الإعتماد المستندي يعد أبرز أدوات الضمان والدفع وهذا ما يجعله كوسيط إتمام العمليات التجارية بصورة حسنة إذ يتضح جلياً بأن الإعتاد المستندي تقنية مثالية في التجارة الدولية لأنه يهدف إلى ضمان الأمان للمستورد أكثر من المورد ورغم الميزة التي يتصف بها الإعتماد المستندي كونه وسيلة دفع تتصرف بالأمان والثقة إلا أن نستنتج أن استعماله يشيع في البلدان النامية وذلك للسبب نفسه، كما نجد المصدر لا يكتفي بالإتفاق والضمانات البنكية للبلد المستورد، فهو يؤكد على تدخل بنكه ، الشيء الذي يفسر انتشار الاعتماد المستندي غير القابل للإلغاء .

اختبار صحة الفرضيات :

-الفرضية الأولى : يعتبر البنك من الركائز الأساسية التي يقوم عليها أي نشاط اقتصادي فهو يلعب دوراً هاماً في عمليات تمويل التجارة الخارجية، حيث يدخل بنك كوسيط في معاملات التجارية الدولية بفضل تقديم العديد من التقنيات و الوسائل الهدف منها منح الثقة والأمان لكل طرفين التبادل الدولي، وهذا ما يؤكد صحة الفرضية الأولى .

-الفرضية الثانية: من خلال هذه الدراسة اتضح لنا أن أهم التقنيات المستعملة في تمويل التجار الخارجية هما تقنية الاعتماد المستندي و التحصيل المستندي، لما لهما من أهمية كبيرة في ذلك و يعتبران من أكبر التقنيات ثقة وأمان وضماناً لحقوق المتعاملين في مجال التجارة الخارجية وهذا ما يدفع بالمتعاملين التعامل بهذين التقنيتين بصورة كبيرة، وهما يؤكد صحة الفرضية الثانية .

-الفرضية الثالثة: يكمن دور بنك القرض الشعبي الجزائري في تمويل التجارة الخارجية وذلك لضمان السير الحسن للمعاملات الدولية وضمان حقوق الأطراف المتعاقدة فيها لأن هذا الدور أساسي لإتمام عمليات التجارة الخارجية وهذا ما يؤكد صحة الفرضية الثالثة

نتائج الدراسة:

توصلنا من خلال هذه الدراسة إلى جملة من النتائج نوردتها فيما يلي :

- ✓ تلعب البنوك التجارية الدور الأساسي في تمويل التجارة الخارجية، كما أنها تخلق جو من الثقة والضمان لدى المتعاملين الاقتصاديين
- ✓ يوجد العديد من الوسائل و التقنيات لتمويل التجارة الخارجية إلا أن تقنية الاعتماد المستندي تعد الأكثر استعمالاً
- ✓ إن الاعتماد المستندي من خلال الجانب النظري و الدراسة التطبيقية يعتبر تقنية و وسيلة مثلى لتمويل التجارة الخارجية و ترقيتها ، ويخدم مصالح كل الأطراف المتعاقدة حيث أنه الأكثر استعمالاً و شيوعاً في تسوية المبادلات التجارية الخارجية لما يوفره من ضمان لأطرافه بالإضافة إلى سهولة الإجراءات و سرعة التنفيذ
- ✓ إن البنوك التجارية ضمن تقنية الاعتماد المستندي لا تتحمل أية مسؤولية خارجة عن نطاق فحص جميع مستندات المقدمة لها و التدقيق و التأكد من مدى مطابقتها للشروط الواردة ضمن عقد الاعتماد .
- ✓ تعتبر عملية التوطين البنكي عملية أساسية تفرضها البنوك التجارية الجزائرية قبل أي عملية استيراد أو تصدير
- ✓ ان النوع الأكثر استعمالاً من أنواع الاعتمادات المستندية في بنك القرض الشعبي الجزائري هو الاعتماد المستندي غير قابل للإلغاء و المعزز، وهذا لازدواجية التعهد من طرف البنكين (بنك المستورد و بنك المصدر)
- ✓ يخضع بنك الجزائر الخارجي في تطبيقه لتقنية الاعتماد المستندي لقواعد الدولية الموحدة الصادرة عن غرفة التجارة الخارجية .

المقترحات:

- ✓ بناءا على النتائج التي توصلنا اليها نقدم المقترحات التالية:
- يجب الاهتمام بالبنوك و المؤسسات المالية باعتبارها أهم القطاعات المالية للاقتصاد الوطني
- ✓ فيما يتعلق بالتجارة الخارجية ترقيتها تتطلب دون شك منح جملة من الحوافز الجبائية و دعم الإنتاج و مراقبة الجودة .
- ✓ ضرورة تكييف المنظومة المصرفية الجزائرية مع القوانين و الإصلاحات المحلية الدولية من خلال التأطير الجيد للمنظومة المصرفية
- ✓ ضرورة فسخ المجال للبنوك التجارية للمشاركة في تسيير الصفقات الدولية ونشر الثقافة المصرفية لدى المتعاملين الاقتصاديين في الجزائر .
- ✓ على البنوك التجارية الجزائرية أن ترفع من وتيرة العمل خاصة فيما يتعلق بالإتمادات المستندية المبرمة ضمن صفقات المواد الأولية كون تأخيرها يعرقل عملية الإنتاج مما يشكل عائقا على الإنتاج الوطني .

قائمة المصادر و المراجع:

الكتب:

- ❖ احمد صلاح عطية ،محاسبة الاستثمار والتمويل في البنوك التجارية ،الدار الجامعية ،مصر ، 2002، 2003،
- ❖ محمد زكي شافعي ،مقدمة في النقود والبنوك ،الطبعة السابعة ، دار النهضة العربية
- ❖ محمد سمير احمد ،الجودة الشاملة و تحقيق الرقابة في البنوك ،دار المسير للنشر و التوزيع ، الاردن ، 2009
- ❖ الطاهر لطرش ، تقنيات البنوك ،الطبعة الثالثة ديوان المطبوعات الجامعية ،الجزائر، 2003
- ❖ زينب حسين عوض الله ، اقتصاديات النقود و المال ، دارالجامعة الجديدة للنشر ، مصر ، 2007،
- ❖ خالد امين عبد الله و حسن سعيمان سعيد ،العمليات المصرفية الاسلامية – الطرق المحاسبية ، وائل للنشر و التوزيع ، الاردن ، 2008
- ❖ محمد عبد الفتاح الصيرفي ،ادارة البنوك ،دار المناهج للنشر و التوزيع ، الاردن ، 2006
- ❖ محمد الصيرفي ، ادارة المصارف، دار الوفاء للطباعة و النشر ،مصر ، 2007
- ❖ محمد سعيد انور سلطان، ادارة البنوك ، الدار الجامعية الجديدة ، مصر ، 2005
- ❖ صادق راشد الثمري ، ادارة العمليات المصرفية مداخل و تطبيقات ، دار اليازوري للنشر والتوزيع ، 2014
- ❖ عادل احمد حشيش ، اساسيات الاقتصاد النقدي والمصرفي ، الدار الجامعية ، بيروت ، 1996
- ❖ جلال جويبة القصاص ،النقود و البنوك التجارية ،الدار الجامعية للنشر ، الطبعة 1 الاسكندرية ، 2010
- ❖ سلمان بودياب ، اقتصاديات النقود و البنوك ،المؤسسات الجامعية للدراسات و النشر والتوزيع ، ط1 ، لبنان ، 1996

- ❖ حميزي -تحديث وسائل الدفع كعنصر لتأهيل النظام المصرفي الجزائري - رسالة ماجستير، 2003.
- ❖ محمد الزغبي، الإدارة و التحليل المالي، دار الفكر للطباعة و النشر و التوزيع ، عمان، 2000
- ❖ حمزة شيخي ، الإدارة المالية الحديثة، دار الصفاء للنشر و التوزيع ، عمان ،
- ❖ طارق الحاج ، مبادئ التمويل ،دار الصفاء للنشر و التوزيع ، ط1 ، عمان ، 2010،
- ❖ رابح خوني ،رقية حساني،المؤسسات الصغيرة و المتوسطة و مشكلة تمويلها ، ايتراك للنشر و التوزيع ،مصر ، ط1 ، 2008
- ❖ حسني علي خربوش و غيره ،الاستثمار و التمويل بين النظرية و التطبيق ،دار زهران للنشر و التوزيع ، الاردن ، 2001
- ❖ سمير محمد عبد العزيز ،التاجير التمويلي ،الاشعاع للنشر ، مصر ، ط1 ، 2000
- ❖ عطا الله الزبون ،التجارة الخارجية ،دار اليازوني العلمية للنشر و التوزيع ،الاردن ، 2015،
- ❖ السيد محمد احمدالسريتي، التجارة الخارجية ، الدار الجامعية ، مصر، 2009،
- ❖ يوسف مسعداوي، دراسات في التجارة الدولية دار هومة للطباعة و النشر و التوزيع ،الجزائر، 2010،
- ❖ عبد المطلب عبد الحميد،السياسات الاقتصادية،مجموعة النيل العربية ،القاهرة ، 2001،
- ❖ صلاح دين نامق، التجارة الدولية و التعاون الاقتصادي،دار النهضة العربية ، 1972،
- ❖ جيلالي جلاطو ،تحديات ورهانات الانضمام الى LOMC ، 1999،

❖ AMAR OUDEF ; L'ALGERIE ET L'OMC ; 11 JANVIER
1994

❖ محمد جاسم، التجارة الدولية، الطبعة الأولى، دار زهران للنشر و ، التوزيع
الأردن، 2013

❖ اسامة عبد المنعم بسيوني، الإعتمادات المستندية فن الإستيراد و التصدير في البنوك
، ط1، الشركة العربية المتحدة للتسويق و التوريدات، مصر، 2014،

❖ حسام الدين أحمد أحمد، تطبيقات المحاسبة العملية في الإعتمادات المستندية، الطبعة
الأولى، بدون دار النشر، الأردن، 1996

❖ صلاح الدين حسن السيبي، التسهيلات المصرفية للمؤسسات و الأفراد ، الطبعة
الاولى ، دار الوسام للطباعة و النشر، مصر، 1998

❖ صلاح الدين حسن السيبي، الإعتمادات المستندية من الضمانات المصرفية من
النواحي الإقتصادية و المحاسبة القانونية ، دار الوسام للطباعة ، و
النشر، الاردن، 1998 .

❖ احمد غنيم، الاعتماد المستندي و التحصيل المستندي، مؤسسة شباب الجامعة
للطباعة و النشر، ط7، 2003 مصر

❖ اطلعت اسعد عبد الحميد، الإدارة الفعالة لخدمات البنوك الشاملة مكتبة الشقيري،
الأردن، 1998، ص 2000

المذكرات:

- ❖ حدة رايس ،دور البنك المركزي في اعادة تجديد السيولة في ظل نظام اقتصاد لا ربوي ،اطروحة مقدمة لنيل شهادة الدكتوراه في العلوم الاقتصادية فرع نقود و تمويل ، جامعة محمد خيضر بسكرة
- ❖ سعود عبد المجيد ،البنوك التجارية و البنوك الاسلامية و دورها في التنمية ، اطروحة لنيل شهادة الدكتوراه ،علوم اقتصادية ،جامعة الجزائر ، 2014/2013
- ❖ اسية محجوب ، البنوك التجارية و المنافسة في ظل بيئة مالية معاصرة -حالة البنوك التجارية- ،مذكرة مكملة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية (غير منشورة) تخصص استيراثية مالية ، جامعة 8 ماي 1945 ،قالمة 2011-2010
- ❖ عبد المجيد قطوش، تكييف البنوك التجارية مع اقتصاد السوق و تسيير مخاطر بنكية (خطر عدم التسديد) -دراسة حالة بنك الفلاحة و التنمية الريفية - رسالة مقدمة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية فرع نقود ومالية، جامعة الجزائر، 2000-2001
- ❖ بوكونة نورة ،تمويل التجارة الخارجية في الجزائر ، مذكرة مقدمة ضمن متطلبات نيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية فرع تحليل اقتصادي ، جامعة الجزائر3 ، 2012-2011 ،
- ❖ محمد بوشوشة ، مصادر التمويل و اثرها على الوضع المالي للمؤسسة-دراسة حالة المؤسسة الوطنية لصناعة الكوابل بسكرة- مذكرة مقدمة ضمن متطلبات شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية تخصص اقتصاد و تسيير مؤسسة ، جامعة محمد خيضر ،بسكرة
- ❖ العطرة دغنوش ،البنوك التجارية ودورها في تمويل المؤسسة-حالة الجزائر- مذكرة مقدمة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية فرع نقود ومالية ،جامعة الجزائر ، جوان 2001
- ❖ ساميه زيطاري، ديناميكيه اسواق الاوراق الماليه في البلدان الناشئه حاله اسواق الاوراق الماليه العربيه، اطروحة مقدمه لنيل شهاده الدكتوراه الدوله في العلوم الاقتصاديه فرع القياس الاقتصادي، جامعته الجزائر، 2004

❖ ايناس صيودة ،اهميه القرض السندي في تمويل المؤسسه الاقصاديه الجزائريه
دراسه حاله القرض السندي لمؤسسه سوناطراك، مقدمه لنيل شهاده الماجستير في
العلوم التسيير فرع ماليه المؤسسه، جامعه محمد بوقره ،- بومرداس،2008 -
2009

❖ بعد الكريم بوحادرة ، اثر اختيار الهيكل المالي على المؤسسة :دور سياسة
التوزيعات الارباح في تحديد القيمة السوقية للسهم ، مذكرة مقدمة كجزء و من
متطلبات نيل شهادة الماجستير في علوم التسيير تخصص ادارة مالية، جامعة
منتوري، قسنطينة، 2011/2012

❖ سلمى سلطاني، دور الجمارك في السياسة التجارية الخارجية-حالة الجزائر-،رسالة
مقدمة ضمن متطلبات شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية فرع التخطيط و
التنمية،جامعة الجزائر 2001/2002

❖ حمشة عبد الحميد،دور تحرير التجارة الخارجية في ترقية الصادرات خارج قطاع
المحروقات في ظل التطورات الدولية الراهنة -دراسة حالة الجزائر-مذكرة مقدمة
لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية،تخصص اقتصاد دولي ،جامعة محمد
خيزر بسكرة 2012/2013

❖ شاعة عبد القادر ،الاعتماد المستندي اداة دفع وقرض ،مذكرة لنيل شهادة
الماجستير في العلوم الاقتصادية تخصص تحليل اقتصادي ،جامعة الجزائر 2006
❖ حسان ليندة، انعكاسات الاعتماد المستندي على التجارة الجارية الجائرية ،مذكرة
مقدمة ضمن متطلبات شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية تخصص ادارة
العمليات التجارية،جامعة الجزائر2012،3-2013

❖ نور الهدى بلحاج ،اثر تحرير التجارة الخارجية على مؤشرات الاقتصادية الكلية-
دراسة حالة الجزائر- مذكرة مقدمة ضمن متطلبات شهادة الماجستير في العلوم
الاقتصادية تخصص اقتصاد دولي،جامعة محمد خيزر بسكرة، 2013/2014

❖ عاشوركتوش ، حاج قويدر قورين، مداخلة بعنوان دور الاعتماد المستندي في
تمويل التجارة الخارجية حالة المؤسسة SNVI، ملتقى الدولي حول سياسات
التمويل و أثرها على الاقتصاديات و المؤسسات النامية ، 21-22 -نوفمبر2006
، جامعة بسكرة

- ❖ محمد فرحي، آليات التمويل الخارجي لواردات القطاع العمومي دراسة حالة إدارة البريد المواصلات - ، رسالة لنيل شهادة الماجستير في علوم التسيير ، جامعة الجزائر ، 2002/2001 ،

المحاضرات:

- ❖ شاكر القزويني ، محاضرات في اقتصاد البنوك ، المطبوعات الجزائرية ، الجزائر ، 2000

المجلات:

- ❖ مفيدة يحيوي ، تحديد الهيكل المالي الامثل في المؤسسات القنصادية الجزائرية ، مجلة العلوم الانسانية ، العدد 03 ، جامعة محمد خيضر ، بسكرة ، اكتوبر 2002
- ❖ عمار زيتوني ، مصادر تمويل المؤسسات مع دراسة للتمويل البنكي ، مجلة العلوم الانسانية ، العدد 096 ، جامعة محمد خيضر ، بسكرة ، مارس ، 2006
- ❖ مجله الدراسات المحاسبية والماليه ، اثر التمويل طويل الاجل في صافي الربح دراسه تحليليه لعينه من المصارف العراقيه ، جامعه بغداد ، العدد ، 20 الفصل الثالث ، سنه ، 2012
- ❖ زيدومة درياس ، الاعتماد المستندي المجلة الجزائرية ، للعلوم الإقتصادية و السياسية كلية الحقوق جامعة الجزائر 2011 ، العدد 2 ، 2011